

RELACIONES COMERCIALES BINACIONALES

Colombia y Venezuela, socios históricos
Período 2005 - 2019



**Nelson Emilio García Torres, Liliana Marcela Bastos Osorio
César Augusto Panizo Cardona**



Universidad Francisco
de Paula Santander
Vigilada Mineducación



OCIF
Observatorio en Comercio
Internacional y Frontera



GILOCNI
Grupo de Investigación en Logística,
Competitividad y Negocios Internacionales



Grupo de Investigación para el Desarrollo Socioeconómico

**RELACIONES COMERCIALES
BINACIONALES**

COLOMBIA Y VENEZUELA,
SOCIOS HISTÓRICOS
PERÍODO 2005 - 2019

NELSON EMILIO GARCÍA TORRES
LILIANA MARCELA BASTOS OSORIO
CÉSAR AUGUSTO PANIZO CARDONA

García Torres, Nelson

Relaciones comerciales binacionales : Colombia y Venezuela, socios históricos, periodo 2005 - 2019 / Nelson Emilio García Torres, Liliana Marcela Bastos Osorio, César Augusto Panizo Cardona. -- 1a ed. -- Cúcuta : Universidad Francisco de Paula Santander ; Bogotá : Ecoe Ediciones, 2021.

92 p. -- (Ciencias sociales. Política internacional)

Incluye datos de los autores en la pasta. -- Contiene bibliografía.

ISBN 978-958-503-150-0 -- 978-958-503-149-4 (e-book)

1. Comercio internacional - Colombia - Siglo XXI 2. Colombia - Relaciones comerciales - Venezuela - Siglo XXI I. Bastos Osorio, Liliana Marcela II. Panizo Cardona, Cesar Augusto III. Título IV. Serie

CDD: 382.09861 ed. 23

CO-BoBN- a1082047



Área: Ciencias económicas y empresariales

Subárea: Comercio Internacional



**Universidad Francisco
de Paula Santander**

Vigilada Mineducación

© Nelson Emilio García Torres
© Liliana Marcela Bastos Osorio
© César Augusto Panizo Cardona

► Universidad Francisco
de Paula Santander
Avenida Gran Colombia
No. 12E-96 Barrio Colsag
San José de Cúcuta - Colombia
Teléfono (057)(7) 5776655

► Ecoe Ediciones Limitada
Carrera 19 # 63C 32
Bogotá, Colombia

Primera edición: Bogotá, agosto del 2021

ISBN: 978-958-503-150-0

e-ISBN: 978-958-503-149-4

Directora editorial: Claudia Garay Castro

Corrección de estilo: Paula Bermúdez

Diagramación: Paula Cubillos

Carátula: Wilson Marulanda Muñoz

Impresión: Carvajal Soluciones de
comunicación S.A.S

Carrera 69 #15 -24

*Prohibida la reproducción total o parcial por cualquier medio
sin la autorización escrita del titular de los derechos patrimoniales.*

Impreso y hecho en Colombia - Todos los derechos reservados

AGRADECIMIENTOS

En primera instancia, es nuestro deseo extender un agradecimiento a Dios por darnos el tiempo, la fortaleza y el conocimiento para desarrollar esta investigación y plasmarla en este libro.

Un agradecimiento especial a la profesora Johanna Milena Mogrovejo por sus recomendaciones y sugerencias en la estructura de nuestro trabajo.

A las estudiantes del programa de Comercio Internacional: Julieth Estefanía Pabón León y Andrea Margarita Molina Vera, quienes de manera voluntaria han acompañado este proyecto con el deseo de conocer más sobre la temática de este libro y que además nos brindaron su tiempo en la recolección de información.

A nuestro programa de Comercio Internacional, UFPS, que se ha convertido en la inspiración de nuestras temáticas de estudio. A los grupos de investigación, constituidos como soportes académicos e investigativos de este proyecto.

Y, por último, a nuestras familias por su espera, apoyo, paciencia y acompañamiento en la investigación y en el desarrollo de este libro.



AUTORES



Nelson Emilio García Torres

Investigador con categoría Asociado, MinCiencias, Grupo de Investigación para el Desarrollo Socioeconómico (GIDSE), UFPS, Categoría A.

Liliana Marcela Bastos Osorio

Investigadora con categoría Asociada, MinCiencias, Grupo de Investigación para el Desarrollo Socioeconómico (GIDSE), UFPS, Categoría A.

César Augusto Panizo Cardona

Investigador con categoría Asociado, MinCiencias, Grupo de Investigación (GILOCNI)-Grupo de Investigación en Logística, Competitividad y Negocios Internacionales-UFPS, Categoría B.

CONTENIDO

PRÓLOGO	XXIII
INTRODUCCIÓN	XXV
CAPÍTULO 1. DINAMISMO COMERCIAL	1
1.1. Patrón comercial colombo-venezolano	1
Colombia.....	1
Venezuela	2
Comercio bilateral	3
1.2. Intercambio comercial colombo-venezolano.....	5
Colombia.....	5
Venezuela	6
Comercio bilateral	7
1.3. Dinamismo comercial del intercambio colombo-venezolano	8
CAPÍTULO 2. EXPORTACIONES HACIA VENEZUELA DESDE COLOMBIA EN EL PERÍODO 2005 A 2019	9
Año 2005.....	10
Año 2006.....	13
Año 2007.....	15
Año 2008.....	19
Año 2009.....	23

Año 2010.....	25
Año 2011.....	29
Año 2012.....	31
Año 2013.....	34
Año 2014.....	36
Año 2015.....	38
Año 2016.....	39
Año 2017.....	42
Año 2018.....	44
Año 2019.....	46

CAPÍTULO 3. IMPORTACIONES DESDE VENEZUELA A COLOMBIA EN EL PERÍODO 2005 A 2019.....	49
Año 2005.....	50
Año 2006.....	53
Año 2007.....	54
Año 2008.....	54
Año 2009.....	55
Año 2010.....	58
Año 2011.....	59
Año 2012.....	61
Año 2013.....	62
Año 2014.....	63
Año 2015.....	64
Año 2016.....	65
Año 2017.....	66
Año 2018.....	66
Año 2019.....	67

CAPÍTULO 4. RELACIONES MONETARIAS Y BALANZA COMERCIAL BINACIONAL.....	71
4.1. Relación divisa peso/bolívar del año 2005 a 2019.....	71
4.2. Balanza comercial binacional del año 2005 a 2019.....	73
Año 2005.....	73
Año 2006.....	74
Año 2007.....	75
Año 2008.....	76
Año 2009.....	77
Año 2010.....	78
Año 2011.....	79
Año 2012.....	80
Año 2013.....	81

Año 2014.....	83
Año 2015.....	84
Año 2016.....	85
Año 2017.....	87
Año 2018.....	87
Año 2019.....	88
BIBLIOGRAFÍA.....	89

ÍNDICE DE TABLAS

TABLA 1.	Productos exportados principalmente por Colombia.....	3
TABLA 2.	Productos exportados principalmente por Venezuela	4
TABLA 3.	Indicadores relativos de comercio exterior colombiano	6
TABLA 4.	Indicadores relativos de comercio exterior venezolano	6
TABLA 5.	Krugman	8
TABLA 6.	Variación de las exportaciones colombianas 2005.....	11
TABLA 7.	Variación de las exportaciones colombianas 2006.....	14
TABLA 8.	Variación de las exportaciones colombianas 2007.....	16
TABLA 9.	Variación de las ventas externas de Colombia por países 2007	16
TABLA 10.	Variación de las exportaciones colombianas 2008.....	20
TABLA 11.	Variación porcentual de ventas externas colombianas según el país 2008.....	21
TABLA 12.	Variación de las exportaciones colombianas 2009.....	24
TABLA 13.	Variación de las ventas externas colombianas 2010	26
TABLA 14.	Variación de las exportaciones colombianas 2011.....	30

TABLA 15.	Variación porcentual de las exportaciones colombianas según países 2012	33
TABLA 16.	Exportaciones colombianas según país de destino 2012	33
TABLA 17.	Principales grupos de productos colombianos en el año 2015	38
TABLA 18.	Productos comprados por Venezuela en el 2015	38
TABLA 19.	Principales grupos de productos colombianos en el año 2016	40
TABLA 20.	Total de grupos de productos exportados hacia Venezuela durante el período 2015-2016.....	41
TABLA 21.	Principales grupos de productos colombianos en el año 2017	42
TABLA 22.	Total de grupos de productos exportados hacia Venezuela durante el período 2016-2017.....	43
TABLA 23.	Principales grupos de productos colombianos en el año 2018	44
TABLA 24.	Principales países que realizaron compras de productos colombianos durante el año 2018	45
TABLA 25.	Principales grupos de productos colombianos en el año 2019	46
TABLA 26.	Principales países que realizaron compras de productos colombianos durante el año 2019	46
TABLA 27.	Exportaciones colombianas durante el período 2005-2019	48
TABLA 28.	Principales importaciones según el país de origen 2004-2005.....	51
TABLA 29.	Las principales importaciones, según país de origen, 2008-2009...	56
TABLA 30.	Importaciones de Colombia durante el período 2005-2019.....	69
TABLA 31.	Divisas de peso a bolívares durante el período 2005-2019.....	72
TABLA 32.	Balanza comercial, según países durante el período 2007-2008.....	76
TABLA 33.	Balanza comercial, según países durante el período 2008-2009.....	77
TABLA 34.	Balanza comercial, según países durante el período 2009-2010.....	78
TABLA 35.	Balanza comercial, según países durante el período 2010-2011	79
TABLA 36.	Balanza comercial según países durante el período 2011-2012.....	81
TABLA 37.	Balanza comercial según países durante el período 2012-2013.....	82
TABLA 38.	Balanza Comercial según países durante el período 2013-2014.....	83
TABLA 39.	Balanza comercial según países durante el período 2014-2015.....	85
TABLA 40.	Balanza Comercial según países durante el período 2015-2016.....	86

ÍNDICE DE FIGURAS

FIGURA 1. PIB de Colombia durante el período 2005-2019	7
FIGURA 2. Exportaciones de Colombia hacia Venezuela durante el período 2005-2010.....	10
FIGURA 3. Exportaciones colombianas en valor fob durante el período 2004-2005.....	10
FIGURA 4. Exportaciones colombianas de alimentos, bebidas y tabaco por países durante el año 2005	11
FIGURA 5. Exportaciones de productos químicos por países durante el año 2005	12
FIGURA 6. Exportaciones colombianas de confecciones de material textil durante el año 2005.....	12
FIGURA 7. Exportaciones colombianas de vehículos durante el año 2005.....	13
FIGURA 8. Exportaciones colombianas en valor FOB durante el período 2005-2006.....	13
FIGURA 9. Exportaciones colombianas de alimentos, bebidas y tabaco por países durante el año 2006	14
FIGURA 10. Exportaciones colombianas de alimentos, bebidas, tabaco y productos químicos por países durante el año 2006	15

FIGURA 11. Exportaciones colombianas en valor FOB durante el período 2006-2007	15
FIGURA 12. Distribución porcentual de las ventas externas por países durante el año 2007	17
FIGURA 13. Exportaciones colombianas de alimentos, bebidas y tabaco durante el año 2007	18
FIGURA 14. Exportaciones colombianas de productos químicos durante el año 2007	18
FIGURA 15. Exportaciones colombianas de materias plásticas por países durante el año 2007	19
FIGURA 16. Exportaciones colombianas de vehículos y sus partes por países durante el año 2007	19
FIGURA 17. Exportaciones colombianas en valor FOB durante el período 2007-2008	20
FIGURA 18. Distribución porcentual de las ventas por países durante el año 2008	22
FIGURA 19. Exportaciones de animales vivos y sus productos en valor FOB por países en el año 2008	22
FIGURA 20. Exportaciones colombianas en valor FOB durante el período 2008-2009	23
FIGURA 21. Distribución porcentual de ventas colombianas por países durante el año 2009	24
FIGURA 22. Exportaciones de animales vivos y sus productos en valor FOB por países durante el año 2009	25
FIGURA 23. Exportaciones colombianas en valor FOB durante el período 2009-2010	26
FIGURA 24. Distribución porcentual de las ventas colombianas por países durante el año 2010	27
FIGURA 25. Exportaciones colombianas de animales vivos por país durante el período 2009-2010	28
FIGURA 26. Exportaciones colombianas de textiles por país durante el período 2009-2010	28
FIGURA 27. Exportaciones colombianas de papel y sus productos por países durante el período 2009-2010	29

FIGURA 28. Exportaciones colombianas en valor FOB durante el período 2010-2011	29
FIGURA 29. Ventas de Colombia de químicos por países durante el período 2010-2011	31
FIGURA 30. Exportaciones colombianas en valor FOB durante el período 2011-2012.....	31
FIGURA 31. Variación de las ventas colombianas según país, durante el año 2012	32
FIGURA 32. Exportaciones colombianas en valor FOB durante el período 2012-2013.....	35
FIGURA 33. Variación de las ventas de Colombia según país, durante el año 2013	36
FIGURA 34. Exportaciones colombianas en valor FOB durante el período 2013-2014.....	37
FIGURA 35. Variación de las ventas de Colombia según país, durante el año 2014	37
FIGURA 36. Variación de las ventas de Colombia según país, durante el año 2015	39
FIGURA 37. Países que aportaron a la caída de las exportaciones colombianas durante el 2016	40
FIGURA 38. Países que aportaron al aumento de las exportaciones colombianas durante el año 2017.....	43
FIGURA 39. Importaciones colombianas desde Venezuela.....	50
FIGURA 40. Importaciones colombianas en valor CIF durante el período 2003-2005.....	50
FIGURA 41. Distribución porcentual de las importaciones de fundición, hierro y acero en el año 2005.....	51
FIGURA 42. Distribución porcentual de las importaciones de productos químicos orgánicos en el año 2005	52
FIGURA 43. Importaciones de la CAN, 2004-2005.....	52
FIGURA 44. Participación de las importaciones de Colombia desde la Comunidad Andina.....	53
FIGURA 45. Importaciones colombianas en valor CIF durante el período 2004-2006.....	53

FIGURA 46. Importaciones colombianas en valor CIF durante el período 2000-2007	54
FIGURA 47. Importaciones colombianas en valor CIF durante el período 2006-2008	55
FIGURA 48. Importaciones colombianas en valor CIF durante el período 2007-2009	56
FIGURA 49. Importaciones de productos químicos orgánicos durante el período 2008-2009	57
FIGURA 50. Importaciones de materias plásticas durante el período 2008-2009	57
FIGURA 51. Importaciones colombianas en valor CIF durante el período 2008-2010	58
FIGURA 52. Compras de productos de combustible y sus productos en valor CIF, durante el período 2009-2010	59
FIGURA 53. Importaciones colombianas en valor CIF durante el período 2009-2011	60
FIGURA 54. Las importaciones de productos químicos orgánicos en valor CIF, durante el período 2010-2011	60
FIGURA 55. Importaciones colombianas en valor CIF durante el período 2011-2012	61
FIGURA 56. Importaciones colombianas en valor CIF durante el período 2012-2013	62
FIGURA 57. Importaciones colombianas en valor CIF durante el período 2013-2014	63
FIGURA 58. Importaciones colombianas en valor CIF durante el período 2014-2015	64
FIGURA 59. Importaciones colombianas en valor CIF durante el período 2015-2016	65
FIGURA 60. Importaciones colombianas en valor CIF durante el período 2016-2017	66
FIGURA 61. Importaciones colombianas en valor CIF durante el período 2017-2018	67
FIGURA 62. Importaciones colombianas en valor CIF durante el período 2018-2019	68
FIGURA 63. Balanza comercial durante el período 2004-2005	73

FIGURA 64. Balanza comercial de Colombia con países, durante el período 2004-2005.....	74
FIGURA 65. Balanza comercial durante el año 2006.....	74
FIGURA 66. Balanza comercial durante el período 2006-2007.....	75
FIGURA 67. Balanza comercial de Colombia con países, durante el período 2006-2007.....	75
FIGURA 68. Balanza comercial durante el período 2007-2008.....	76
FIGURA 69. Balanza comercial durante el período 2008-2009.....	77
FIGURA 70. Balanza comercial durante el período 2009-2010.....	78
FIGURA 71. Balanza comercial durante el período 2010-2011.....	79
FIGURA 72. Balanza comercial durante el período 2011-2012.....	80
FIGURA 73. Balanza comercial durante el período 2012-2013.....	82
FIGURA 74. Balanza comercial durante el período 2013-2014.....	83
FIGURA 75. Balanza comercial durante el período 2014-2015.....	84
FIGURA 76. Balanza comercial durante el período 2015-2016.....	86
FIGURA 77. Balanza comercial durante el período 2016-2017.....	87
FIGURA 78. Balanza comercial durante el período 2017-2018.....	88
FIGURA 79. Balanza comercial durante el período 2018-2019.....	88



PRÓLOGO

Al escribir sobre las relaciones binacionales entre Colombia y Venezuela, en especial en temas comerciales, se puede dimensionar una estrecha relación marcada por las dinámicas operaciones que han materializado rutas históricas de desarrollo entre estos dos países, entendiendo que principalmente por el golfo de Maracaibo entró gran parte del desarrollo comercial, industrial y cultural no solo de estas dos naciones sino de gran parte del continente. La naturalidad de su interacción se ha marcado por profundas alianzas comerciales que se han perfeccionado en tratados que incluso sobrepasan adversidades políticas como las vigentes; no es sano hablar de la formalidad o legalidad de las operaciones en periodos de conflicto, pero no podemos desconocer que la relación comercial basada en la necesidad de la complementariedad ha sobrepasado cualquier interés o decisión intergubernamental.

En condiciones de disputas o diferencias ideológicas, políticas o militares entre ambos países, la población de frontera ha visualizado cómo la economía se ajusta para obtener y continuar el tránsito de mercancía, muy seguramente no formal o legal, pero dinámica al fin y al cabo, como si la necesidad de intercambiar fuese más fuerte que las intenciones o intereses de sus mandatarios. A eso se refiere el término de que la frontera colombo-venezolana es la más dinámica de Latinoamérica en temas humanitarios y especialmente en temas comerciales, deseamos que la normalidad vuelva a permear las relaciones binacionales para formalizar el comercio existente y vigente por los pasos no formales.

Nelson Emilio García Torres

Director Oficina de Relaciones Interinstitucionales e Internacionales

Jefe Oficina de Planeación

Universidad Francisco de Paula Santander, Colombia

Profesional en Finanzas y Comercio Exterior, Universidad Sergio Arboleda,

Colombia

Especialista en Economía UB, España

Máster en Comercio y Finanzas Internacionales de la UB, España

MBA UVM, Chile

Profesor Universitario e Investigador con categoría Asociado, según

Minciencias.

INTRODUCCIÓN

El propósito de este libro es identificar las diferentes variaciones comerciales enmarcadas en una relación histórica de intercambios que demarcan una afinidad económica y fundamentada desde sus necesidades de complementariedad entre Colombia y Venezuela. En este sentido, se evidencia cómo históricamente se han desarrollado estrategias que fortalecen las relaciones internacionales entre los dos países y que sobrepasan las diferencias políticas e ideológicas actuales e históricas en esta relación binacional.

Por ello, y analizando el comportamiento comercial entre Colombia y Venezuela en el último período de mayor y más reciente conflicto internacional entre las dos naciones, se evidencian cómo en lo que llevamos de siglo XXI, la necesidad de continuar manteniendo los intercambios comerciales binacionales se representan en una necesidad obligada de su adaptación, de manera que, ajustándose a las condiciones normativas definidas por la OMC, se enmarcan las relaciones binacionales y la complementariedad entre estas dos economías que se ajustan y continúan en su interés de interrelacionarse.

En este libro se analizan las operaciones mercantiles entre las dos naciones en los últimos quince años, teniendo en cuenta operaciones comerciales como importaciones y exportaciones entre ellos, el comportamiento de sus balanzas comerciales

y demás indicadores económicos que definen el adecuado intercambio que marca las operaciones de comercio internacional.

Ello se ajusta desde una base histórica que evidencia patrones de comportamiento identificadas desde los dos países y que han generado un dinamismo comportamental en las operaciones de comercio internacional y relacionamiento comercial binacional.

CAPÍTULO 1

DINAMISMO COMERCIAL

1.1. Patrón comercial colombo-venezolano

Colombia

Para el año 2004, el total de las exportaciones colombianas que eran destinadas principalmente a Estados Unidos, Venezuela y Ecuador registró el 61,52 %, siendo estos países sus principales socios comerciales; sin embargo, en el 2013 los cinco primeros socios comerciales cambiaron a excepción de Estados Unidos, que se convirtió en el mayor comprador de mercancías provenientes de Colombia con un porcentaje del 31,33 %, seguido por países como China, Panamá y España, los cuales representaron el 55,27 % del total de las exportaciones colombianas. Asimismo, se pudo ver reflejada la baja participación de Venezuela, al no ser parte de los principales destinos de las ventas externas colombianas.

De acuerdo con la información arrojada por ALADI-SICOEX (s.f.), en el año 2004, el total de las exportaciones colombianas registró un porcentaje del 53 %, debido al gran volumen de las exportaciones de café, fundición, combustibles minerales, rosas, animales vivos, plásticos y sus manufacturas, aceites minerales, frutos comestibles, prendas y complementos de vestir. Para el año 2013, productos como aceites minerales y productos de su destilación representaban el 61 % del total de exportaciones colombianas; no obstante, los productos no petroleros no contaron con la misma suerte, ya que su participación fue relativamente menor.

El origen total de las importaciones colombianas durante el año 2004 provino de Estados Unidos, Venezuela y China, entre otros, los cuales representaron el 55,11 %. En cambio, para el año 2013 los países de origen cambian a excepción de Estados Unidos, continuando con China y México. De igual manera, se puede observar que Venezuela no figura tampoco en los cinco principales países proveedores de importaciones para Colombia.

Según ALADI-Sicoex (s.f.), los productos más comprados por Colombia en el año 2004 fueron aviones, teléfonos, vehículos automóviles y sus partes, máquinas, aparatos eléctricos y cereales (como maíz amarillo y trigo), que representaban cerca del 21,99 % del total de las importaciones colombianas. Para el año 2013, el total de las importaciones estuvo compuesta por una pequeña cantidad de mercancías compradas por Colombia tales como: combustibles minerales, teléfonos móviles, aviones, cereales (maíz amarillo) y productos farmacéuticos, que figuraron el 22,45 %.

En concordancia con lo anterior, se observa que el patrón comercial de Colombia ha sufrido cambios importantes; por un lado, se aprecia un incremento de las importaciones de productos tecnológicamente sofisticados, lo cual provocó la aparición de nuevos proveedores que tuvieran ventajas en la producción de estos y, por otro lado, que las exportaciones colombianas se enfocaron en dar valor agregado a la industria petrolera, logrando de esta manera que las ventas externas expandieran sus mercados más allá de Latinoamérica.

Venezuela

Por su parte, Venezuela destinó en el año 2004, el total de sus exportaciones a Estados Unidos, Antillas Holandesas, Cuba y Colombia. Distribución que contrasta notoriamente con las del año 2013, en el cual sus principales destinos fueron Estados Unidos, India y China.

El total de las exportaciones venezolanas para el año 2004 registró el 85,22 %, que se concentró en productos como combustibles minerales, materias bituminosas, aluminio y sus manufacturas; mas, para el año 2013, de acuerdo con los datos arrojados por el BCV (s.f.), sus exportaciones totales se concentraron en productos como aceites minerales y materias bituminosas representando el 96,28 %, resultado que refleja la dependencia que tuvo el gobierno venezolano frente a sus exportaciones en el sector petrolero: este comportamiento demuestra que las exportaciones venezolanas no eran diversificadas porque estas dependían de los productos de la industria petrolera y solo buscaban complacer las necesidades energéticas de la región asiática dejando de lado a otros países comerciales.

El origen total de las importaciones venezolanas durante el año 2004 procedió de Estados Unidos, Colombia y Brasil representando un 61,93 %, mientras que en el año 2013 estos provinieron esencialmente de Estados Unidos, China y Brasil.

Las principales importaciones venezolanas para el año 2004 representaron un 16,15 %, cuyos principales productos comprados fueron: vehículos automotores, material eléctrico, productos farmacéuticos, bebidas y cereales (principalmente trigo). Mientras que para el año 2013 las mercancías compradas por Venezuela fueron: carne y despojos comestibles, leche y productos lácteos, manufacturas y artefactos mecánicos, entre otros, representando el 14,34 % del total de las importaciones.

De este modo, se observa que Venezuela en su patrón comercial a nivel mundial realizó un cambio significativo, ya que pasó a ser un proveedor de energía para las economías emergentes como China y Singapur y, por otro lado, ha dejado de realizar compras de productos manufactureros y se ha enfocado en aumentar su volumen de compras en productos agroalimentarios.

Comercio bilateral

El comercio entre Colombia y Venezuela para los años 2004 y 2014 se puede ver a continuación en las tablas 1 y 2. En la primera, se aprecian los diez primeros productos exportados por Colombia hacia Venezuela en estos dos años, donde se observa que durante el año 2004 los productos más comprados por Venezuela fueron agroalimentarios como la leche y el azúcar mientras que en el 2014 las compras más relevantes correspondieron a productos de gas natural y energía eléctrica.

En la segunda tabla se aprecian los productos especialmente vendidos por Venezuela a Colombia, entre los cuales se encuentra que los productos siderúrgicos fueron las mercancías más compradas durante el 2004 por Colombia. Por el contrario, en el año 2014 estos productos no fueron muy demandados por este país, donde las mercancías más compradas comprendieron productos químicos orgánicos e inorgánicos.

Tabla 1. Productos exportados principalmente por Colombia

10 primeros productos importados por Venezuela desde Colombia (10 primeros productos exportados por Colombia hacia Venezuela) (% de participación en el total)					
Ítem	Descripción	2004	Ítem	Descripción	2014
040221	Leche y nata concentrada sin adición de azúcar	5,44	271121	Gas natural	14,06
300492	Productos farmacéuticos	3,44	170490	Bombones, caramelos, confite y pastillas	9,33
170490	Bombones, caramelos, confite y pastillas	3,16	271600	Energía eléctrica	5,15
170111	Azúcar en bruto	2,96	310520	Abonos minerales o químicos	3,59

10 primeros productos importados por Venezuela desde Colombia (10 primeros productos exportados por Colombia hacia Venezuela) (% de participación en el total)					
Ítem	Descripción	2004	Ítem	Descripción	2014
392020	Plásticos y sus manufacturas	2,20	300490	Productos farmacéuticos	2,97
481840	Compresas y tampones higiénicos, pañales para bebé y otros artículos similares	2,16	180690	Chocolate y demás preparaciones alimenticias que contengan cacao	2,19
110100	Harina de trigo o morcajo	1,72	389021	Polipropileno	2,03
340110	Jabón de tocador	1,13	481840	Compresas y tampones higiénicos, pañales para bebé y otros artículos similares	1,80
380810	Insecticidas	1,06	340110	Jabón de tocador	1,64
210410	Preparaciones para sopa, potajes o caldos	0,89	304201	Productos farmacéuticos que contengan otros antibióticos	1,59

Fuente: datos de ALADI-SICOEX (2015).

Tabla 2. Productos exportados principalmente por Venezuela

10 primeros productos exportados por Venezuela hacia Colombia (10 primeros productos importados por Colombia desde Venezuela) (% de participación en el total)					
Ítem	Descripción	2004	Ítem	Descripción	2014
290122	Propeno (propileno)	10,28	290122	Propeno (propileno)	10,28
720917	Productos laminados planos de hierro o acero	7,79	310210	Abonos	15,62
760110	Aluminio sin alear	3,66	271019	Los demás aceites de petróleo o mineral bituminoso excepto los aceites crudos	8,33
271019	Gasolis (Gasoléo)	3,43	381700	Dodecibenceno	6,06
870324	Vehículos automóviles Camperos	2,80	270750	Nafta disolvente	4,14
381700	Productos diversos de las industrias químicas: Dodecibenceno	2,59	283531	Trifosfato de sodio	2,40

10 primeros productos exportados por Venezuela hacia Colombia (10 primeros productos importados por Colombia desde Venezuela) (% de participación en el total)					
Ítem	Descripción	2004	Ítem	Descripción	2014
271019	Aceites bases para lubricantes	1,98	271012	Aceites livianos (ligeros) y preparaciones para motores de vehículos automóviles	2,09
721420	Barras de hierro o acero sin alear	1,98	760110	Aluminio sin alear	1,88
720839	Los demás productos de fundición, hierro y acero sin alear	1,82	390421	Polímeros de cloruro de vinilo sin plastificar	1,85
760120	Aleaciones de aluminio	1,80	284700	Peróxido de hidrogeno (agua oxigenada)	0,87

Fuente: datos de ALADI-SICOEX (2015).

El sector agroalimentario abre claras oportunidades a la economía colombiana debido a que Venezuela se concentra en la compra de estos bienes. Sin embargo, el sector siderúrgico y la demanda constante de productos tecnológicos por parte de Colombia ha ocasionado retrasos importantes en su intercambio comercial frente a Venezuela. Igualmente, la poca diversificación exportadora por parte de Venezuela también ha ocasionado la baja participación en su comercio bilateral colombo-venezolano.

Tras analizar la Tabla 2, se puede concluir que Venezuela es un país que no diversifica y tiene más dependencia a productos de combustibles y aceites minerales. Asimismo, se deduce que las exportaciones no petroleras fueron los productos más demandados por sus países vecinos. Por otro lado, se observa que las ventas externas colombianas se especializaron en productos de combustible mineral ocasionando que su estructura exportadora fuera igual que la de Venezuela.

1.2. Intercambio comercial colombo-venezolano

Colombia

Las exportaciones totales colombianas durante el período 2004-2014 registraron un crecimiento de USD 38.007 millones, pasando de USD 16.788 millones a USD 54.795 millones, logrando un alza en la tasa media anual del 11,35 %. Análogamente, las importaciones colombianas presentaron un incremento del 12,96 % al tener un monto de USD 64.029 millones para el período 2014. De igual manera, se puede apreciar el intercambio comercial per cápita, el cual se ha incrementado 3,1 veces y, por otro lado, se concluye que la economía de Colombia registró un alza en su internacionalización.

Tabla 3. Indicadores relativos de comercio exterior colombiano

	2004	2014
Exportaciones (USD)	16.788	54.795
Importaciones (USD)	16.764	64.029
Habitantes	42.368.489	47.661.787
PIB	117.082	377.740
Intercambio Comercial	33.552	118.824
Intercambio comercial per cápita (USD x Habitante)	792	2.493
Intercambio comercial (% del PIB Total)	28,66	31,46

Fuente: datos del DANE, CEPALSTAT (2016).

Venezuela

Durante el mismo período, tanto las importaciones como las exportaciones venezolanas registraron un incremento significativo; las exportaciones registraron un monto de USD 75.006 millones, logrando un alza del 5,96 % en la TMA, mientras que el saldo de las importaciones fue de USD 45.913 millones, el cual creció un 9,44 % en su tasa media anual. Del mismo modo, se puede apreciar que el intercambio comercial per cápita fue 1,8 veces mayor, no obstante, su economía a nivel internacional disminuyó.

Tabla 4. Indicadores relativos de comercio exterior venezolano

	2004	2014
Exportaciones (USD)	39.668	75.006
Importaciones (USD)	17.021	45.913
Habitantes	26.032.946	30.206.307
PIB	112.452	567.997
Intercambio Comercial	56.689	120.919
Intercambio comercial per cápita (USD x Habitante)	2.178	4.003
Intercambio comercial (% del PIB Total)	50,41	21,29

Fuente: datos del BCV, CEPALSTAT (2015).

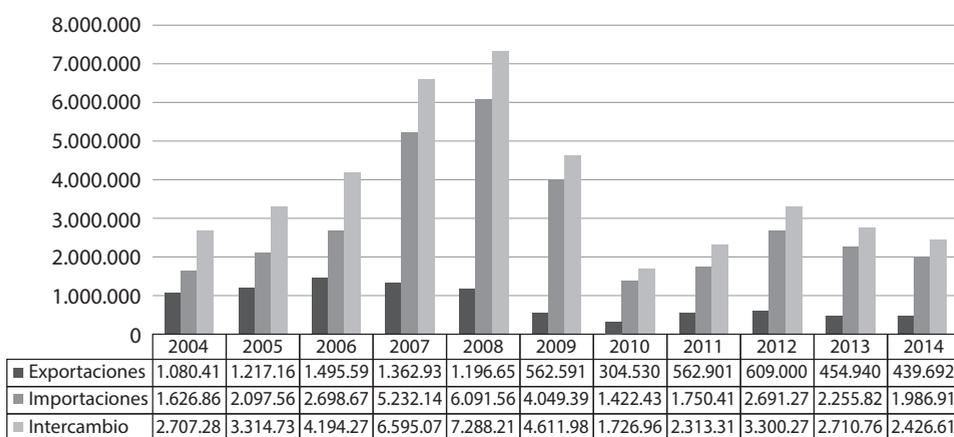
Durante el período de estudio se puede advertir que el crecimiento de las exportaciones e importaciones totales de Venezuela en comparación con Colombia presentaron un menor dinamismo del sector externo venezolano. Además, se observa que, aunque el intercambio por habitantes ha registrado un alza en Venezuela, en el caso de Colombia este fue aún mayor. En el año 2004 la economía de Venezuela era libre y abierta al comercio internacional, en oposición con la de Colombia que era más cerrada, sin embargo, para el año 2014, esto cambió debido a que tanto las importaciones como las exportaciones venezolanas cayeron a causa del descenso

en los precios del petróleo; en otras palabras, la economía de Colombia para el año 2014 es mucho más abierta y la de Venezuela, más cerrada.

Comercio bilateral

Durante el período 2004-2014 el intercambio comercial entre Venezuela y Colombia registró dos etapas importantes: una de ellas se presentó entre los años 2004 y 2008 cuando su intercambio creció de forma sostenida con una participación del 21,9 % en su tasa media anual; esto se dio debido a que las exportaciones provenientes de Venezuela hacia Colombia registraron un alza en los primeros años y después cayeron al punto de registrar una participación del 2,06 %. En cambio, las compras que realizaba Venezuela a Colombia presentaron el 30,22 %.

Figura 1. PIB de Colombia durante el período 2005-2019



Fuente: datos de ALADI-SICOEX (2020).

La segunda etapa se da entre los años 2008 y 2014 cuando ambos países registraron un menor crecimiento económico en su intercambio comercial. En consecuencia, la nación más afectada fue Venezuela, debido a que su tasa media anual cayó a -14,54 %; ya que las exportaciones venezolanas hacia Colombia cayeron a -13,33 % en la TMA y las importaciones que Venezuela hizo desde Colombia cayeron a -14,79 % en la tasa media anual.

De acuerdo con lo anterior, se puede concluir que su intercambio comercial registró una disminución del 1 %, ya que pasó de USD 2.707,20 millones a USD 2.426,6 millones en el año 2014. Sin embargo, cabe resaltar que para el año 2008, su monto fue superior a USD 7.288,2 millones, siendo este tres veces superior al año 2014, ocasionando un desplome del -14,6 % en su tasa media anual.

1.3. Dinamismo comercial del intercambio colombo-venezolano

A continuación, se podrá observar en la tabla el índice de Krugman, el cual facilitará conocer el dinamismo económico de ambas naciones.

Tabla 5. Krugman

	2004	2005	2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013
Índice de Krugman	1,018	1,022	1,078	1,136	1,002	0,963	0,813	0,669	0,674	0,643

Fuente: datos del ALADI-SICOEX (2015).

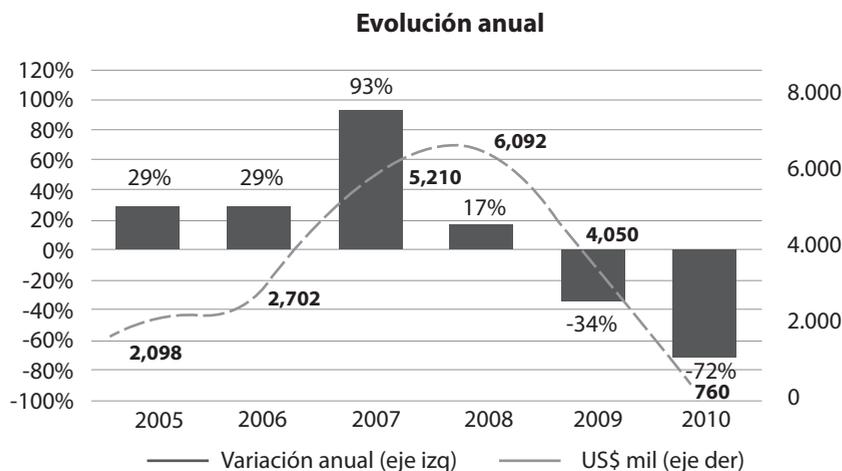
Para el intercambio comercial entre Colombia y Venezuela arrojadas por el índice de Krugman durante el período 2004-2013, se puede concluir primeramente que su estructura es parecida; por tanto, la canasta exportadora de Venezuela es poco diversificada y tiende a tener una dependencia en los productos hidrocarburos. Por otra parte, Colombia también se concentra en productos de combustibles minerales, siendo esta la principal causa de que su dinamismo comercial no sea muy positivo entre ambos socios comerciales.

CAPÍTULO 2

EXPORTACIONES HACIA VENEZUELA DESDE COLOMBIA EN EL PERÍODO 2005 A 2019

El término “exportación” hace alusión a la venta de bienes y servicios realizada por una nación al territorio extranjero para su utilización. Las exportaciones son una variable esencial para el desarrollo económico de una nación, ya que “un volumen alto de exportaciones es considerado bueno para el país y su economía pues se traduce en más empleo a mayor demanda externa de productos nacionales” (EFXTO, s.f.), así pues, este aumento en la actividad económica se verá reflejado en el incremento de la producción del país.

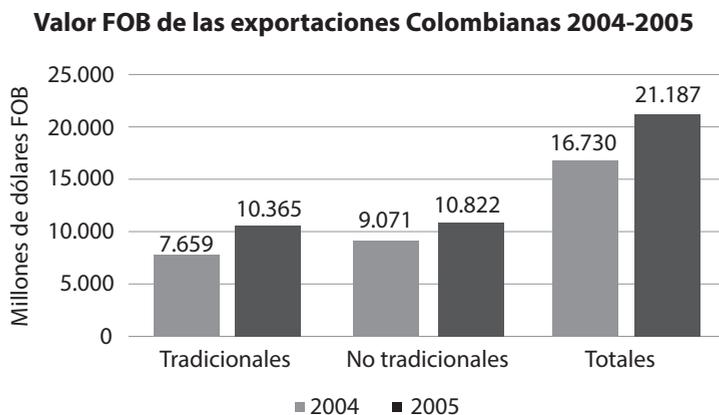
Colombia ha demostrado ser un destino importante de exportación para el mercado venezolano; durante el trascurso del 2005 al 2008 se llegó a intensificar de tal manera que surgió una dependencia comercial a causa del alza en la petición de mercancías colombianas hacia este país. A pesar del incremento que tenía el mercado colombiano hacia Venezuela entre el año 2005 y 2008 pasaron de tener un monto de USD 2.097,59 millones a USD 6.091,56 millones (ver Figura 2), las exportaciones colombianas pasaron por una crisis comercial con Venezuela en el año 2009 y desde entonces el comercio bilateral entre ambas naciones no volvió a ser el mismo; en el año 2010 se presentó la primera caída económica y comercial de Colombia pasando de USD 4.049,56 millones a USD 1.422,87 millones, afectando el volumen de las exportaciones colombianas dirigidas hacia dicho destino. Esto se produjo debido al bajo precio del petróleo ofrecido en el país venezolano. Como consecuencia, Colombia afrontó restricciones impuestas por el país vecino, medidas impuestas por el presidente Hugo Chávez Frías para el año 2009.

Figura 2. Exportaciones de Colombia hacia Venezuela durante el período 2005-2010

Fuente: datos del DANE (2011a).

Año 2005

En el año 2005, las exportaciones colombianas lograron incrementar un 26,6 % comparado con el año anterior; en la Figura 3 se puede apreciar que pasó de tener un monto de USD 16.730,33 millones FOB a USD 21.187,08 millones FOB, mediante el cual USD 2.096,12 son adquiridos por las ventas externas hacia Venezuela.

Figura 3. Exportaciones colombianas en valor FOB durante el período 2004-2005

Fuente: datos del DANE, DIAN (2006a).

Las ventas que realizó Colombia hacia el exterior aumentaron dado el crecimiento de las exportaciones de productos tradicionales con un 35,3 %, entre los cuales se destacaron productos como el petróleo y sus derivados junto con el carbón, del cual, Venezuela contó con una participación del 17,18 % al realizar compras de USD

17.431,22 millones FOB, aportando USD 10.960,98 millones a productos derivados del petróleo. Asimismo, las exportaciones no tradicionales también presentaron un alza del 19,3 %, derivadas de las ventas de productos como automóviles y sus partes como se observa en la Tabla 6.

Tabla 6. Variación de las exportaciones colombianas 2005

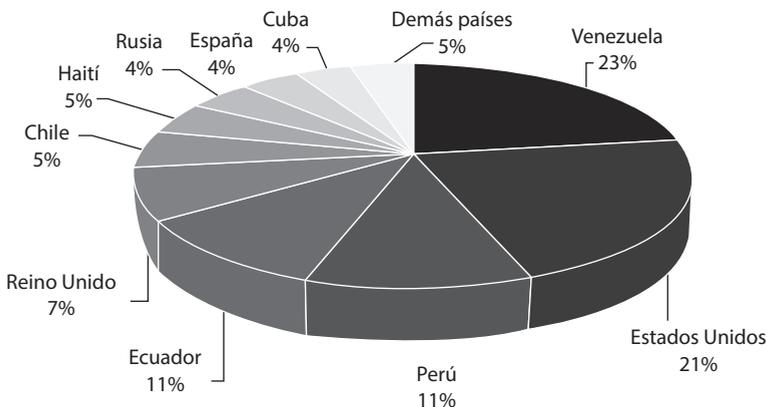
Descripción	Enero - Diciembre	
	Variación %	Contribución a la variación
Tradicionales	35,3	16,2
Carbón	40,2	4,4
Petróleo y derivados	31,5	8
Café	54,9	3,1
Ferroníquel	17,5	0,7
No tradicionales	19,3	10,5
No tradicionales sin oro, ni esmeraldas	21,3	10,7
TOTALES	26,6	26,6

Fuente: datos del DANE, DIAN (2006a).

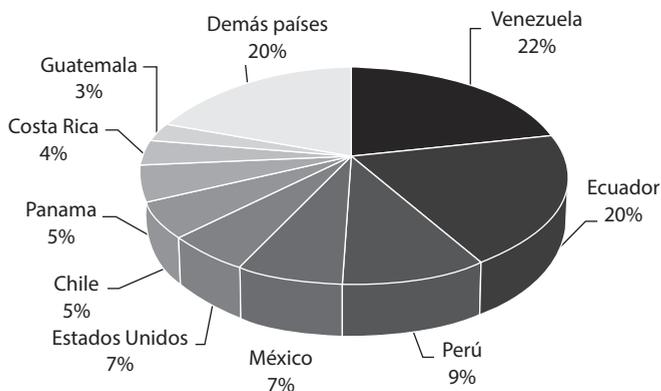
Como se puede observar a continuación, el principal comprador de productos de alimentos, bebidas, tabaco y productos químicos durante este año fue Venezuela.

Figura 4. Exportaciones colombianas de alimentos, bebidas y tabaco por países durante el año 2005

Exportaciones de alimentos, bebidas y tabaco - Total nacional, 2005

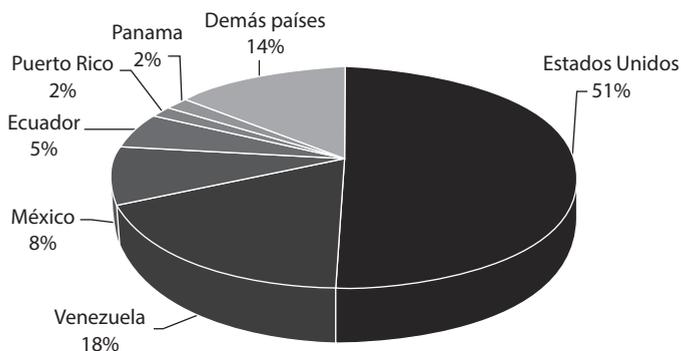


Fuente: datos del DANE, DIAN (2006a).

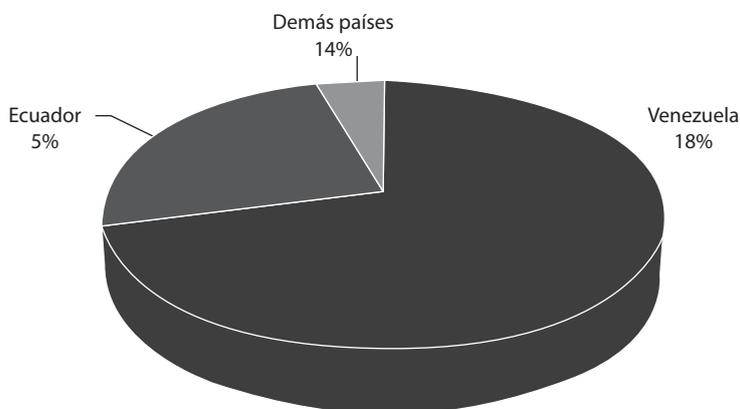
Figura 5. Exportaciones de productos químicos por países durante el año 2005**Exportaciones de productos químicos - Total nacional, 2005**

Fuente: datos del DANE, DIAN (2006a).

De este modo, las exportaciones del sector de confecciones hacia Venezuela aumentaron en USD 45.946,72 millones, pasando de USD 121.727,56 millones a USD 167.674,28 millones en el 2005, contando con una participación del 17,8 % como se puede ver en la Figura 6, siendo este país el que más le aportó al crecimiento de la industria liviana con USD 606.927,41 millones FOB. Igualmente, las exportaciones de vehículos tuvieron como principal comprador a Venezuela, aportándole a Colombia USD 476.968,11 millones FOB en la industria automotriz.

Figura 6. Exportaciones colombianas de confecciones de material textil durante el año 2005**Exportaciones de confecciones de material textil - Total nacional, 2005**

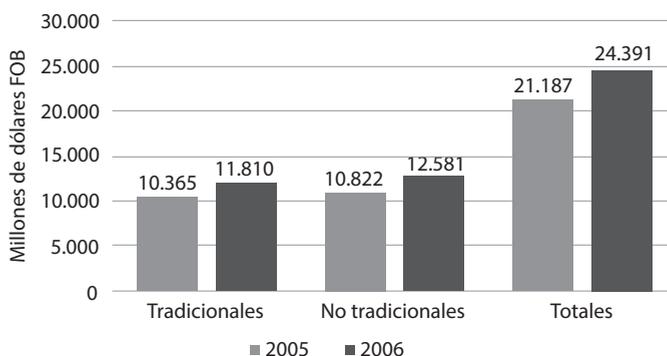
Fuente: datos del DANE, DIAN (2006a).

Figura 7. Exportaciones colombianas de vehículos durante el año 2005**Exportación de Vehículos - Total nacional, 2005**

Fuente: datos del DANE, DIAN (2006a).

Año 2006

Las ventas externas colombianas registraron un alza del 15,6 % al compararlas con el año anterior. Como lo muestra la Figura 8, Colombia pasó de tener un monto de USD 21.190,08 millones FOB a USD 24.391,97 millones FOB en el año 2006, de los cuales USD 2.727.204,98 millones fueron adquiridos por las ventas externas que se realizaron a Venezuela.

Figura 8. Exportaciones colombianas en valor fob durante el período 2005-2006**Valor FOB de las exportaciones Colombianas 2005-2006**

Fuente: datos del DANE, DIAN (2007a).

Conviene subrayar que el aumento de las exportaciones se dio especialmente gracias al alza de las ventas externas de mercancías no tradicionales con el 16,2 %; las grandes ventas de metales, manufacturas y oro, en las cuales Venezuela aportó USD

836.270,73 millones FOB por compras en la industria liviana, siendo el sector de confecciones el que más aporta a esta industria con USD 249.131,05 millones FOB. De igual manera, las exportaciones tradicionales crecieron en un 13,9 %, destacando productos como el petróleo y sus derivados, con destino principalmente a Estados Unidos. Así, al comparar las exportaciones colombianas con el año 2005 se puede observar en la Tabla 7 un incremento del 15,2 %.

Tabla 7. Variación de las exportaciones colombianas 2006

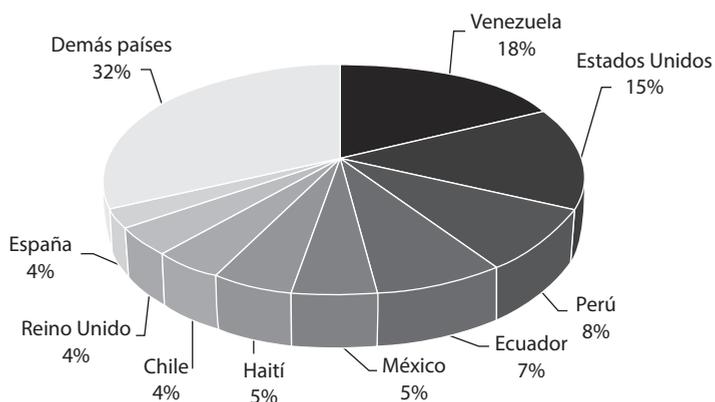
Descripción	Enero - Diciembre	
	Variación %	Contribución a la variación
Tradicionales	13,9	6,8
Petróleo y derivados	13,8	3,6
Carbón	12,1	1,5
Ferróníquel	50,1	1,7
Café	-0,6	0
No tradicionales	16,2	8,3
No tradicionales sin oro, ni esmeraldas	15,2	7,3
TOTALES	15,1	15,1

Fuente: datos del DANE, DIAN (2007a).

Durante este año Venezuela continuó siendo es el principal comprador de alimentos, bebidas, tabaco y los productos químicos como lo pueden apreciar en las siguientes gráficas:

Figura 9. Exportaciones colombianas de alimentos, bebidas y tabaco por países durante el año 2006

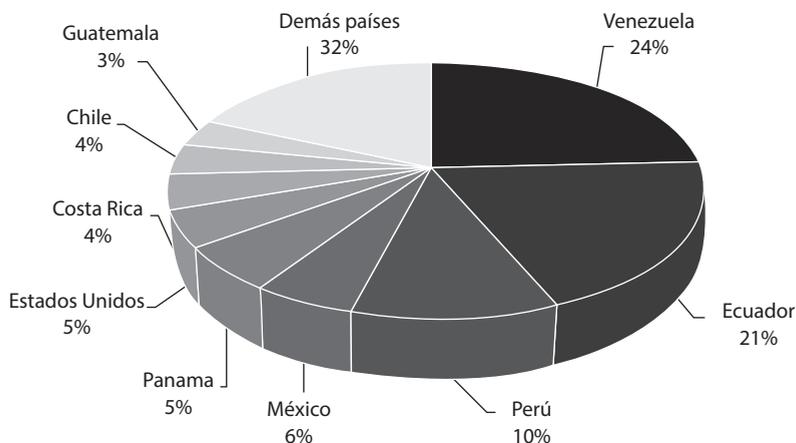
Exportaciones de alimentos, bebidas y tabaco - Total nacional, 2006



Fuente: datos del DANE, DIAN (2007a).

Figura 10. Exportaciones colombianas de alimentos, bebidas, tabaco y productos químicos por países durante el año 2006

Exportaciones de productos químicos - Total nacional, 2006



Fuente: datos del DANE, DIAN (2007a).

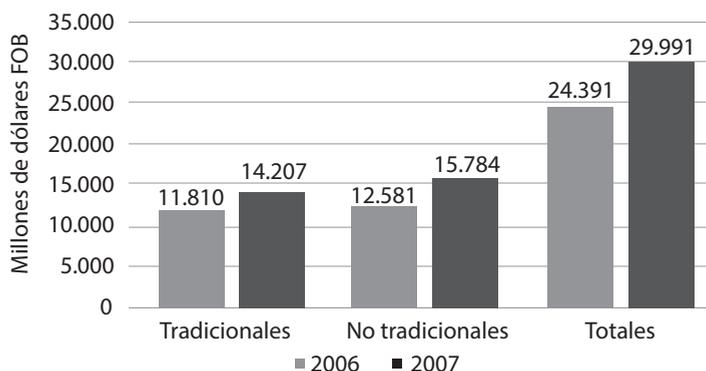
Del mismo modo, el principal país comprador de materias plásticas en el año 2006 fue Venezuela registrando un incremento USD 99.420,52 millones FOB para Colombia con un porcentaje del 29,4 % (DANE, 2007a).

Año 2007

La exportación colombiana durante el año 2007 creció un 23 % con respecto al año 2006. Como lo muestra la Figura 11, pasó de USD 24.391,97 millones FOB a USD 29.991,24 millones FOB, de los cuales USD 5.270,28 millones son adquiridos por las ventas externas que se realizaron hacia Venezuela.

Figura 11. Exportaciones colombianas en valor fob durante el período 2006-2007

Valor FOB de las exportaciones Colombianas 2006-2007



Fuente: datos del DANE, DIAN (2008a).

Las exportaciones colombianas para este año crecieron debido al incremento que se registró en las ventas externas de productos no tradicionales con 25,5 %. Los productos que registraron una mayor venta tales como confecciones, vehículos y sus partes, fueron comprados por Venezuela, que aportó al sector de confecciones USD 849,14 millones FOB, siendo este el que más ayudó a la industria liviana. La industria automotriz por parte de Venezuela obtuvo un aumento de USD 991,49 millones FOB. Como lo muestra la Tabla 8, las exportaciones tradicionales también presentaron un crecimiento del 20,3 % dado principalmente por las exportaciones de petróleo.

Tabla 8. Variación de las exportaciones colombianas 2007

Descripción	Enero - Diciembre	
	Variación %	Contribución a la variación
Tradicionales	20,3	9,8
Carbón	20	2,4
Ferróniquel	51,8	2,4
Café	17,3	1
Petróleo y derivados	15,6	4,1
No tradicionales	25,5	13,1
No tradicionales sin oro, ni esmeraldas	27,4	13,1
TOTALES	23	23

Fuente: datos del DANE, DIAN (2008a).

La Tabla 9 muestra la participación que tuvieron Venezuela y Estados Unidos frente a las exportaciones colombianas durante el año 2007, dejando ver que el país que más contribuyó a la compra de productos colombianos fue el primero con el 92,9 %, superando a Estados Unidos, China y Suiza, puesto que realizó grandes compras de prendas, automóviles y sus partes.

Tabla 9. Variación de las ventas externas de Colombia por países 2007

Venezuela		
Descripción	Variación	Contribución
Vehículos y sus partes	71,5	15,2
Prendas y complementos de vestir, de punto	236,6	10,9
Carnes y despojos comestibles	356,7	9,8
Prendas y complementos de vestir, excepto de punto	215,9	8
Papel, cartón y sus manufacturas	115,7	3,5
Calzado, botines, artículos análogos y partes	298,1	3,5

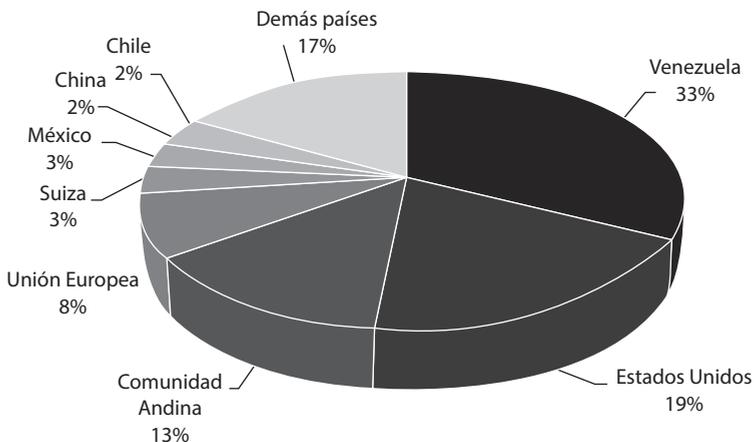
Venezuela		
Descripción	Variación	Contribución
Pieles y cueros	*	3,3
Demás productos	61,3	38,7
TOTAL	92,9	92,9
Estados Unidos		
Combustibles y aceites minerales y sus productos	12,1	7,4
Plantas vivas y productos de la floricultura	15,2	1,2
Café, té, yerba mate y especias	15	0,8
Fundición, hierro y acero	81,9	0,6
Demás productos	-10,9	-2,6
TOTAL	7,5	7,5

Fuente: datos del DANE, DIAN (2008a).

Venezuela fue el principal país destino de productos no tradicionales teniendo una participación del 32,9 % como se puede observar en la Figura 12, alcanzando un monto de USD 5.270,28 millones.

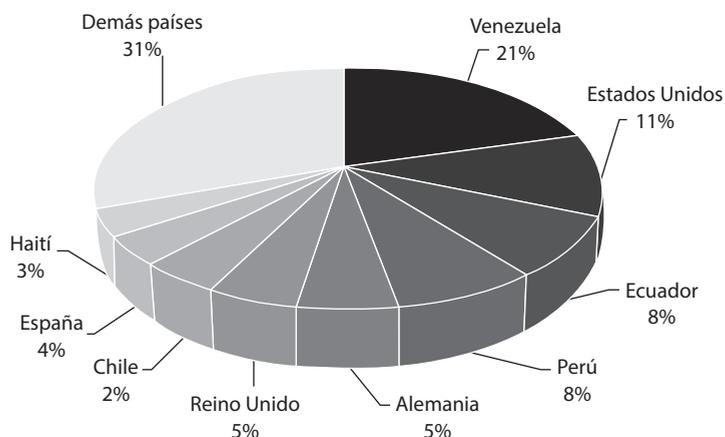
Figura 12. Distribución porcentual de las ventas externas por países durante el año 2007

Exportaciones no tradicionales por destino - Total nacional, 2007

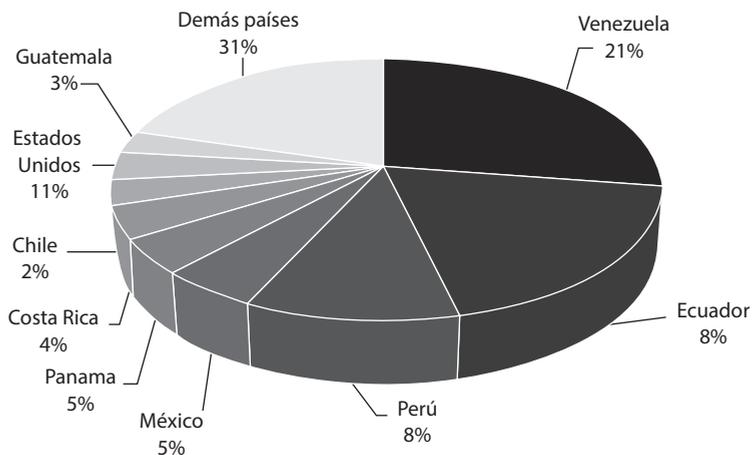


Fuente: datos del DANE, DIAN (2008a).

Así, Venezuela sigue encabezando las compras de alimentos, bebidas y tabaco con un 20,8 % y con un 27,8 % en productos químicos, pasando de tener un monto de USD 276.800 millones en el 2006 a USD 388.200 millones en el 2007.

Figura 13. Exportaciones colombianas de alimentos, bebidas y tabaco durante el año 2007**Exportaciones de alimentos, bebidas y tabaco - Total nacional, 2007**

Fuente: datos del DANE, DIAN (2008a).

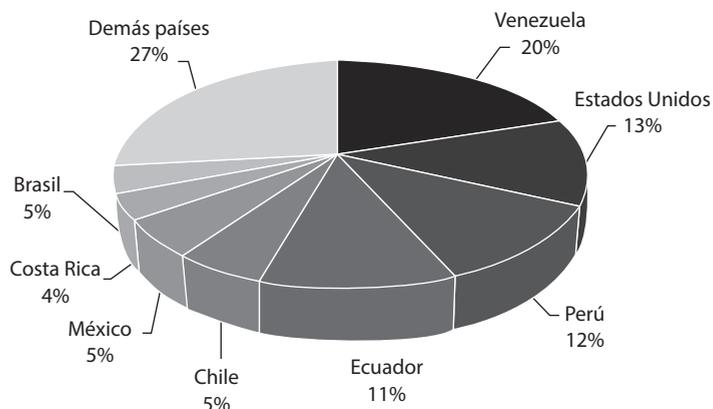
Figura 14. Exportaciones colombianas de productos químicos durante el año 2007**Exportaciones de productos químicos - Total nacional, 2007**

Fuente: datos del DANE, DIAN (2008a).

Las ventas de productos de materias plásticas también se destinaron a Venezuela y las exportaciones de vehículos y sus partes, aumentaron un 83,0 % como se puede apreciar en la siguiente gráfica:

Figura 15. Exportaciones colombianas de materias plásticas por países durante el año 2007

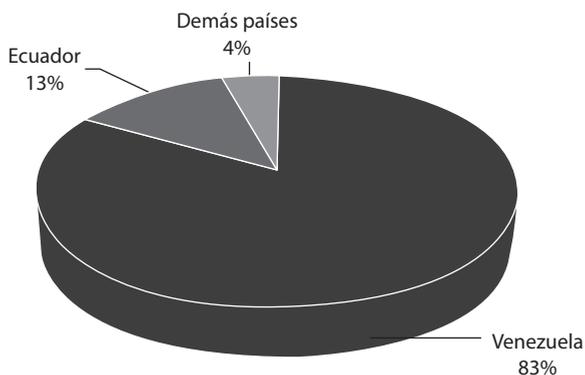
Exportaciones de materias plásticas - Total nacional, 2007



Fuente: datos del DANE, DIAN (2008a).

Figura 16. Exportaciones colombianas de vehículos y sus partes por países durante el año 2007

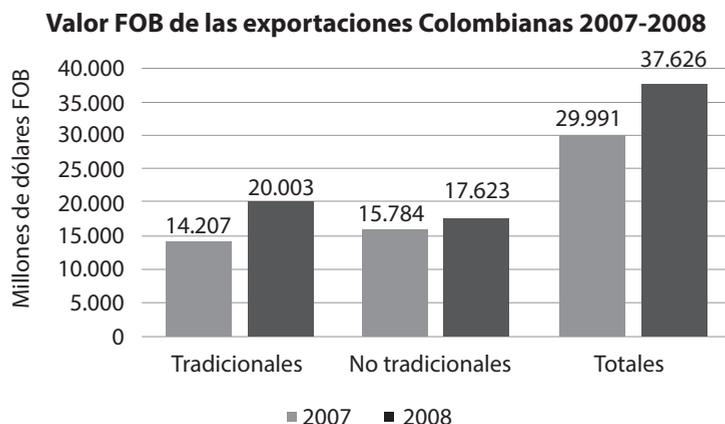
Exportaciones de vehículos y sus partes - Total nacional, 2007



Fuente: datos del DANE, DIAN (2008a).

Año 2008

Las exportaciones de Colombia en el año 2008 registraron un aumento del 25,5 % comparado con el año anterior, como lo muestra la Figura 17 pasó de USD 29.990,23 millones a USD 37.626,37 millones, de los cuales USD 6.070,68 millones son adquiridos por las ventas externas que se realizaron hacia Venezuela.

Figura 17. Exportaciones colombianas en valor fob durante el período 2007-2008

Fuente: datos del DANE, DIAN (2009a).

El incremento de las exportaciones colombianas durante este año se originó debido al alza de las exportaciones de productos tradicionales con 40,8 %, especialmente por el mayor volumen de exportaciones de petróleo con 66,9 %. Venezuela fue uno de los principales compradores de este producto al realizar compras de USD 139.085,59 millones FOB; de la misma manera, las ventas no tradicionales crecieron 11,6 %, debido a las exportaciones de productos químicos y de animales vivos (DANE, 2009a).

Tabla 10. Variación de las exportaciones colombianas 2008

Descripción	Enero - Diciembre	
	Variación %	Contribución a la variación
Tradicionales	40,8	19,3
Petróleo y derivados	66,9	16,3
Carbón	44,3	5,2
Café	9,9	0,6
Ferróniquel	-48,6	-2,7
No tradicionales	11,6	6,1
No tradicionales sin oro, ni esmeraldas	10,7	5,3
TOTALES	25,5	25,5

Fuente: datos del DANE, DIAN (2009a).

Las compras de productos colombianos por parte de Venezuela contribuyeron con 2,9%, dado especialmente al alza en las ventas de carnes y despojos comestibles.

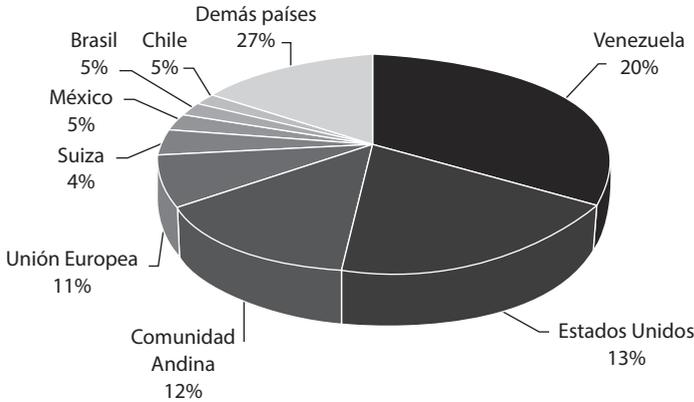
Tabla 11. Variación porcentual de ventas externas colombianas según el país 2008**Variación porcentual de las exportaciones tradicionales, no tradicionales y totales.
Según destino, 2008**

Países	Tradicionales		No tradicionales		Totales	
	Variación %	Contribución a la variación	Variación %	Contribución a la variación	Variación %	Contribución a la variación
Estados Unidos	45,5	23,7	10,7	2	35,5	12,3
Venezuela	1306,1	1	14,3	4,7	16,9	2,9
Isla Caimán	*	4,7	212,9	0	108286,2	2,2
Chile	417,2	3	18,6	0,3	125,9	1,6
Singapur	673,1	2,6	-33,2	0	521,4	1,2
Reino Unido	93,3	1,6	25,9	0,3	65,1	0,9
Taiwán	579,7	1,8	-28,6	0	394	0,9
Ecuador	154	0,1	16,5	1,3	17,5	0,7
Trinidad y Tobago	60,7	1,3	-2,1	0	52,7	0,6
Brasil	17,5	0,3	62,3	0,8	37,7	0,6
Chipre	72	1	370,4	0	72,1	0,5
República Dominicana	25,6	0,8	8,1	0,1	20,8	0,4
México	532,2	0,8	1,5	0	24,5	0,4
Costa Rica	216	0,4	15,4	0,3	33,7	0,3
Barbados	315,6	0,6	-14,8	0	258,4	0,3
Alemania	2,2	0	31,4	0,5	15,4	0,3
Panamá	230,3	0,2	20	0,3	29,5	0,2
Bélgica	0,3	0	35,5	0,4	18,2	0,2
Resto de países	-9,7	-3,1	2,3	0,6	-4,1	-1,2
Totales	40,8	40,8	11,6	11,6	25,5	25,5

Fuente: datos del DANE, DIAN (2009a).

Durante el año 2008, Venezuela continuó siendo el principal comprador de productos no tradicionales. Como lo muestra la Figura 18, este tuvo una participación del 33,7 % del total del grupo presentado.

Figura 18. Distribución porcentual de las ventas por países durante el año 2008
Distribución porcentual de las exportaciones no tradicionales, por destino
Total nacional, 2008

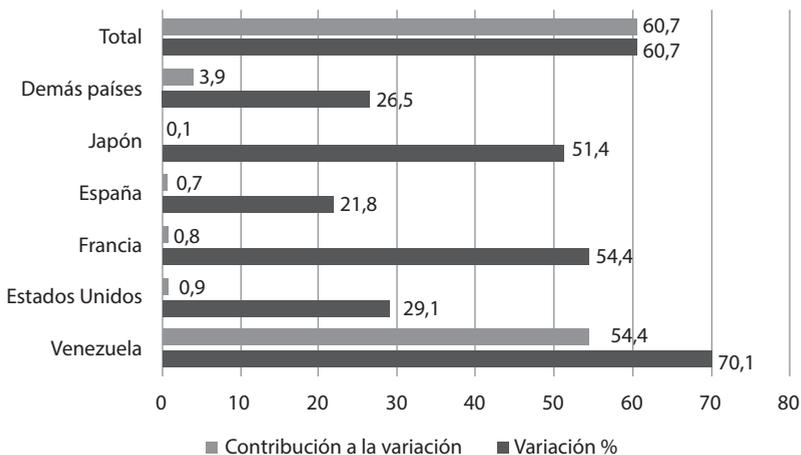


Fuente: datos del DANE, DIAN (2009a).

Desde el 2005, Venezuela continuó siendo el mayor comprador de productos químicos, alimentos, bebidas y tabaco para Colombia. Asimismo, los productos de confecciones se destinaron hacia Venezuela y en menor proporción a Estados Unidos (DANE, 2009a) y las compras que registró Venezuela de animales vivos y sus productos procedentes de Colombia aumentaron; las compras que realizó este país se incrementaron en 54,4 % (ver Figura 19), pasando de tener un monto de USD 586 millones a USD 996,4 millones en el 2008.

Figura 19. Exportaciones de animales vivos y sus productos en valor FOB por países en el año 2008

Comportamiento de las exportaciones de animales vivos y sus productos
Total nacional, 2008



Fuente: Datos del DANE, DIAN (2009a).

Año 2009

Las ventas externas de Colombia en el año 2009 registraron un monto de USD 32.853,32 millones FOB. Como lo muestra la Figura 20, presentó una disminución de -12,7 % con respecto al año 2008, del cual USD 4.049,56 millones son adquiridos por las ventas externas que se realizan hacia a Venezuela. Sin embargo, este también presentó un bajo monto con respecto al año 2008 de USD 6.070,68 millones FOB, es decir, que hubo un descenso de USD 2.021,12 millones a causa del bajo registro de las exportaciones en productos y pieles.

En el año 2008, Colombia presencié varios momentos que lograron afectar la economía del país a través de sus ventas; una de ellas fue la baja participación de la demanda exterior, ocasionada por varias crisis mundiales. Abonado a esto, también se presentaron restricciones comerciales por parte de Venezuela y Ecuador, sin contar con la revaluación de la moneda y la caída del café (MINCIT, 2009).

Figura 20. Exportaciones colombianas en valor FOB durante el período 2008-2009



Fuente: datos del DANE, DIAN (2010a).

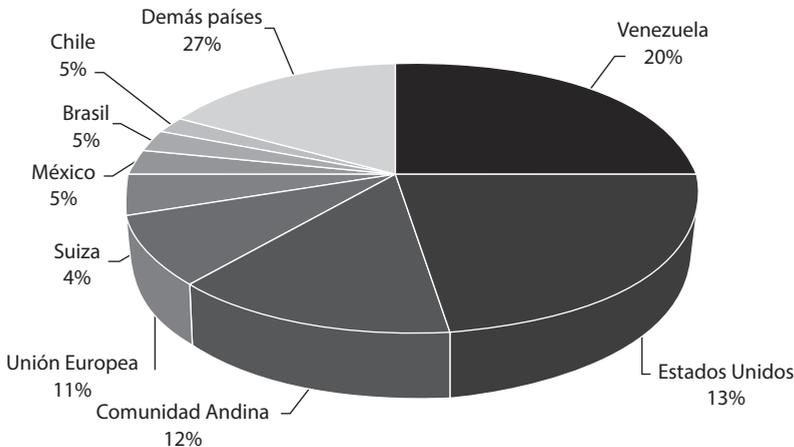
El descenso de las exportaciones colombianas durante este año fue ocasionado por la baja participación que presentaron las ventas de mercancías con -15,4 %, consecuencia que trajo el bajo dinamismo de ventas en productos como manufacturas y confecciones. Por su parte, Venezuela presentó un monto bajo con respeto al sector de confecciones pasando de USD 733,79 millones FOB a USD 229,07 millones FOB en el año 2009. De igual manera, como se observa en la Tabla 12, las exportaciones tradicionales también presentaron una disminución de -10,3 %, por la caída de las exportaciones petroleras con -15,9 % (DANE, 2010a). Sin embargo, Venezuela continuó realizando compras de derivados de petróleo y carbón pasando de tener un monto de USD 145,42 millones FOB a USD 281,07 millones FOB; es decir, aumentó USD 135,67 millones FOB.

Tabla 12. Variación de las exportaciones colombianas 2009

Descripción	Enero - Diciembre	
	Variación %	Contribución a la variación
Tradicionales	-10,3	-5,4
Petróleo y derivados	-15,9	-5,2
Carbón	7,4	1
Café	-18,1	-0,9
Ferróníquel	-15,9	-0,4
No tradicionales	-15,4	-7,2
No tradicionales sin oro, ni esmeraldas	-19,4	-8,5
TOTALES	-12,7	-12,7

Fuente: datos del DANE, DIAN (2010a).

Venezuela siguió siendo el principal comprador de productos no tradicionales en el año 2009 con una participación del 25,3 % como lo muestra la Figura 21.

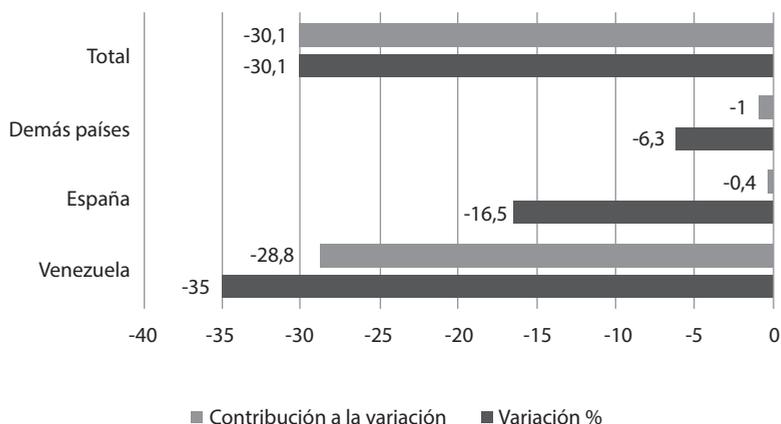
Figura 21. Distribución porcentual de ventas colombianas por países durante el año 2009**Distribución porcentual de las exportaciones no tradicionales, por destino 2009**

Fuente: datos del DANE, DIAN (2010a).

Con respecto a lo anterior, cabe resaltar que las compras de productos no tradicionales por parte de Venezuela presentaron una caída del -12,3 %, pero las exportaciones de animales vivos fueron destinadas hacia Venezuela.

Figura 22. Exportaciones de animales vivos y sus productos en valor FOB por países durante el año 2009.

**Comportamiento de las exportaciones de animales vivos y sus productos
Total nacional, 2009**



Fuente: datos del DANE, DIAN (2010a).

Año 2010

Las exportaciones de Colombia durante el año 2010 presentaron un alza del 21,2 % como lo muestra la Figura 23. Colombia pasó de tener un monto de USD \$32.853,32 millones a USD 39.820,34 millones en relación con el año anterior, cuando se registró una disminución del -12,7 %. Las ventas externas destinadas a Venezuela cayeron un 64,9 % comparado con el año 2009 pasando de USD 4.049,56 millones FOB a USD 1.422.877 durante el año 2010. Esto se ocasionó por el cierre de fronteras, lo cual repercutió en que el dinamismo económico entre Colombia y Venezuela disminuyera (DANE, 2011a).

Figura 23. Exportaciones colombianas en valor FOB durante el período 2009-2010

Fuente: datos del DANE, COMEX-DIAN (2011a).

El incremento de las exportaciones colombianas durante el año 2010 se originó por el aumento de las exportaciones de productos tradicionales con 41,2 %, como lo muestra la Tabla 13. Esto, a causa del alza de las exportaciones de petróleo.

Las compras que realizó Venezuela, por su parte, fue menor para el año 2010, debido principalmente a la disminución de derivados de petróleo pasando de USD 272.371.753 FOB a USD 200.527.726 FOB, en otras palabras, su monto bajó USD 72.844.072. Sin embargo, las exportaciones no tradicionales presentaron una caída -2,9 %, por el bajo dinamismo de las exportaciones de animales vivos y textiles.

Tabla 13. Variación de las ventas externas colombianas 2010**Variación de las exportaciones, total nacional 2010**

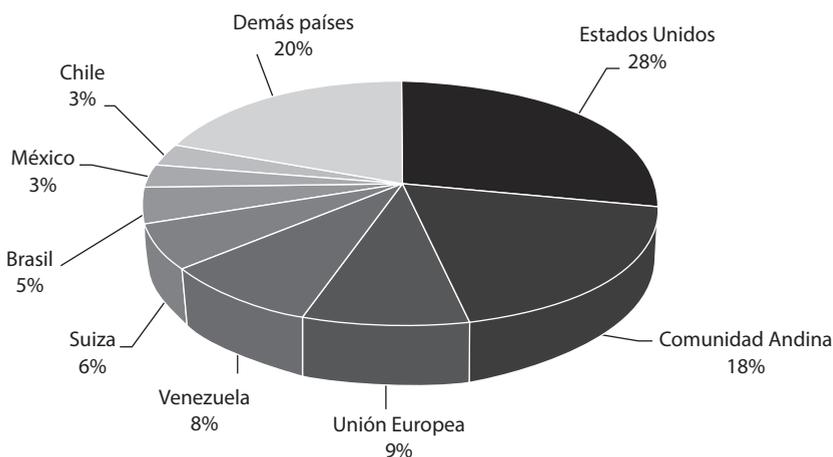
Descripción	Enero - Diciembre	
	Variación %	Contribución a la variación
Tradicionales	41,2	22,5
Petróleo y derivados	60,6	18,9
Carbón	11,1	1,8
Café	22,1	1
Ferróníquel	33,3	0,7
No tradicionales	-2,9	-1,3
No tradicionales sin oro, ni esmeraldas	-7,7	-3,1
TOTALES	21,2	21,2

Fuente: Datos del DANE, COMEX-DIAN (2011a).

Las compras que realizó Venezuela de productos no tradicionales procedentes de Colombia disminuyeron un 67,8 %. Como se puede observar en la siguiente gráfica solo se registró un 8,4 % de participación durante el año 2010.

Figura 24. Distribución porcentual de las ventas colombianas por países durante el año 2010

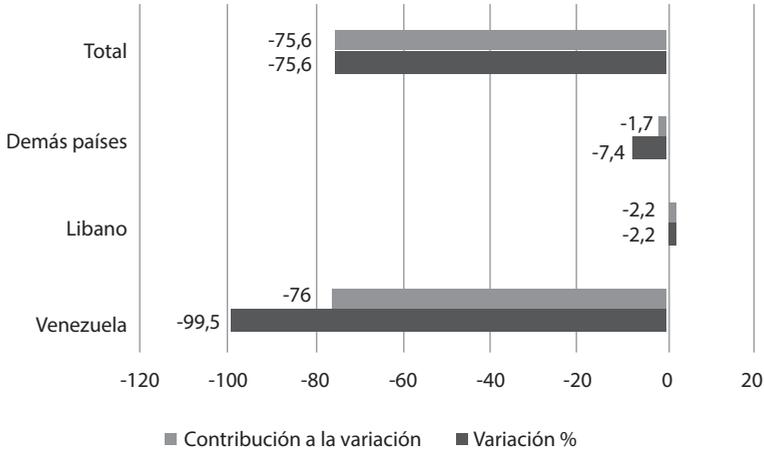
Distribución porcentual de las exportaciones no tradicionales, por destino 2010



Fuente: datos del DANE, COMEX-DIAN (2011a).

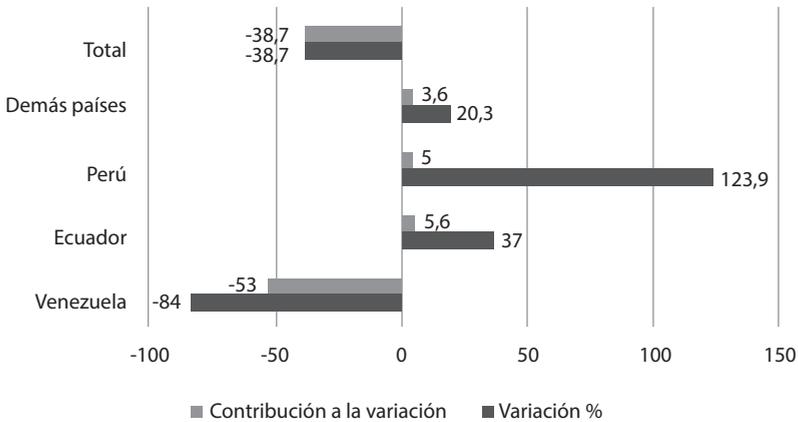
Algo semejante ocurrió con las compras que realizó Venezuela de animales vivos y sus productos procedentes de Colombia. Si se revisan la Figura 25 y la Figura 26, se puede ver que este presentó una caída del -99,5 %, pasando de USD 647.500.000 a USD 3.100.000. También, las exportaciones de textiles destinadas a este país presentaron un decrecimiento del -84 %, pasando de USD 353.425.971 a USD 56.451.632 FOB (DANE, 2011a).

Figura 25. Exportaciones colombianas de animales vivos por país durante el período 2009-2010
Comportamiento de las exportaciones de animales vivos y sus productos
Total nacional, 2010



Fuente: datos del DANE, COMEX-DIAN (2011a).

Figura 26. Exportaciones colombianas de textiles por país durante el período 2009-2010
Comportamiento de las exportaciones de textiles
Total nacional, 2010

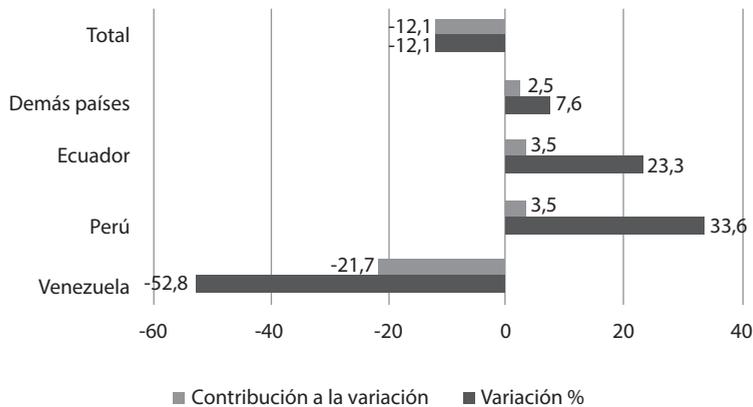


Fuente: datos del DANE, COMEX-DIAN (2011a).

Para las exportaciones de papel y sus productos, Venezuela fue el país que registró la caída más significativa con -52,8 %, puesto que pasó de tener un monto de USD 310,00 millones a USD 146,00 millones de dólares en el año 2010 como se puede observar en la Figura 27.

Figura 27. Exportaciones colombianas de papel y sus productos por países durante el período 2009-2010

**Comportamiento de las exportaciones de papel y sus productos
Total nacional, 2010**



Fuente: datos del DANE, COMEX-DIAN (2011a).

Año 2011

Las exportaciones colombianas durante el año 2011 crecieron un 43,0 % en comparación con el año anterior. Como lo muestra la Figura 28, pasó de USD 39.820,34 millones FOB en el año 2010 a USD 56.954,94 millones FOB en el año 2011, del cual USD 1.724,80 millones son adquiridos por las ventas externas que se realizaron hacia Venezuela. Es decir, que comparado con el año anterior, Venezuela creció USD 302,00 millones.

Figura 28. Exportaciones colombianas en valor FOB durante el período 2010-2011



Fuente: datos del DANE, COMEX-DIAN (2012a).

El crecimiento de las exportaciones colombianas presentó un alza debido al aumento de sus exportaciones de productos tradicionales con 56,9 % como se puede ver en la Tabla 14. Esto, dado que el gran volumen de exportaciones de petróleo fue de 69,6 %. Las compras que realizó Venezuela durante este año fueron mayores que el año 2010, puesto que el alza de derivados de petróleo lo benefició, pasando de USD 200.527,73 millones FOB a USD 331.609,47 millones FOB: su monto incrementó un USD 131.081,74 millones FOB. Por su parte, las exportaciones del carbón a dicho país también aumentaron USD 10.843,06 millones FOB y las exportaciones de productos no tradicionales presentaron un incremento del 18,7 %, dada principalmente por las exportaciones de oro y bebidas (DANE, 2012a).

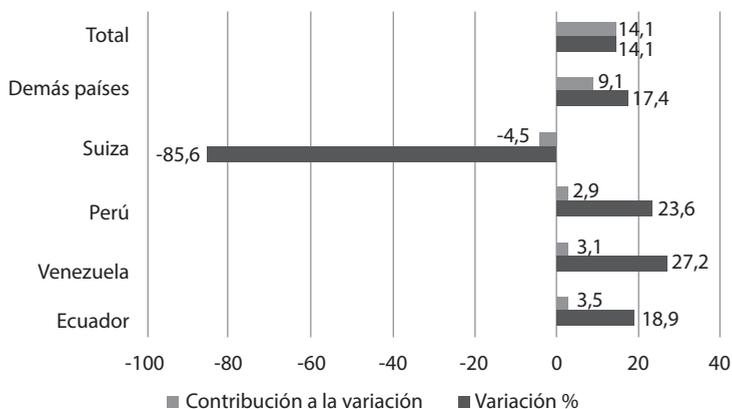
Tabla 14. Variación de las exportaciones colombianas 2011

Variación de las exportaciones, total nacional 2011

Descripción	Enero - Diciembre	
	Variación %	Contribución a la variación
Tradicionales	56,9	36,2
Petróleo y derivados	69,6	28,8
Carbón	38,5	1,8
Café	39,6	6
Ferróniquel	-14,5	-0,4
No tradicionales	18,7	6,8
No tradicionales sin oro, ni esmeraldas	16,4	5,1
TOTALES	43	43

Fuente: datos del DANE, COMEX-DIAN (2012a).

Durante el año 2011 Venezuela registró un aumento del 27,2 % por compras procedentes de Colombia en productos químicos, pasando de tener un monto de USD 114.742,16 millones a USD 222.727,19 millones FOB.

Figura 29. Ventas de Colombia de químicos por países durante el período 2010-2011**Comportamiento de las exportaciones de productos químicos
Total nacional, 2011**

Fuente: datos del DANE, COMEX-DIAN (2012a).

Año 2012

En el año 2012, las ventas externas de Colombia registraron un crecimiento del 5,7 % al obtener un monto de USD 60.666,57 millones FOB, comparado con el año anterior que presentó un saldo de USD 57.420,44 millones FOB (Ver Figura 30). Durante este año, las compras registradas por Venezuela aumentaron un 48,2 %, pasando de USD 1.724,81 millones a USD 2.555,96 millones FOB del 2011 al 2012.

Figura 30. Exportaciones colombianas en valor FOB durante el período 2011-2012**Valor FOB de las exportaciones Colombianas 2011-2012**

Fuente: datos del DANE, COMEX-DIAN (2013a).

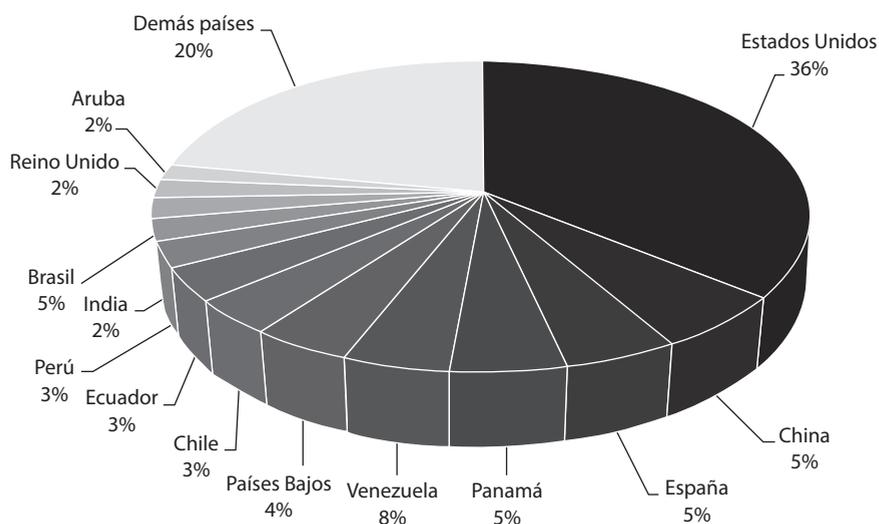
Las exportaciones colombianas obtuvieron este crecimiento debido al alza de las exportaciones de industrias extractivas con 6,9 %, pasando de tener saldo de USD 37.614.800 a USD 40.199.100 FOB. Las ventas externas que se realizaron a Venezuela durante este año fueron mayores que en el año 2011, debido principalmente al alza de derivados de petróleo que pasaron de USD 331.609.469 FOB a USD 466.635.852 FOB, es decir, que su monto incrementó USD 135.026.383 FOB.

Por su parte, las exportaciones del carbón a dicho país también aumentaron USD 4.649.896 FOB comparado con el año anterior y las exportaciones de manufacturas presentaron un aumento del 4,8 %, por las grandes ventas de productos como maquinaria y equipo de transporte con un 13,3 % (DANE, 2013a).

Como se puede observar en la Figura 31, Venezuela fue el quinto país comprador de productos colombianos con una participación del 4,4 %.

Figura 31. Variación de las ventas colombianas según país, durante el año 2012

Participación porcentual de las exportaciones, según país de destino 2012



Fuente: datos del DANE, COMEX-DIAN (2013a).

Venezuela fue uno de los países que más le aportará al crecimiento económico de Colombia junto con China y España, contribuyendo en un 6,1 %, como se puede apreciar en la siguiente tabla:

Tabla 15. Variación porcentual de las exportaciones colombianas según países 2012**Variación de las exportaciones, según principal país de destino 2012**

Países	2012	2011	Variación %	Contribución a la variación	Participación 2012
China	3.343	1.989	68,1	2,4	5,5
España	2.940	1.720	70,9	2,1	4,8
Venezuela	2.691	1.750	53,8	1,6	4,4
Panamá	2.857	2.159	32,3	1,2	4,7
India	1.363	732	86,2	1,1	2,2
Hong Kong	426	58	636,5	0,6	0,7
Malasia	222	14	*	0,4	0,4
Antillas Holandesas	771	573	34,5	0,3	1,3
Perú	1.582	1.397	13,3	0,3	2,6
Estados Unidos	21.980	21.969	0	0	36,2
Suiza	721	954	-24,4	-0,4	1,2
Dinamarca	183	451	-59,5	-0,5	0,3
Italia	468	745	-37,1	-0,5	0,8
Trinidad y Tobago	571	1.001	-43	-0,7	0,9
Aruba	1.027	1.724	-40,4	-1,2	1,7
Demás países	41.475	42.152	-1,6	-1,2	68,4
Totales	60.666,7	57.420	5,7	5,7	100

Fuente: Datos del DANE, COMEX-DIAN (2013a).

Venezuela compró productos procedentes de Colombia tales como animales vivos, aceites minerales, combustible, aparatos y materiales eléctricos, entre otros. Ayudando con el crecimiento de las exportaciones del país. La Tabla 16 muestra en variación porcentual la participación que tuvieron los principales países al realizar compras de productos colombianos durante el período 2011-2012.

Tabla 16. Exportaciones colombianas según país de destino 2012**Variación porcentual de las exportaciones por capítulos del arancel y país de destino Total nacional, 2012**

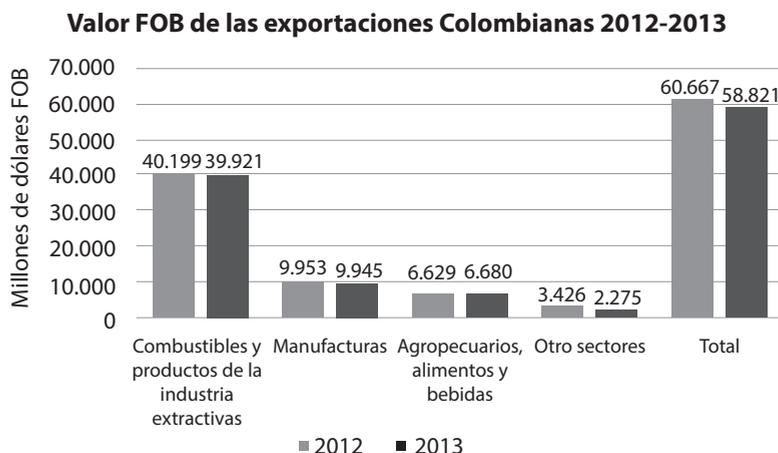
Descripción	Variación %	Contribución País
China		
Combustibles y aceites minerales y sus productos	94	63,6
Fundición, hierro y acero	21,2	3,5
Aluminio y sus manufacturas	80,9	0,6
Pieles y cueros	29,8	0,4

Descripción	Variación %	Contribución País
Demás capítulos	-0,4	0
TOTAL	68,1	68,1
España		
Combustibles y aceites minerales y sus productos	90,6	74,3
Fundición, hierro y acero	0	0
Café, té, yerba mate y especias	-18	-0,9
Cobre y sus manufacturas	-67,7	-0,8
Demás capítulos	-20,8	-1,7
TOTAL	70,9	70,9
Venezuela		
Animales vivos	*	18
Combustibles y aceites minerales y sus productos	43,3	9,5
Navegación aérea o espacial	428,4	6,3
Aparatos y material eléctrico de grabación o imagen	93,1	3,4
Demás capítulos	22,8	16,6
TOTAL	53,8	53,8
Estados Unidos		
Perlas finas, piedras y metales preciosos	40,3	3,7
Frutos comestibles, cortezas de agríos y melones	17,2	0,2
Azúcares y artículos confitería	38,9	0,1
Aluminio y sus manufacturas	66,1	0,1
Demás capítulos	-4,5	-4
TOTAL	0	0

Fuente: datos del DANE, COMEX-DIAN (2013a).

Año 2013

Durante este año, las exportaciones colombianas presentaron una caída de -2,2 %, comparado con el año 2012, pues, como lo muestra la Figura 32, pasó de tener un saldo de USD 60.666,16 millones FOB a USD 58.821,37 millones FOB en el año 2013. Esto se originó debido a la baja participación que tuvieron las ventas del grupo de otros sectores con -33,7 %. Las exportaciones destinadas a Venezuela presentaron una disminución del -0,5 % comparada con el año 2012, que pasó de tener un monto de USD 2.555,96 millones FOB a USD 2.255,82 millones FOB en el año 2013.

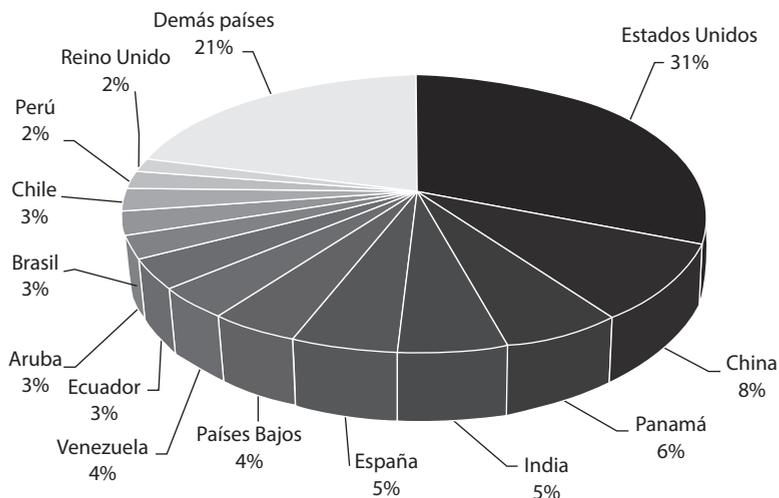
Figura 32. Exportaciones colombianas en valor fob durante el período 2012-2013

Fuente: datos del DANE, COMEX-DIAN (2014a).

Conviene destacar que esta disminución en las exportaciones colombianas se debe principalmente a las bajas ventas que registraron el grupo de otros sectores con una participación de -33,7 %, pasando de USD 3.404 millones a USD 2.256 millones FOB.

En cuanto a las ventas que se realizaron a la república de Venezuela, durante este año fueron menores que en el año 2012, ya que los derivados de petróleo pasaron de tener un monto de USD 466.635 millones FOB a USD 426.193 millones FOB en el año 2013, es decir, que presentaron un monto inferior de USD 40.442 millones FOB, mientras que la industria liviana también presentó un decrecimiento de USD 253.367 millones FOB, especialmente el sector de confecciones que obtuvo una caída de USD 106.430 millones FOB comparado con el año anterior. (DANE, 2014a).

Durante este período, Venezuela fue el séptimo país que compró productos procedentes de Colombia con una participación del 3,8 %, bajando dos puestos en comparación con el año 2012 como lo muestra la Figura 33.

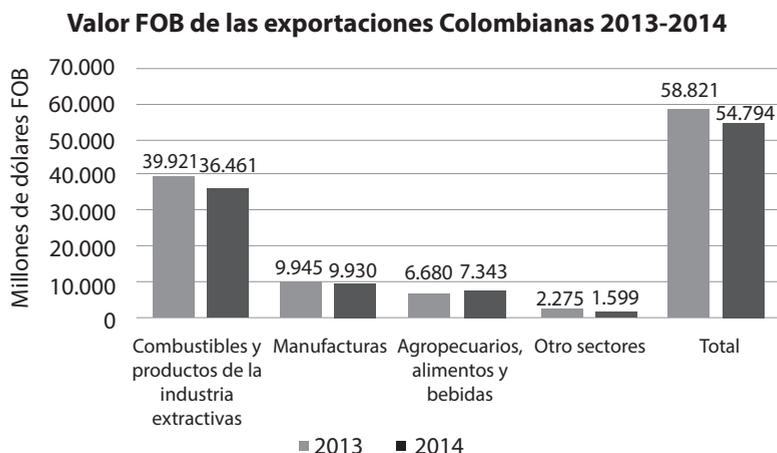
Figura 33. Variación de las ventas de Colombia según país, durante el año 2013**Participación porcentual de las exportaciones, según país de destino 2013**

Fuente: datos del DANE, COMEX-DIAN (2014a).

Año 2014

En el año 2014, las ventas externas de Colombia continuaron disminuyendo, esta vez con una participación de -6,8 % comparado con el año 2013. Como se puede ver en la Figura 34, para el año 2014 su monto fue de USD 54.794 millones FOB, a causa de la baja participación de las exportaciones de productos de las industrias extractivas, combustible y del grupo de otros sectores, dado principalmente por las bajas ventas de oro no monetario.

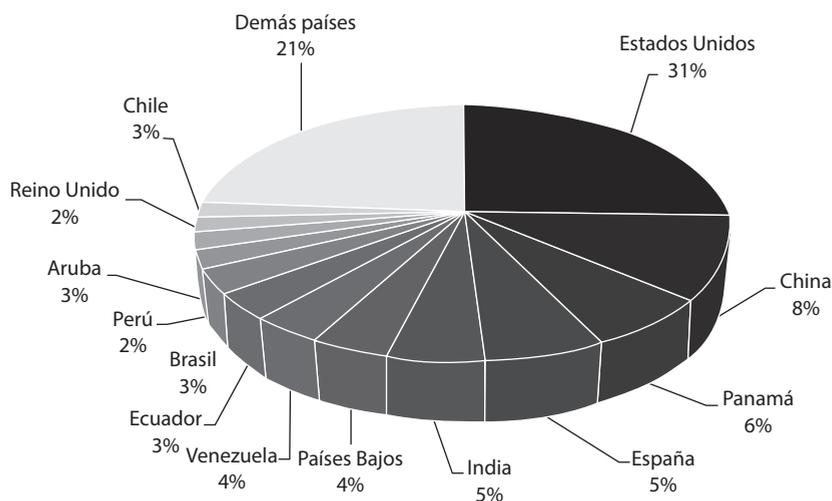
Para este año, las compras realizadas por Venezuela también registraron una caída de -11,9 %, pasando de USD 2.255, 82 millones a USD 1.986.94 millones FOB, puesto que la caída de derivados de petróleo pasaron de USD 426.193, 88 millones a USD 287.137,55 millones FOB, disminuyendo USD 139.056,33 millones FOB y en la industria liviana continuó decreciendo en USD 57.396,38 millones FOB, de modo que pasó de tener un saldo de USD 418.288,62 millones a USD 360.892,42 millones FOB en el año 2014, por la baja participación del sector de confecciones que cayó USD 45.160,03 millones FOB comparado con el año anterior (DANE, 2015a)

Figura 34. Exportaciones colombianas en valor fob durante el período 2013-2014

Fuente: datos del DANE, COMEX-DIAN (2015a).

Las exportaciones colombianas durante este año tuvieron una disminución debido a las bajas ventas de productos de industrias extractivas y de combustible, ya que su monto disminuyó en USD 3.460,59 millones FOB. De igual manera, los productos de manufactura también presentaron una caída de USD 554.600 millones FOB.

La república de Venezuela para el presente año, 2014, continuó siendo el séptimo país que realizó compras de productos procedentes de Colombia con una participación del 3,6%. como lo muestra la siguiente gráfica.

Figura 35. Variación de las ventas de Colombia según país, durante el año 2014**Participación porcentual de las exportaciones, según país de destino 2014**

Fuente: datos del DANE, COMEX-DIAN (2015a).

Año 2015

En el año 2015, las ventas externas de Colombia continuaron decreciendo con un -34,9% pasando de tener un monto de USD 54.794,75 millones a USD 35.690,80 millones FOB. Como se puede ver en la Tabla 17, esta caída se da especialmente debido a las bajas ventas en productos de las industrias extractivas y de combustible.

Tabla 17. Principales grupos de productos colombianos en el año 2015

Principales grupos de productos	Enero - Diciembre 2015		
	US\$ Millones	Variación %	Contribución a la variación
Total sin combustible	16.399,80	-10,3	*
Agropecuario, alimentos y bebidas	6.934,50	-5,6	-0,7
Combustible e industria extractivas	19.291,00	-47,1	-31,4
Manufacturas	8.361,10	-11	-1,9
Otros sectores	1.104,00	-31	-0,9
TOTALES	35.960,80	-34,9	*

Fuente: datos del MINCIT (2015).

Las ventas externas de Colombia destinadas a Venezuela también presentaron un decrecimiento de -1,7 %, por la baja participación de las ventas en los productos primarios e industriales. En el caso de los productos primarios, estos disminuyeron USD 349.866,99 millones FOB en el año 2015, debido a la baja participación de los derivados de petróleo pasando de USD 287.137,55 millones a USD 100.176,22 millones FOB en el presente año; su monto disminuyó USD 186.961,33 millones FOB comparado con el año anterior. Igualmente, los bienes industriales presentaron una caída en su monto de USD 576.992,91 millones FOB en el año 2015, presentando una caída -32,8 % con una contribución negativa de -4,3 % (MINCIT, 2015) como consecuencia de la disminución de compra por parte de Venezuela en productos agroindustriales, industria liviana, industria básica e industria automotriz como se puede ver en la siguiente tabla:

Tabla 18. Productos comprados por Venezuela en el 2015

Venezuela	Producto	%
	Gas de petróleo	-65,80%
Medicamentos	-28,40%	
Confitería	-60,50%	
Compresas y tampones	-28,00%	

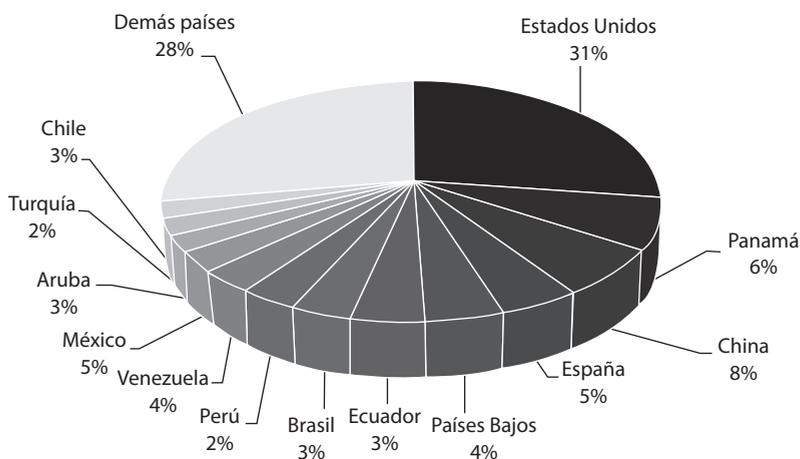
Fuente: datos del MINCIT (2015).

Venezuela presentó una caída de gas natural en estado gaseoso cuyo monto disminuyó USD 183.800 millones FOB. Además, por la caída de artículos de confitería preparados con azúcar que pasó de USD 219.200 millones a USD 86.600 millones FOB, reduciendo su monto de USD 132.600 millones en el año 2015.

Venezuela es el sexto país que más contribuyó en la caída de las exportaciones del año 2015, siendo este el noveno país que realizó compras de productos procedentes de Colombia con una participación del 3,0 %, bajando dos puestos (DANE, 2015a). Las exportaciones a Venezuela cayeron -46,6 %, a causa de las bajas ventas de productos manufacturados, bienes agrícolas e industriales.

Figura 36. Variación de las ventas de Colombia según país, durante el año 2015

Participación porcentual de las exportaciones, según país de destino 2015



Fuente: Datos del DANE, COMEX-DIAN (2016a).

Año 2016

Las ventas externas de Colombia durante el año 2016 presentaron una baja de -13,0 %, razón por la cual, pasó de tener un saldo de USD 35.690,80 millones a USD 31.045 millones FOB en el año 2016. Como se puede apreciar en la Tabla 19, esto se dio debido a las bajas ventas en productos de las industrias extractivas y de combustible, que se originaron a causa de la baja participación que registraron las exportaciones petroleras, ya que su monto para el año 2016 fue de USD 15.107 millones FOB con una variación negativa de más del 21% (DANE, 2017a).

Tabla 19. Principales grupos de productos colombianos en el año 2016

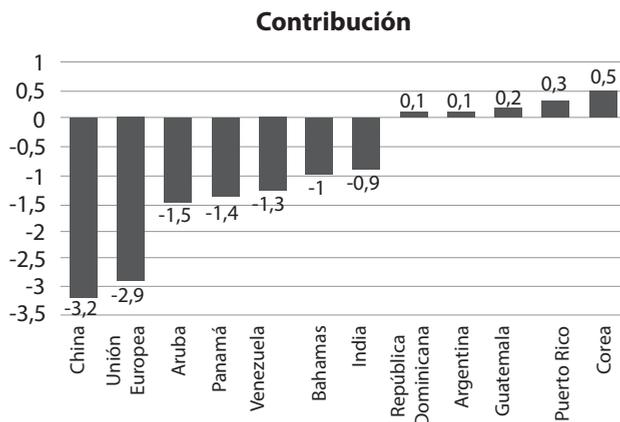
Principales grupos de productos	Enero - Diciembre 2016		
	US\$ Millones	Variación %	Contribución a la variación
Total sin combustible	15.938,00	-2,8	*
Agropecuario, alimentos y bebidas	6.865,00	-1	-0,2
Combustible e industria extractivas	15.107,00	-21,7	-11,7
Manufacturas	7.526,00	-10	-2,3
Otros sectores	1.547,00	40,1	1,2
TOTALES	31.045,00	-13	*

Fuente: datos del MINCI (2016).

Las exportaciones destinadas a Venezuela también presentaron una caída de -1,3 %: su monto para el año 2016 fue de USD 613.933 millones FOB. Los productos primarios presentaron una disminución de USD 139.655,98 millones en el año 2016, pasando de USD 139.655,99 millones a USD 20.809,70 millones FOB. Dada la caída de las exportaciones petroleras, que pasaron de USD 100.176,22 millones FOB a USD 3.296,93 millones FOB en el año 2016.

Los productos industriales también presentaron una caída de USD 327.538,33 millones FOB en este año, pasando de USD 920.364,50 millones a USD 592.826,17 millones FOB. La disminución de las ventas en la industria liviana explica esto, pues el país tuvo un saldo de USD 89.540,73 millones para el año 2016, esto es, que su monto cayó en USD 132.449,14 millones, de acuerdo con la caída del sector textil, confecciones, productos plásticos, jabones y cosméticos, entre otros.

Figura 37. Países que aportaron a la caída de las exportaciones colombianas durante el 2016



Fuente: Datos del MINCI (2016).

Dicho esto, cabe resaltar que la principal causa de este resultado fue la baja participación de ventas en productos químicos, de combustible, materias plásticas y maquinaria eléctrica; durante este año no se presentaron exportaciones de gas natural en estado gaseoso y los medicamentos también tuvieron caídas de USD 52.400 millones FOB, se destacaron las de azúcares y confites (ver Tabla 20), presentando un incremento de USD 36.000 millones FOB.

Tabla 20. Total de grupos de productos exportados hacia Venezuela durante el período 2015-2016

Grupos de productos	Venezuela			
	2015	2016	Variación %	Contribución
Animales y sus productos	18,8	0,1	-99,5	-1,8
*Pescados y otros	0	0	0	0
Vegetales	0	0	517,9	0
*Plantas y productos de la floricultura	0	0	0	0
*Frutos comestibles	0	0	0	0
Café, té y especias	0	0	*	0
Alimentos, bebidas y tabaco	156,2	192,2	23,1	3,4
*Azúcares y confites	87,1	123,3	41,4	3,4
Minerales	2,1	1,4	-31,2	-0,1
Combustibles	105,4	7,5	-92,9	-9,2
Productos químicos	348,8	208,7	-40,1	-13,2
Materias plásticas	85,7	36,5	-57,4	-4,6
Cueros y productos	16,5	4,3	-74,1	-1,2
Papel y sus manufacturas	46,8	22,3	-52,3	-2,3
Textiles	22,4	10,1	-54,8	-1,2
Confecciones	21,6	6,3	-71	-1,4
Perlas y piedras preciosas	0,7	0,1	-87,9	-0,1
Fundición, hierro y acero	21,4	17,8	-16,9	-0,3
Metales y sus manufacturas	46,2	22,1	-52,2	-2,3
Maquinaria eléctrica	68,2	34	-50,2	-3,2
Vehículos	12	3,8	-68,6	-0,8
Navegación aérea o espacial	0	0	0	0
Demás grupos de productos	87,6	46,6	-46,7	-3,9
TOTALES	1.060,20	613,9	-42,1	-42,1

Fuente: Datos del MINCI (2016).

Año 2017

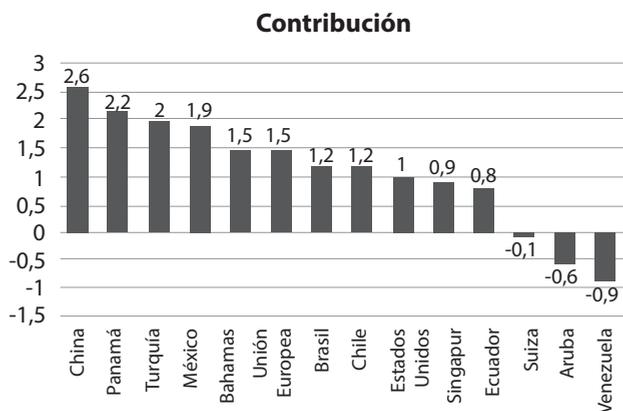
Durante este período, las ventas externas de Colombia presentaron un incremento de 19,0 %, contando con un monto de USD 38.021,86 millones FOB. Este incremento se dio debido al crecimiento en la venta de productos de las industrias extractivas y de combustible (ver Tabla 21), por el alza en las exportaciones de petróleo, hulla y coque. Asimismo, los productos agropecuarios y de manufactura registraron un crecimiento brindando un aporte económico para el país (DANE, 2018a).

Tabla 21. Principales grupos de productos colombianos en el año 2017

Principales grupos de productos	Enero - Diciembre 2017		
	US\$ Millones	Variación %	Contribución a la variación
Total sin combustible	9.980,00	-9,7	*
Agropecuario, alimentos y bebidas	7.356,00	7,2	1,5
Combustible e industria extractivas	20.911,00	32,4	16,1
Manufacturas	7.710,00	2,4	0,6
Otros sectores	1.824,00	15,7	0,8
TOTALES	37.800,00	19	*

Fuente: datos del MINCI (2017).

Las ventas externas realizadas por Colombia hacia Venezuela también presentaron una caída del -0,9 %, especialmente por el bajo rendimiento de los de artículos de confitería, ya que para el año 2017 registró un monto de USD 30.000 millones (DANE, 2018a). Los productos primarios lograron incrementar USD 5.392,58 millones FOB comparado con el año anterior. Al lograr este crecimiento, los derivados de petróleo presentaron una desaceleración de USD 1.342,86 millones FOB los cuales pasaron de tener un saldo de USD 3.296,93 millones a USD 1.954,07 millones FOB en el año 2017. Se deduce que los productos industriales fueron los que ocasionaron la caída de las exportaciones en este año, debido que para el año 2017 presentó un saldo de USD 293.054,97 millones, debido a la poca participación que presentó el sector agroindustrial, la industria liviana, la industria básica y la maquinaria y equipo.

Figura 38. Países que aportaron al aumento de las exportaciones colombianas durante el año 2017

Fuente: datos del MINGT (2017).

Conviene subrayar que esto se da fundamentalmente por las bajas ventas de azúcares, confites, productos químicos, materias plásticas y de la maquinaria eléctrica como se puede apreciar en la siguiente tabla. Durante este año aumentaron los frutos y los vegetales con un incremento de USD 8,8 millones FOB.

Tabla 22. Total de grupos de productos exportados hacia Venezuela durante el período 2016-2017

Grupos de productos	Venezuela			
	2016	2017	Variación %	Contribución
Animales y sus productos	0,1	1,3	0	0,2
*Pescados y otros	0	0	0	0
Vegetales	0,2	4,9	2.978,80	0,8
*Plantas y productos de la floricultura	0	0	0	0
*Frutos comestibles	0	3,9	*	0,6
Café, té y especias	0	0,1	*	0
Alimentos, bebidas y tabaco	192,2	76,7	-60,1	-18,8
*Azúcares y confites	123,3	31,4	-74,5	-15
Minerales	1,4	0,6	-55,7	-0,1
Combustibles	7,5	5,8	-23,4	-0,3
Productos químicos	208,7	99,8	-52,2	-17,7
Materias plásticas	36,5	17,7	-51,6	-3,1
Cueros y productos	4,3	7	63,3	0,4
Papel y sus manufacturas	22,3	13,4	-40,1	-1,5
Textiles	10,1	10,5	4	0,1

Grupos de productos	Venezuela			
	2016	2017	Variación %	Contribución
Confecciones	6,3	4,1	-34,8	-0,4
Perlas y piedras preciosas	0,1	0	-97,7	0
Fundición, hierro y acero	17,8	8,4	-52,5	-1,5
Metales y sus manufacturas	22,1	16,1	-27,3	-1
Maquinaria eléctrica	34	14,6	-56,9	-3,2
Vehículos	3,8	7	87,3	0,5
Navegación aérea o espacial	0	0,1	*	0
Demás grupos de productos	46,6	31,3	-33	-2,5
TOTALES	613,90	319,4	-48	-48

Fuente: datos del MINCI (2017).

Año 2018

Las ventas externas de Colombia durante el año 2018 registraron un crecimiento del 10,4% con un monto de USD 41.831 millones FOB. Esta dinámica se dio por las grandes ventas de combustibles e industrias extractivas y manufacturas correspondientes al 17,5 % y 8 %, que contribuyeron a la variación en 9,7 % y 1,6 % respectivamente. Sin embargo, las mercancías que presentaron una caída del -0,7 % fueron los agropecuarios, debido a las bajas ventas de oro no monetario con -17,6 %. (DANE, 2019a). Durante este año Colombia registró el valor más alto desde el año 2015.

Tabla 23. Principales grupos de productos colombianos en el año 2018

Principales grupos de productos	Enero - Diciembre 2018		
	US\$ Millones	Variación %	Contribución a la variación
Agropecuario, alimentos y bebidas	7.301,00	-0,7	-0,1
Combustible e industria extractivas	24.710,00	17,5	9,7
Manufacturas	8.324,00	8	1,6
Otros sectores	1.496,00	-16,2	-0,8
TOTALES	41.831,00	10,4	*

Fuente: datos del MINCI (2018).

Las exportaciones destinadas a Venezuela durante este año presentaron una variación del 10,9 % que pasó de tener un saldo de USD 319.383 millones FOB a USD 354.294 millones FOB. En este caso, Venezuela hace parte de los últimos países de destino de las exportaciones colombianas (ver Tabla 24), dicho de otro modo, Venezuela durante este año redujo sus compras de productos colombianos, mien-

tras que los productos primarios lograron un alza de USD 54.866,35 millones FOB pasando de USD 26.202,28 millones a USD 81.068,63 millones FOB en el año 2018.

Este comportamiento obedeció principalmente al crecimiento de derivados de petróleo, ya que se contó con un monto de USD \$51.597,99 millones FOB para el año 2018. Sin embargo, la industria liviana disminuyó USD 23.592,41 millones FOB en este mismo año. Se deduce que el sector textil fue el que ocasionó esta disminución debido a que registró un saldo de USD 2.799,93 millones para este año.

Tabla 24. Principales países que realizaron compras de productos colombianos durante el año 2018

Destino	Enero - Diciembre		Variación %
	2017	2018	
	Millones de dólares		
Estados Unidos	10.553	10.616	0,6
China	2.211	4.056	83,4
Panamá	2.462	3.070	24,7
Ecuador	1.465	1.852	26,4
Turquía	1.406	1.691	20,3
México	1.537	1.638	6,6
Brasil	1.363	1.562	14,5
Chile	1.037	1.190	14,7
España	975	1.190	22,1
Perú	1.138	1.165	2,3
Países Bajos	1.542	1.035	-32,9
Canadá	526	865	64,4
Puerto Rico	435	709	62,9
Corea del Sur	457	627	37,3
India	280	548	96
Japón	557	474	-14,9
Alemania	473	449	-5
Italia	481	442	-8,1
Israel	303	429	41,9
Reino Unido	403	421	4,4
Singapur	462	408	-11,7
Bélgica	507	404	-20,3
Bahamas	803	356	-55,7
Venezuela	319	354	10,9
Guatemala	296	342	15,7
Suiza	354	330	-6,8
República Dominicana	347	328	-5,6

Fuente: Datos del MINCI (2018).

Año 2019

Las exportaciones de Colombia realizadas en el año 2019 presentaron una disminución del -5,7 %, registrando un saldo de USD 39.502 millones FOB. Esta dinámica, como lo muestra la Tabla 25, se dio principalmente por las bajas ventas de combustibles e industrias extractivas y manufacturas que correspondieron al -11,1 % y -0,4% y que contribuyeron a la variación en -6,6 % y -0,1 % respectivamente. Más aún las ventas de productos agropecuarios registraron un crecimiento del 0,8 %, gracias al aumento en ventas de frutos como bananas (incluso plátanos) con 7,9 % (DANE, 2020).

Tabla 25. Principales grupos de productos colombianos en el año 2019

Principales grupos de productos	Enero - Diciembre 2018		
	US\$ Millones	Variación %	Contribución a la variación
Agropecuario, alimentos y bebidas	7.363,00	0,8	0,1
Combustible e industria extractivas	22.024,00	-11,1	-6,6
Manufacturas	8.290,00	-0,4	-0,1
Otros sectores	1.825,00	22	0,8
TOTALES	39.502,00	-5,7	*

Fuente: Datos del MINT (2019).

Las exportaciones destinadas a Venezuela durante este año se redujeron a una variación del -44,7 % presentando un monto de USD 195.927 millones FOB. Como se puede observar en la Tabla 26, Venezuela hace parte de los últimos países de destino de las exportaciones colombianas, pues Venezuela durante este año redujo aún más sus compras de productos colombianos, sobre todo de los productos primarios que lograron una disminución de USD 62.924,73 millones FOB. Este resultado se dio especialmente por el bajo volumen de exportaciones petroleras.

Tabla 26. Principales países que realizaron compras de productos colombianos durante el año 2019

Destino	Enero - Diciembre		Variación %
	2018	2019	
	Millones de dólares		
Estados Unidos	10.674	11.290	5,8
China	4.173	4.345	4,1
Panamá	2.934	2.816	-4
Ecuador	1.852	1.954	5,5
Brasil	1.562	1.466	-6,1
México	1.638	1.409	-14
Países Bajos	1.035	1.215	17,4
Turquía	1.691	1.198	-29,2

Destino	Enero - Diciembre		Variación %
	2018	2019	
	Millones de dólares		
Perú	1.165	1.146	-1,6
Chile	1.190	968	-18,7
Italia	442	776	75,8
Puerto Rico	709	745	5,2
España	1.190	500	-58
Bélgica	404	487	20,4
Alemania	449	483	7,4
Corea del sur	627	482	-23,2
Reino Unido	421	470	11,8
Japón	474	466	-1,6
Canadá	865	446	-48,4
Guatemala	342	395	15,4
Israel	429	366	-14,8
República Dominicana	328	346	5,7
India	548	346	-36,8
Costa Rica	251	244	-2,9
Bahamas	383	237	-38,3
Argentina	296	236	-20
Singapur	412	230	-44,3
Venezuela	354	196	-44,7
Emiratos Árabes Unidos	130	189	45,7
TOTAL	41.905	39.502	-5,73

Fuente: Datos del MINCI (2019).

Los bienes industriales también presentaron una caída de USD 95.350,84 millones FOB. Esta disminución se originó por productos de la industria básica, ya que presentaron un monto inferior de USD 67.031,23 millones FOB comparado con el año anterior que fue de USD 86.381,54 millones FOB.

En conclusión, las exportaciones colombianas durante el período 2005-2019 como lo muestra a continuación la Tabla 27, en sus comienzos presentó un gran crecimiento económico y comercial frente a esta relación bilateral colombo-venezolana. Se puede apreciar que en el año 2008 Venezuela fue una de las naciones que más le aportó al dinamismo económico del país por medio de sus exportaciones con USD 6.071,69 millones, al realizar compras de productos colombianos, principalmente en productos químicos, alimentos, bebidas, tabaco y confecciones. De igual manera, se puede observar que a partir del año 2014 hasta el 2019 se presentó una reducción de compras por parte del país vecino, hasta tal punto de obtener USD 195.927 millones FOB. Esta caída comercial entre estos dos países se ha presentado por varios conflictos y problemas internos de Venezuela, lo que ha ocasionado que las empresas y los ciudadanos sean los más afectados.

Tabla 27. Exportaciones colombianas durante el período 2005-2019

Exportaciones	Colombia, destino de las exportaciones														
	2005	2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017	2018	2019
Total exportaciones	21.146	24.512	30.279	36.786	32.846	39.713	56.915	60.125	58.826	54.857	36.018	31.768	38.022	41.905	39.502
Aladi	5.561	6.140	9.183	11.068	8.361	8.299	11.841	13.759	13.404	12.629	9.339	7.919	9.846	11.264	10.443
CAN	2.086	2.006	2.168	2.437	2.136	3.046	3.373	3.618	3.392	3.213	2.768	2.399	2.759	3.160	3.235
MERCOSUR	2.285	2.982	5.835	6.850	4.737	2.571	3.360	4.169	4.321	3.850	2.453	1.841	2.004	2.292	1.976
Unión Europea	2.832	3.377	4.189	4.512	4.723	5.063	8.948	9.129	9.290	9.413	6.008	4.971	5.439	4.894	4.609
Principales países de destino															
Estados Unidos	8.480	9.683	10.104	13.737	12.879	16.764	21.969	21.833	18.462	14.224	10.008	10.286	10.615	10.674	11.290
Venezuela	2.096	2.727	5.270	6.071	4.050	1.423	1.725	2.556	2.256	1.987	1.060	614	319	354	196
Alemania	339	364	543	600	365	250	420	395	780	634	496	476	473	449	483
Ecuador	1.325	1.251	1.280	1.491	1.257	1.807	1.909	1.910	1.975	1.888	1.470	1.200	1.465	1.852	1.954
Bélgica	369	370	391	428	409	450	621	488	495	462	481	451	507	404	487
Perú	711	696	823	846	788	1.132	1.323	1.582	1.274	1.187	1.148	1.051	1.138	1.165	1.146
Japón	330	325	397	365	336	511	528	360	388	421	520	428	557	474	466
México	567	587	500	582	536	638	705	835	864	914	914	937	1.537	1.638	1.409
Resto de Países	6.928	8.509	10.972	12.667	12.226	16.737	27.716	30.165	32.334	33.141	19.919	16.402	21.409	24.893	22.070

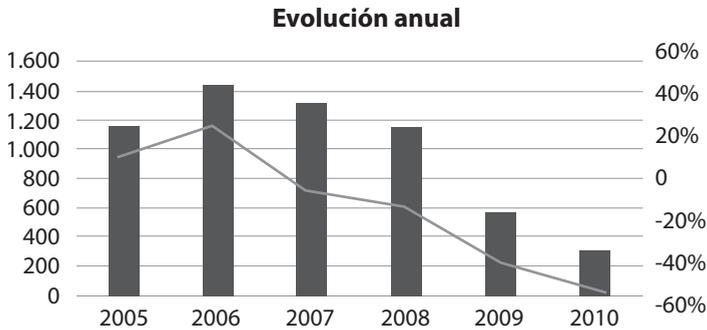
Fuente: datos del DANE, DIAN (2019a).

CAPÍTULO 3

IMPORTACIONES DESDE VENEZUELA A COLOMBIA EN EL PERÍODO 2005 A 2019

La baja participación en las exportaciones a Venezuela también provocó una reducción en las compras colombianas de productos procedentes del mercado venezolano en el período 2005-2019. Durante los años 2005 a 2008, Colombia llegó a intensificar sus compras de tal manera que surgió una dependencia comercial debido al incremento de los productos venezolanos; a pesar de las compras que tuvo Colombia frente al mercado venezolano entre el año 2005 y 2008, este pasó de tener un saldo de USD 1.163.068,70 millones FOB a USD 1.140,44 millones FOB.

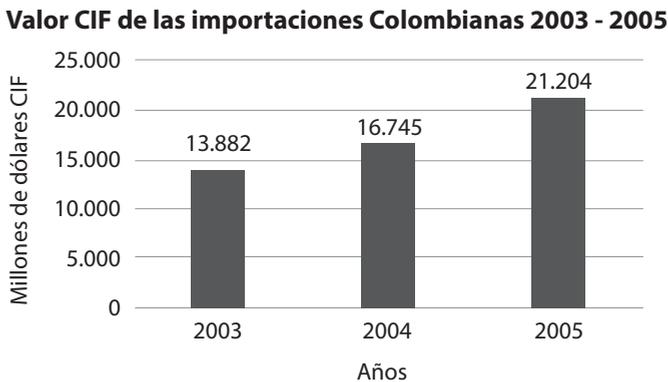
Las importaciones colombianas comenzaron a disminuir debido a la baja producción del país vecino y desde entonces el comercio bilateral entre ambos países no volvió a ser igual, puesto que en el año 2019 Colombia solo compró USD 44.907,92 millones CIF, afectando considerablemente el volumen de las exportaciones venezolanas.

Figura 39. Importaciones colombianas desde Venezuela

Fuente: datos del DANE (2011b).

Año 2005

En el transcurso del año 2005, las compras realizadas por el gobierno colombiano obtuvieron un alza del 26,6 % con respecto al año anterior (ver Figura 40), contando con un monto de USD 21.204,29 millones CIF para este año, en el cual USD 1.163,36 millones CIF fueron cedidos a Venezuela por compra de productos de dicho país.

Figura 40. Importaciones colombianas en valor cif durante el período 2003-2005

Fuente: datos del DANE, DIAN (2006b).

Este incremento se vio reflejado en el alza de compras de productos de grabación o imagen, vehículos y sus partes, entre otros (DANE, 2006b). La participación que presentó Venezuela frente a las importaciones colombianas en el año 2005, comparadas con el año 2004 como lo muestra la Tabla 28, pasó de ser del 6,5 % ocupando el segundo puesto, a ser 5,7 % bajando al quinto puesto, esto es, el quinto país con en el que Colombia realizaba sus principales compras. Asimismo, fue uno de los países que le exportó a Colombia vehículos y sus partes, presentando una participación del 5,6 %.

Tabla 28. Principales importaciones según el país de origen 2004-2005

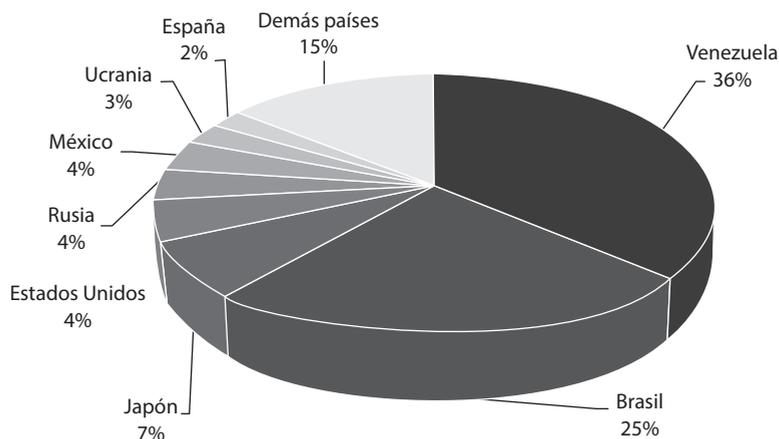
Participación %		Participación %	
Países		Países	
2004		2005	
Estados Unidos	28,9	Estados Unidos	28,3
Venezuela	6,5	México	8,3
China	6,4	China	7,6
México	6,2	Brasil	6,5
Brasil	5,8	Venezuela	5,7
Alemania	3,9	Alemania	3,6
Japón	3,8	Japón	3,3
Corea	2,7	Corea	2,8
Ecuador	2,5	Ecuador	2,5
Canadá	2,3	Argentina	1,9
Chile	2,1	Canadá	1,8
Argentina	1,9	Francia	1,8
Demás Países	27	Demás Países	25,9

Fuente: datos del DANE, DIAN (2006b).

Venezuela fue el principal país que le exportó fundición, hierro y acero, presentando 36,3 % de participación en las importaciones de Colombia. También, fue el segundo país que registró un incremento del 13,0 % en los productos químicos orgánicos registrando un saldo de USD 148.900 millones.

Figura 41. Distribución porcentual de las importaciones de fundición, hierro y acero en el año 2005

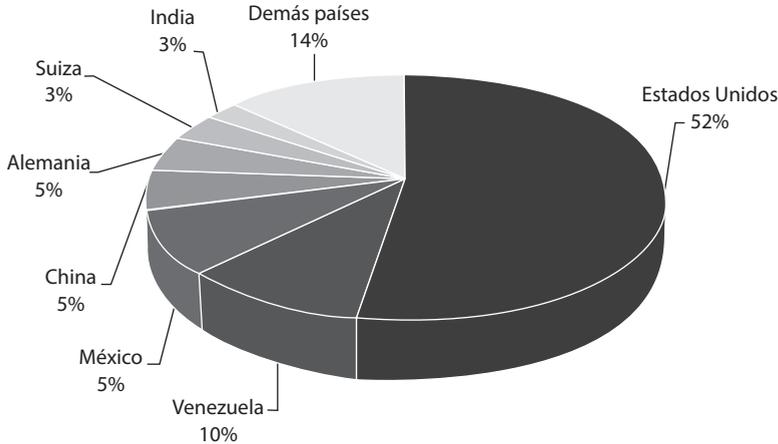
Distribución porcentual de las importaciones de fundición, hierro y acero. Total nacional, 2005



Fuente: datos del DANE, DIAN (2006b).

Figura 42. Distribución porcentual de las importaciones de productos químicos orgánicos en el año 2005

Distribución porcentual de las importaciones de productos químicos orgánicos. Total nacional, 2005

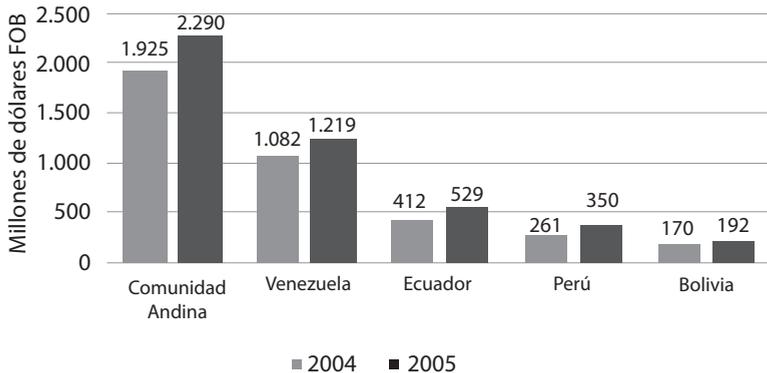


Fuente: datos del DANE, DIAN (2006b).

Colombia efectuó sus importaciones durante el año 2005 desde la Comunidad Andina, de la cual hacían parte Ecuador, Perú, Bolivia y anteriormente Venezuela. Como lo muestra la Figura 43, Colombia presentó en las compras provenientes de Venezuela un monto de USD 2.289,9 millones y las importaciones procedentes del país vecino aumentaron 12,7 % (DANE, 2006b).

Figura 43. Importaciones de la CAN, 2004-2005

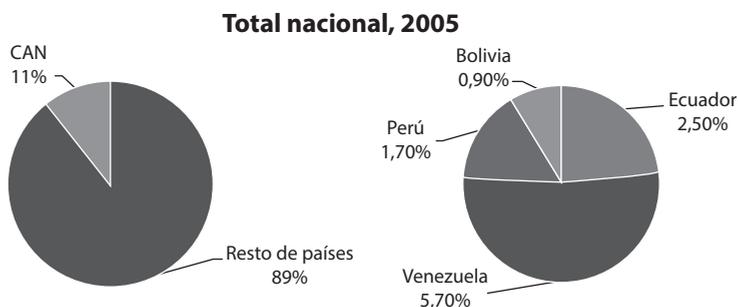
Importaciones a los países de la Comunidad Andina 2004 - 2005



Fuente: datos de DANE, DIAN (2006b).

Por otro lado, el total de las compras procedentes de la CAN en las importaciones colombianas fueron del 11 %, como se puede observar a continuación:

Figura 44. Participación de las importaciones de Colombia desde la Comunidad Andina

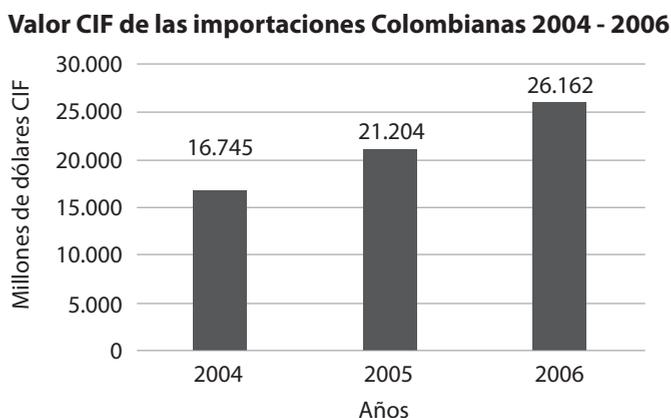


Fuente: datos del DANE, DIAN (2006b).

Año 2006

Las importaciones de Colombia durante el año 2006 aumentaron en un 23,4 %, como se puede observar en la Figura 45. Pasó de USD 21.204,28 millones CIF a USD 26.162,32 millones CIF, de los cuales USD 1.441,03 millones CIF son cedidos a Venezuela, por compras de productos de dicho país.

Figura 45. Importaciones colombianas en valor cif durante el período 2004-2006



Fuente: datos del DANE, DIAN (2007b).

Es necesario recalcar que este aumento se dio por el volumen de las importaciones de productos como calderas, máquinas, partes de máquinas, vehículos y sus partes (DANE, 2007b). Las importaciones de Colombia por parte de Venezuela presentaron una participación del 5,7 %, logrando que las ventas de los productos primarios

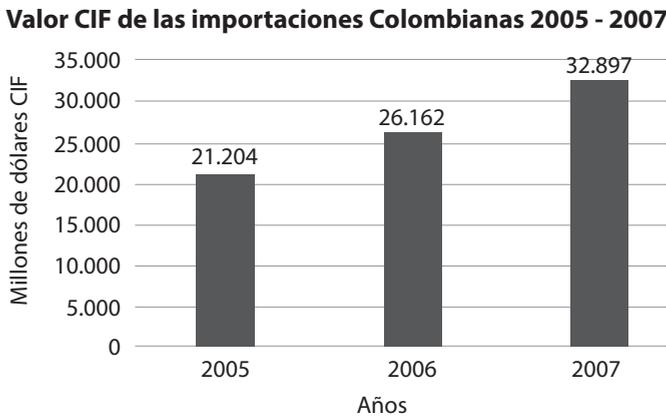
aumentaron un USD 102.261,38 millones CIF comparado con el año anterior. Esto ocurrió principalmente por las compras de derivados de petróleo.

Para este año, Colombia presentó un aumento en las compras de los bienes industriales especialmente en la industria liviana.

Año 2007

En el año 2007, las importaciones de Colombia aumentaron un 25,7 % con respecto al año anterior. Como se puede observar en la Figura 46, su monto fue de USD 32.897,98 millones, de los cuales USD 1.306,82 millones CIF son adquiridos por Venezuela mediante compras de productos de dicho país.

Figura 46. Importaciones colombianas en valor cif durante el período 2000-2007



Fuente: datos del DANE, DIAN (2008b).

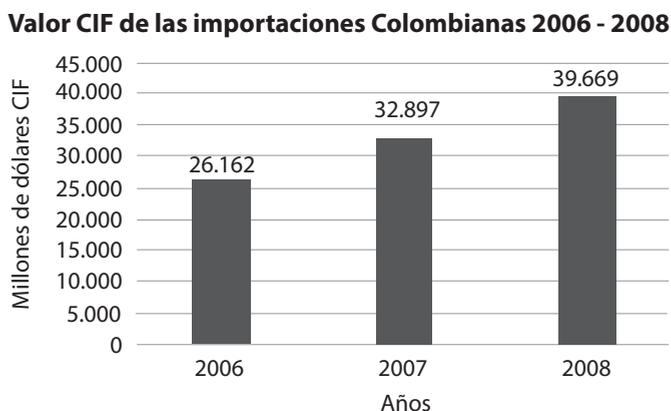
Conviene subrayar que el aumento de las importaciones colombianas se dio por grandes adquisiciones de cereales, vehículos y sus partes, calderas, máquinas y sus partes, entre otros. Las compras externas de Colombia por parte de Venezuela presentaron una participación del 4,2 %, es decir, que hubo una disminución de -1,5 % comparado con el año anterior (DANE, 2008b). Consecuencia de la caída de los productos primarios, ya que Colombia redujo sus compras de derivados de petróleo a USD 55.604,89 millones CIF en el año 2007. Asimismo, los bienes industriales también presentaron una disminución de USD 19.665,93 millones CIF comparado con el año anterior, debido a la baja compra que realizó Colombia con respecto a los productos agroindustriales.

Año 2008

Las compras externas realizadas por Colombia durante el 2008 registraron un alza del 20,6 % en comparación con el 2007. Como lo muestra la Figura 47, presentó

un saldo de USD 39.660,63 millones, de los cuales USD 1.151,86 millones CIF fueron adquiridos por la compra de productos venezolanos.

Figura 47. Importaciones colombianas en valor cif durante el período 2006-2008

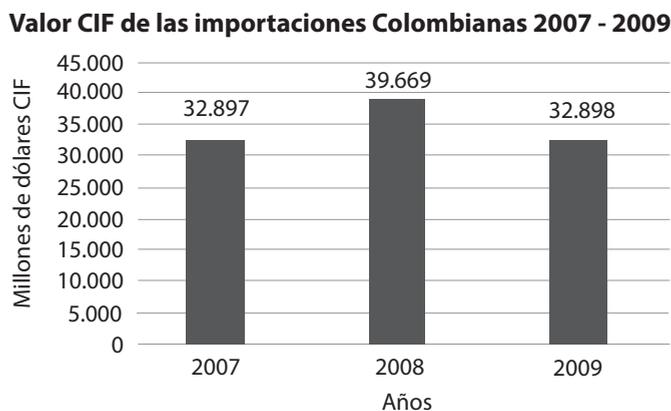


Fuente: datos del DANE, DIAN (2009b).

Este incremento obedeció a las importaciones de productos cereales, combustibles, aceites minerales, entre otros. Las importaciones de Colombia desde Venezuela presentaron una participación del 3,0 %, lo que se traduce en una disminución de -1.2 % comparado con el año anterior (DANE, 2009b). Esta disminución se dio principalmente por la caída de los bienes industriales cuyo monto fue de USD 1.063,86 millones, ya que Colombia compró sus compras de vehículos y sus partes en USD 166.348.519 CIF y redujo sus compras en los productos de la industria liviana.

Año 2009

Las importaciones realizadas por Colombia, durante el año 2009 presentaron una caída del 17,1 % con respecto al año anterior, como se puede ver en la Figura 48, registrando un saldo de USD 32.897,13 millones. Del cual, las importaciones realizadas por Colombia a su país vecino, Venezuela, fue menor de USD 563.396,09 millones (DANE, 2010b).

Figura 48. Importaciones colombianas en valor cif durante el período 2007-2009

Fuente: datos del DANE, DIAN (2010b).

Este resultado se da debido a las bajas importaciones de productos de vehículos y sus partes, grabación o imagen, entre (DANE, 2010b).

Tabla 29. Las principales importaciones, según país de origen, 2008-2009

Países	Millones de dólares	Participación %	Países	Millones de dólares	Participación %
2008			2009		
Estados Unidos	11.437	28,8	Estados Unidos	9.456	28,7
China	4.549	11,5	China	3.715	11,3
México	3.126	7,9	México	2.298	7
Brasil	2.328	5,9	Brasil	2.147	6,5
Alemania	1.557	3,9	Francia	1.457	4,4
Venezuela	1.198	3	Alemania	1.338	4,1
Japón	1.153	2,9	Argentina	1.043	3,2
Argentina	920	2,3	Japón	825	2,5
Corea	920	2,3	Ecuador	695	2,1
Francia	884	2,2	Corea	680	2,1
Ecuador	810	2	Canadá	675	2,1
Canadá	795	2	Perú	623	1,9
Demás Países	9.991	25,2	Demás Países	7.946	24,2

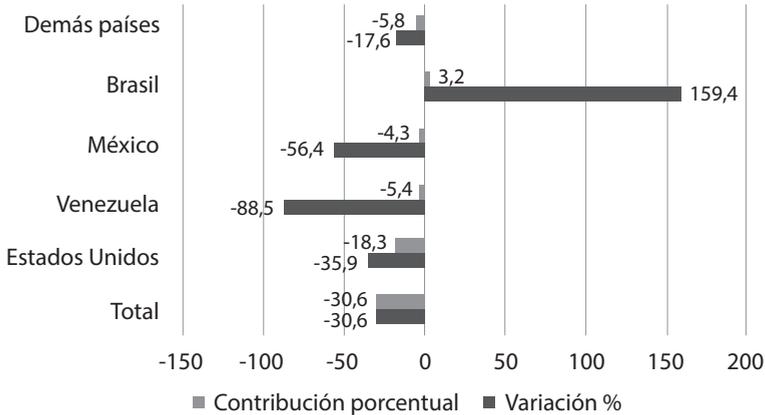
Fuente: datos del DANE, DIAN (2010b).

La participación que tuvo Venezuela frente a las compras colombianas en el 2009 , en comparación con el año 2008 se redujo, ya que pasó de ser el quinto país con una participación del 3,0% a estar entre la suma de los demás países (ver Tabla 29), esto quiere decir que su participación estuvo por debajo de 1,8%, debido a que Colombia realizó muy pocas compras provenientes de este país, las cuales fueron productos químicos orgánicos, presentando una disminución del -85,5% y

pasando de USD 324.559.637 CIF a USD 142.645.123 CIF. De igual modo, los materiales plásticos presentaron una disminución del -51,6 % como se puede observar las siguientes gráficas:

Figura 49. Importaciones de productos químicos orgánicos durante el período 2008-2009

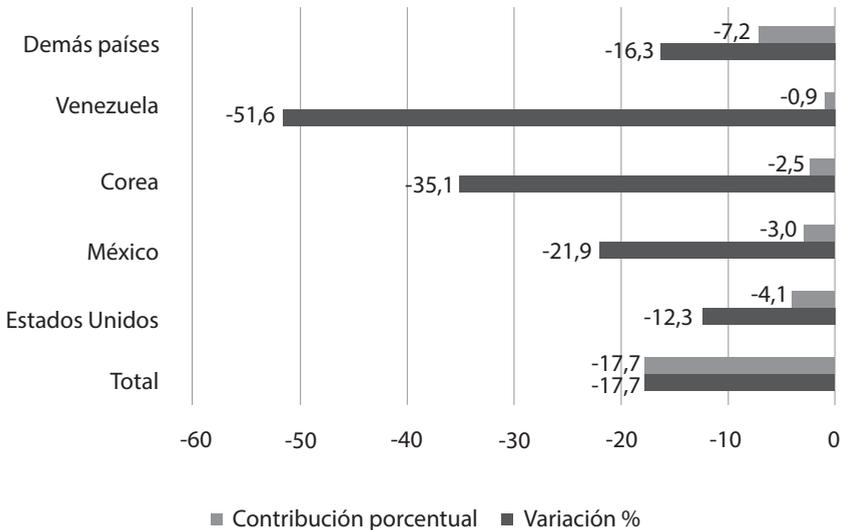
**Comportamiento de las importaciones de productos químicos orgánicos.
Total nacional, 2009**



Fuente: datos del DANE, DIAN (2010b).

Figura 50. Importaciones de materias plásticas durante el período 2008-2009

**Comportamiento de las importaciones de materias plásticas.
Total nacional, 2009**

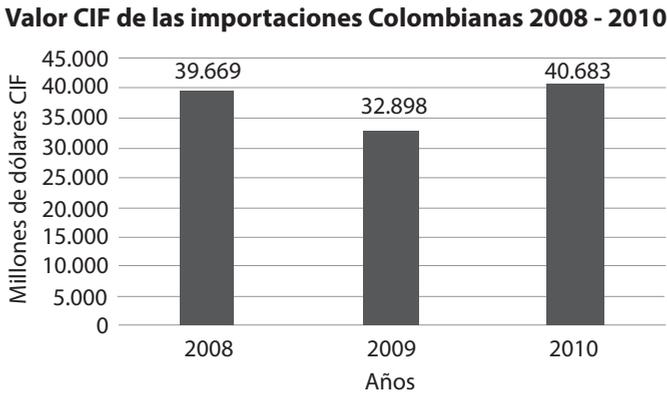


Fuente: datos del DANE, DIAN (2010b).

Año 2010

Las compras externas realizadas por Colombia en el año 2010 registraron un alza del 23,7 % en comparación con el año 2009. Como lo muestra la Figura 51, su monto fue del USD 40.485,56 millones CIF, del cual las importaciones realizadas por Colombia a su país vecino fue de USD 304.745,74 millones, cifra menor a su monto comparado con el año anterior.

Figura 51. Importaciones colombianas en valor cif durante el período 2008-2010

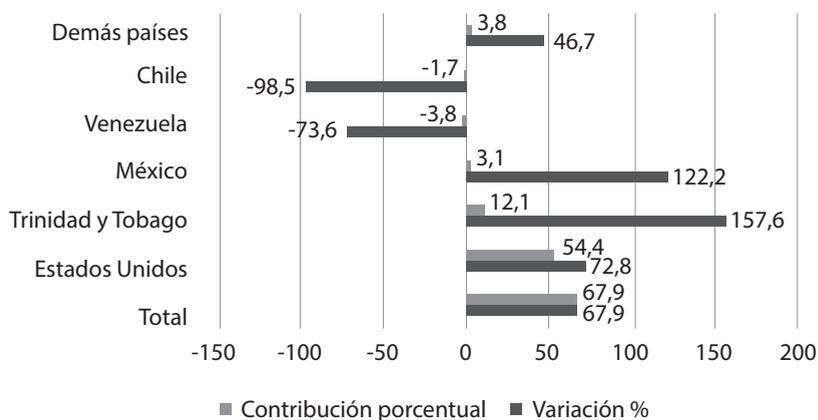


Fuente: datos del DANE, DIAN (2011b).

Este resultado fue producto de las importaciones de calderas, máquinas, partes de máquinas, vehículos y sus partes (DANE, 2011b). La participación que presentó Venezuela frente a las importaciones colombianas en el año 2010 fue inferior al año 2009, debido a que Colombia realizó muy pocas compras provenientes del mercado venezolano. Como lo muestra la Figura 52, este es el caso de las importaciones de aceites minerales presentaron una disminución del -73,6%.

Figura 52. Compras de productos de combustible y sus productos en valor cif, durante el período 2009-2010

Comportamiento de las importaciones de combustible, aceites minerales y sus productos, total nacional 2010.



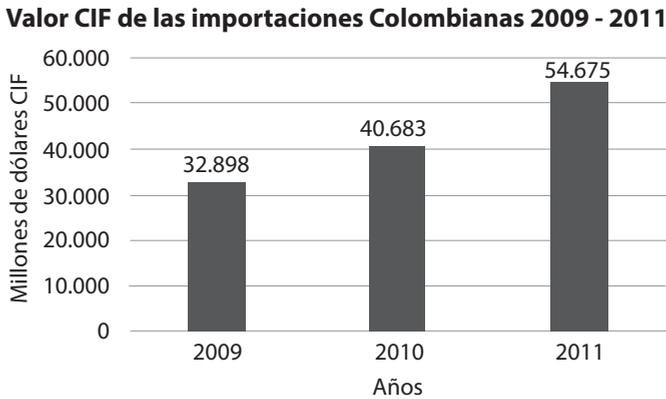
Fuente: datos del DANE, DIAN (2011b).

Las importaciones de Colombia por parte de la república de Venezuela presentaron una caída en la mayoría de sus productos, es decir, que Colombia realizó pocas compras por parte del país venezolano; en los productos primarios se redujo la compra en derivados de petróleo contando con un saldo de USD 15.056,58 millones; en los productos agropecuarios, hubo una disminución del USD 1.773,57 millones CIF comparado con el anterior y en los bienes industriales, se presentó una caída de USD 208.679,76 millones CIF, dada principalmente por la baja participación de compra en la industria básica (DANE, 2011b).

Año 2011

Las importaciones de Colombia para el año 2011 se incrementaron en un 34,4 %. Como se puede apreciar en la Figura 53, su saldo fue de USD 54.675,57 millones, del cual USD 563.095,67 millones CIF fueron adquiridos por Venezuela, es decir, que durante este año Colombia obtuvo más compras comparado con el año anterior.

Figura 53. Importaciones colombianas en valor CIF durante el período 2009-2011

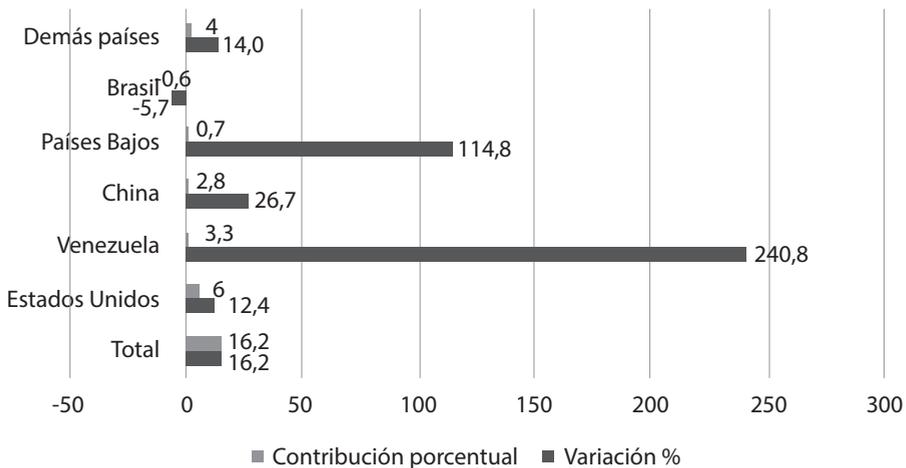


Fuente: datos del DANE, DIAN (2012b).

Este incremento del 34,4 % se dio por el gran volumen de importaciones de productos tales como calderas, máquinas, partes de máquinas, aparatos, material eléctrico, vehículos y sus partes (DANE, 2012b). La participación que presentó Venezuela frente a las compras colombianas fue un poco mayor en comparación con el año 2010, ya que Colombia realizó pocas compras del mercado venezolano, por ejemplo, en el caso de productos químicos orgánicos procedentes de Venezuela que tuvieron un incremento de 240,8 %, por el aumento de “propileno”.

Figura 54. Las importaciones de productos químicos orgánicos en valor CIF, durante el período 2010-2011

Comportamiento de las importaciones de productos químicos orgánicos. Total nacional, 2011



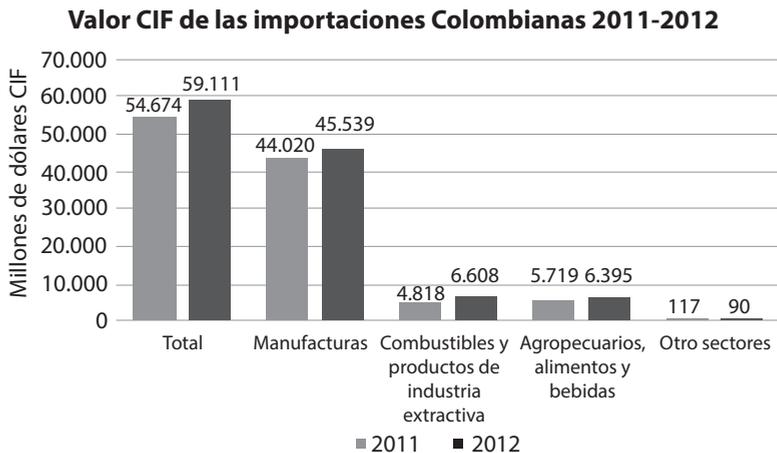
Fuente: datos del DANE, DIAN (2012b).

Por su parte, los productos primarios también presentaron un aumento de USD 42.122,96 millones CIF comparados con el año anterior, dado que las compras que realizó Colombia en los derivados del petróleo fueron mayores, al igual que de los bienes industriales que presentaron un aumento de USD 216.334,78 millones CIF comparado con el año 2010. Esto ocurrió gracias a la alta participación de compra por parte de Colombia en los productos de la industria básica venezolana registrando un saldo de USD 448.891,88 millones. No obstante, los productos agroindustriales, la industria liviana, la industria automotriz y demás productos presentaron una baja participación de venta a Colombia. (DANE, 2012b).

Año 2012

Las compras externas realizadas por Colombia durante el 2012 registraron un alza del 7,2 % en comparación con el año 2011. Como se puede observar en la Figura 55, su monto pasó de USD 54.675,57 millones CIF a USD 59.111,41 millones CIF en el año 2012. Cifra de la cual USD 533.061 millones CIF son adquiridos por compras del mercado venezolano, de modo que durante este año Colombia obtuvo compras menores procedentes de Venezuela comparado con el 2011.

Figura 55. Importaciones colombianas en valor CIF durante el período 2011-2012



Fuente: datos del DANE, DIAN (2013b).

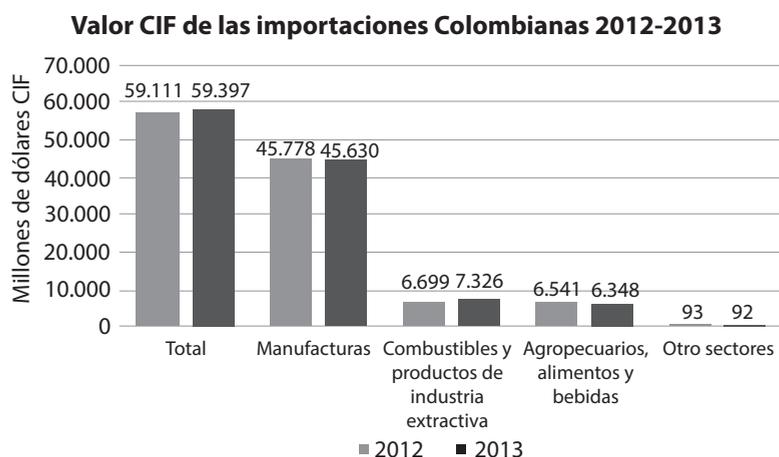
El total de las importaciones colombianas presentó un alza, la cual se debió al gran volumen de importaciones de productos de las industrias extractivas y combustible (DANE, 2013b). La participación que tuvo Venezuela para el 2012 frente a las compras realizadas por Colombia fue inferior al año 2011, ya que Colombia realizó pocas compras de productos venezolanos; este es el caso de los bienes industriales que presentaron una disminución del USD 65.780,20 millones CIF comparado con el año anterior, en relación con la baja participación que presentaron los productos de la industria básica, en especial, las mercancías metalúrgicas. Igualmente, las

confecciones obtuvieron una baja de USD 652.370 millones CIF en el este año. Sin embargo, los productos primarios presentaron un crecimiento de USD 35.788,85 millones CIF comparado con el año 2011, resultado que se dio por el alza en compra en derivados de petróleo por parte de Colombia registrando un saldo de USD 86.663,47 millones CIF (DANE, 2013b).

Año 2013

Las importaciones colombianas durante el año 2013 obtuvieron un alza del 0,5% con respecto al año anterior; como lo muestra la Figura 56 pasó de tener un monto de USD 59.111,41 millones CIF a USD 59.397,42 millones CIF en el año 2013, de los cuales USD 431.054,51 millones CIF fueron adquiridos por Venezuela. En concordancia con esto, las compras externas de Colombia originarias de Venezuela disminuyeron USD 102.006,50 millones CIF comparado con el 2012.

Figura 56. Importaciones colombianas en valor CIF durante el período 2012-2013



Fuente: datos del DANE, DIAN (2014b).

Conviene subrayar que este incremento se dio por la compra de combustibles y productos de industrias extractivas que presentaron un alza del 12,3 % y de productos agropecuarios, con un 10 %. No obstante, durante el año 2013 presentó una disminución del 2,9 % y los productos de otros sectores presentaron el 0,2 % (DANE, 2014b).

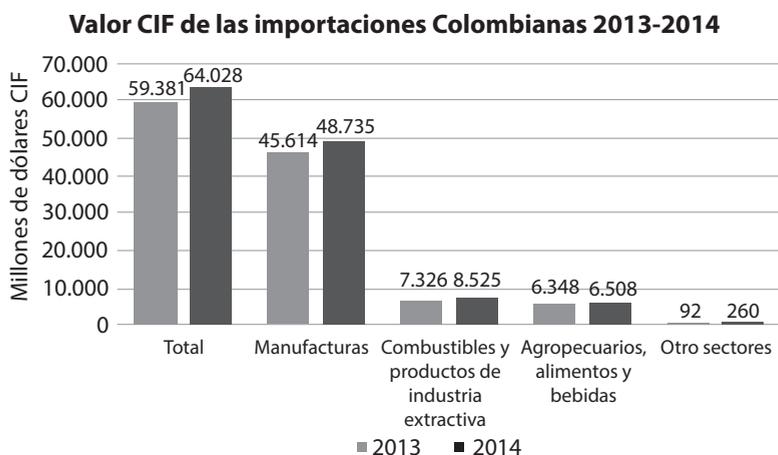
La participación que ha tenido Venezuela frente a las compras externas de Colombia en el año 2013 fue baja, dado que las compras originarias de Venezuela cayeron en un -19,1 % (MINCIT, 2013). Igualmente, las mercancías primarias presentaron una disminución de USD 32.181,25 millones CIF comparado con el año anterior. No obstante, los bienes industriales obtuvieron una disminución mayor de USD 69.900,05 millones CIF, a causa de la baja participación que presentaron los pro-

ductos de la industria básica al disminuir USD 70.675,52 millones CIF , así como los bienes de industria automotriz, maquinaria y equipo tuvieron una baja en su monto comparado con el año anterior.

Año 2014

Las importaciones de Colombia durante el año 2014 registraron un alza del 7,8 % comparado con el año 2013. Como se puede observar en la Figura 57, pasó de USD 59.381,42 millones CIF a USD 64.028,86 millones CIF en el año 2014, de los cuales USD 439.754,68 millones CIF fueron adquiridos por Venezuela, por lo cual se deduce que las compras realizadas por Colombia procedentes este país aumentó USD 8.700 millones CIF comparado con el año 2013.

Figura 57. Importaciones colombianas en valor CIF durante el período 2013-2014



Fuente: datos del DANE, DIAN (2015b).

El aumento total de las importaciones de Colombia se dio principalmente por el crecimiento del 6,8 % en las importaciones de manufacturas, del 16 % en los productos de industrias extractivas y del 2,5 % en el caso de los bienes agropecuarios (DANE, 2015b).

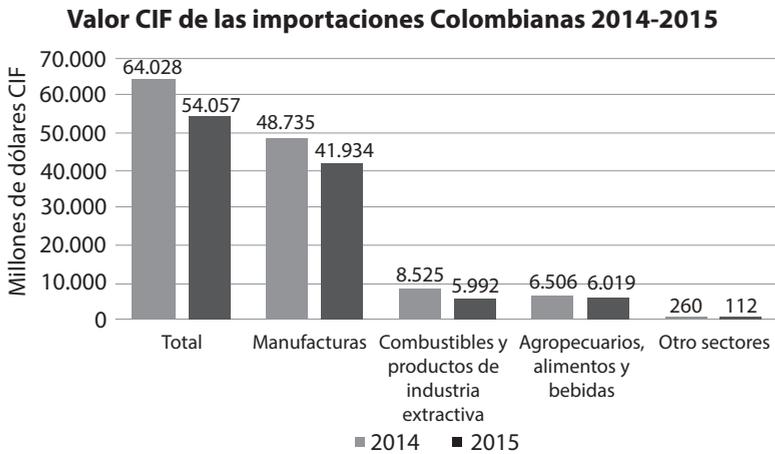
La participación que tuvo Venezuela frente a las compras realizadas por Colombia fue mejor que en el año 2013, pues las compras originarias de Venezuela lograron incrementarse en un 2,0 % (MINCIT, 2014). Los productos primarios obtuvieron un crecimiento de USD 4.204 millones CIF comparado con el año anterior y los bienes industriales lograron un aumento de USD 4.519 millones CIF, debido al alza de los bienes de la industria básica con un aumento de USD 12.966 millones CIF; gracias a la participación de compra por parte de Colombia en los bienes de la química básica, originarios de Venezuela obtuvo un alza de USD 46.693 millones CIF en el año 2014. Asimismo, los productos de la industria liviana presentaron

un crecimiento de USD 5.193 millones CIF, debido al crecimiento de las ventas en los productos de plásticos.

Año 2015

En el año 2015 las compras externas de Colombia obtuvieron una baja del -15,6% comparado con año 2014. Como se puede ver en la Figura 58, pasó de tener un monto de USD 64.028,86 millones CIF en el año 2014 a USD 54.057,50 millones siendo este un resultado muy favorable Colombia. USD 292.118,04 millones CIF fueron adquiridos por Venezuela, a razón de esto, las compras de Colombia a Venezuela disminuyeron USD 147.636,64 millones CIF al compararse con el 2014.

Figura 58. Importaciones colombianas en valor CIF durante el período 2014-2015



Fuente: datos del DANE, DIAN (2016b).

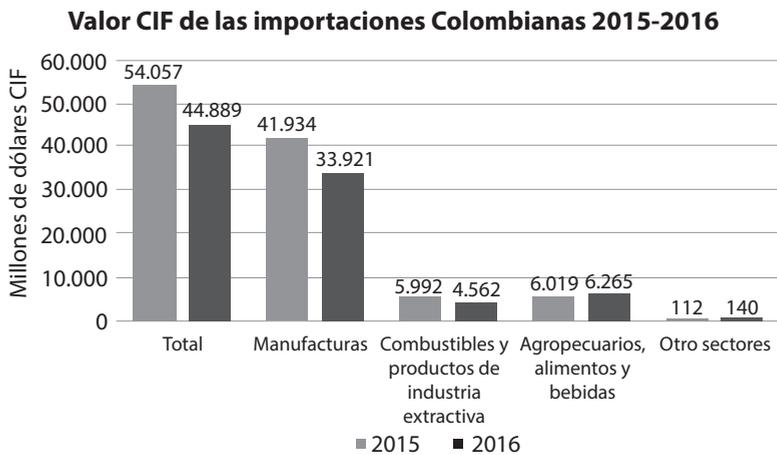
Es importante resaltar que el total de las importaciones colombianas presentaron una caída debido a la baja participación de todos sus sectores; las importaciones de manufacturas presentaron una disminución del -14,0 %, resultado que se dio por las bajas compras de pescados e invertebrados acuáticos (DANE, 2016b).

Por otro lado, se observa que durante el año 2015 la participación que tuvo Venezuela frente a las importaciones colombianas fue menor que en los años anteriores; los productos primarios presentaron una disminución de USD 24.560,12 millones CIF, esto se vio reflejado por las bajas compras que realizó Colombia en los productos de derivados del petróleo originarios de Venezuela, al contar con un monto inferior de USD 14.641,11 millones comparado con el año 2014. De igual manera los bienes industriales presentaron una caída de USD 123.249,66 millones CIF con respecto al año anterior, este decrecimiento se dio por la baja participación de los productos de la industria básica, es decir, que el monto de compra que obtuvo Colombia fue menor al año anterior.

Año 2016

Las compras externas realizadas por Colombia en el 2016 registraron un decrecimiento del -17,0 % comparado con el año anterior. Como lo muestra la Figura 59, su saldo fue de USD 44.889.366,87 millones, siendo este un resultado muy favorable para Colombia. De la cifra anterior, USD 189.875,30 millones CIF fueron adquiridos por Venezuela, por compras de productos venezolanos, es decir, que las compras realizadas por Colombia procedentes de Venezuela disminuyeron USD 102.242,74 millones CIF en comparación con el 2015.

Figura 59. Importaciones colombianas en valor CIF durante el período 2015-2016



Fuente: datos del DANE, COMEX-DIAN (2017b).

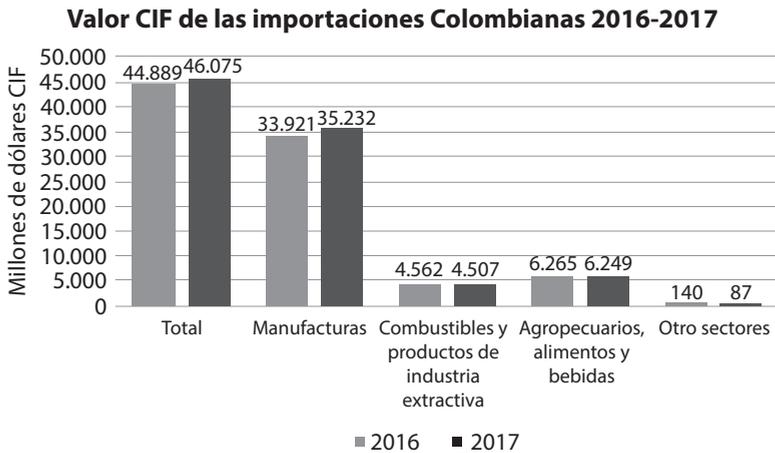
Es necesario recalcar que el total de las importaciones colombianas disminuyó, debido a la caída de las manufacturas en un -19,1 %, así como los productos de las industrias extractivas también presentaron una baja en su participación del -23,9 %. Por el contrario, los productos agropecuarios registraron un crecimiento 4,1 %, producto de las compras de preparados de azúcar y miel (DANE, 2017b).

Durante el año 2016 la participación que obtuvo Venezuela frente a las compras externas colombianas fue menor con respecto al 2015; en consecuencia, de la caída de los productos primarios, en los cuales su monto disminuyó USD 37.080,35 millones CIF, debido a la baja compra que realizó Colombia en los derivados de petróleo de origen venezolano con USD 1.918,03 millones CIF en el año 2016 (DANE, 2017b). Igualmente, los bienes industriales presentaron una caída de USD 65.503,14 millones CIF, producto de las bajas compras que obtuvieron los bienes de la industria básica este año, por la baja participación que tuvieron los bienes de química básica, del cual se obtuvo un monto inferior correspondiente a USD 46.148,87 millones CIF.

Año 2017

Las importaciones colombianas durante el año 2017 presentaron un alza del 2,6 % comparado con el año 2016. Como lo muestra la Figura 60, estas pasaron de USD 44.889,37 millones CIF a USD 46.071,06 millones CIF en el año 2017. Mediante el cual USD 219.813,79 millones CIF son adquiridos por compras del mercado venezolano, ya que durante este año las importaciones colombianas originarias de Venezuela subieron USD 29.938,49 millones CIF comparado con el año 2016.

Figura 60. Importaciones colombianas en valor CIF durante el período 2016-2017



Fuente: datos del DANE, COMEX-DIAN (2018b).

Este resultado se logró, por el crecimiento de las manufacturas que representaron el 3,9 %, así como los productos como maquinaria y equipo de transporte aumentaron un 3,1 %. No obstante, los productos de la industria extractiva presentaron una disminución del -1,2 % y los productos agropecuarios, registraron una participación negativa -0,3 %, por las bajas compras de productos como cereales (DANE, 2018b).

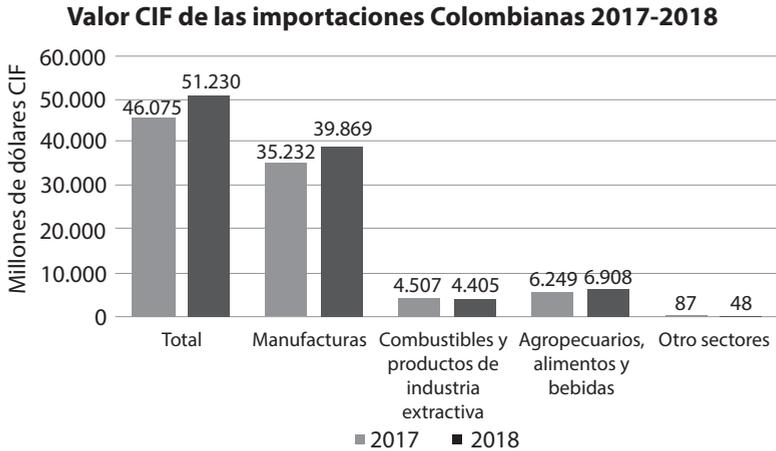
La participación que tuvo Venezuela frente a las importaciones colombianas en el año 2017 fue mejor que en el año 2016, esto se dio debido a que las compras originarias de Venezuela lograron incrementar USD 29.938,49 millones CIF con respecto al año anterior. Los productos primarios presentaron un aumento de USD 1.887,61 millones CIF, correspondiente al alza en los derivados de petróleo de USD 980.875 millones CIF comparado con el año 2016 (DANE, 2018b). De igual manera los bienes industriales obtuvieron un incremento de USD 28.453,52 millones CIF, que se dio por el aumento en los bienes de la industria básica y de la industria liviana.

Año 2018

Las importaciones colombianas en el año 2018 presentaron un alza del 11,2%, con respecto al año anterior; como lo muestra la Figura 61 pasó de tener un monto de

USD 46.071,06 millones CIF a USD 51.230,57 millones CIF en el año 2018. Mediante el cual USD 136.970,24 millones CIF fueron adquiridos por la república de Venezuela, por compras de productos venezolanos, de modo que las compras registradas por Colombia procedentes de Venezuela disminuyeron USD 82.843,55 millones CIF comparado con el año anterior.

Figura 61. Importaciones colombianas en valor CIF durante el período 2017-2018



Fuente: datos del DANE, DIAN (2019b).

Cabe resaltar que el total de las compras externas realizadas por Colombia presentaron un alza de 11,2 %, debido al aumento de las manufacturas que representaron el 13,2 %. Esto se dio por el volumen de importaciones de productos en maquinaria en un 13,0 %, y de igual manera en los bienes agropecuarios, los cuales también registraron un alza de 10,5%, originario de las grandes compras de cereales y preparados de cereales que fue del 10,4%. Sin embargo, los productos de la industria extractiva obtuvieron una reducción del -2,3% (DANE, 2019b).

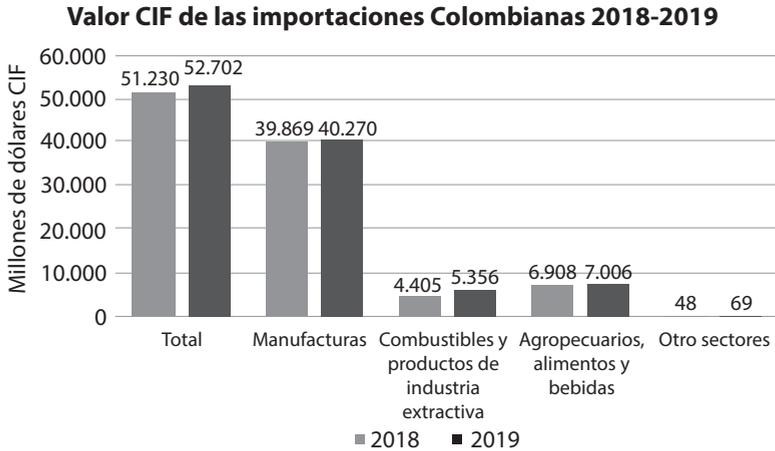
La participación que tuvo Venezuela frente a las compras externas colombianas fue menor al año 2017, tras la caída de las compras originarias de Venezuela a USD 82.843,55 millones CIF; esta disminución se dio a causa de la baja en los productos primarios correspondiente a USD 4.450,95 millones CIF. Asimismo, los bienes industriales presentaron una caída de USD 78.378,51 millones CIF, que se originó por la caída de los bienes de la industria básica, cuyo monto disminuyó en USD 70.194,12 millones CIF, en relación con la baja participación que presentaron los bienes de química básica, logrando de esta manera afectar el crecimiento de los productos de la industria básica en el presente año.

Año 2019

Las importaciones de Colombia durante el año 2019 presentaron un alza del 2,9%. Como lo muestra la Figura 62, pasó de USD 51.230,57 millones CIF en el 2018 a USD

52.702,62 millones CIF en el año 2019, de los cuales USD 44.907,92 millones CIF fueron adquiridos por Venezuela, por compras de bienes venezolanos; las compras realizadas por Colombia originarias de Venezuela obtuvieron el tope más bajo de USD 44.907,92 millones CIF.

Figura 62. Importaciones colombianas en valor CIF durante el período 2018-2019



Fuente: datos del DANE, COMEX-DIAN (2020).

Durante el año 2019 el total de las importaciones colombiana obtuvieron un alza del 2,9 %, principalmente por el crecimiento de las manufacturas que representaron el 1,0 %, de las importaciones de maquinaria con el 4,2 % y de los productos agropecuarios, los cuales representaron un aumento del 1,4 %, causado por las grandes compras de cereales y preparados de cereales que llegaron al 13,0 %. En este año, también los productos de la industria extractiva obtuvieron un alza del 21,6 % (DANE, 2020).

La participación que tuvo Venezuela frente a las importaciones colombianas en este año fue la más baja en el transcurso del período 2005-2019, ocasionando que la relación bilateral entre estas dos naciones se distanciara cada vez más. Esto se pasó debido a que las compras procedentes de Venezuela cayeron a USD 92.062,32 millones CIF, disminución que se presentó debido a que los bienes industriales que cayeron a USD 90.156,02 millones CIF, porque pasó de obtener USD 131.785,67 millones CIF en el 2018 a tan solo USD 41.629,65 millones en el año 2019. En este año los bienes de la industria básica sufrieron una caída que disminuyó su monto a USD 81.425,99 millones CIF, tras la baja participación que presentaron los bienes de química básica; su monto disminuyó USD 50.330,44 millones CIF, logrando de esta manera afectar el crecimiento de los productos de la industria básica; a la vez que los productos primarios obtuvieron una baja de USD 1.780,27 millones CIF en el año 2019.

Tabla 30. Importaciones de Colombia durante el período 2005-2019

Importaciones	Colombia, destino de sus importaciones														
	2005	2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017	2018	2019
Destino	21.204	26.162	32.897	39.669	32.898	40.683	54.675	59.111	59.397	64.028	54.057	44.889	46.071	51.230	52.702
Total importaciones	12.350	15.305	18.926	22.708	19.218	23.225	30.730	32.756	32.519	33.811	27.621	23.180	23.591	25.616	26.312
América	5.862	7.733	9.253	9.686	8.270	10.753	14.535	15.674	13.603	12.926	9.771	9.102	8.996	10.345	10.845
Aladi	1.010	1.285	1.431	1.718	1.562	1.890	2.257	2.301	2.299	2.674	2.152	2.021	1.731	1.893	1.998
CAN	166	107	129	214	244	268	167	282	547	551	432	534	353	330	425
Bolivia	511	679	714	794	694	834	1.065	1.089	881	918	783	804	715	811	824
Ecuador	331	498	587	709	623	786	1.024	928	870	1.204	937	682	662	750	749
Perú	1.163	1.441	1.306	1.151	563	304	563	533	431	439	292	189	219	136	44
Venezuela	1.667	2.326	2.939	3.117	3.257	3.965	4.754	5.422	4.472	3.609	2.693	2.759	2.913	3.642	4.268
MERCOSUR	337	477	622	671	589	736	901	965	903	929	780	721	695	726	653
Chile	1.683	2.202	2.953	3.026	2.297	3.856	6.059	6.452	5.495	5.272	3.852	3.410	3.436	3.947	3.879
México	44	81	71	105	82	139	149	158	174	209	201	192	157	165	140
MCC	183	86	313	300	183	408	608	532	497	509	253	167	77	125	146
Caricom	3.150	3.705	4.350	5.834	5.759	6.135	7.958	8.432	8.892	9.803	9.235	7.058	7.682	8.554	8.936
Europa	3.490	4.747	6.456	7.988	6.714	9.601	13.655	15.974	16.275	18.469	15.642	13.429	13.804	15.909	16.297
Asia	75	97	126	230	126	167	152	160	176	138	126	107	113	147	126
África	122	163	205	247	285	362	370	464	491	643	535	450	451	523	544
Medio Oriente	23	26	31	55	59	42	62	66	87	75	58	59	59	62	52
Oceanía															

Fuente: datos del DANIE, DIAN (2020).

CAPÍTULO 4

RELACIONES MONETARIAS Y BALANZA COMERCIAL BINACIONAL

4.1. Relación divisa peso/bolívar del año 2005 a 2019

Las divisas se refieren a un cambio fijo establecido por el gobierno de una nación de su moneda, por lo cual son el instrumento de política cambiaria encargado de regular las compras y ventas entre países (ANDBANK, 2012), así, el país controla las entradas y salidas del capital.

La divisa es básicamente cuando Colombia o Venezuela hacen uso de la moneda del otro, por ejemplo, en el caso de Colombia una de sus divisas era el bolívar, proveniente de Venezuela. Antes de que el país vecino entrara en crisis las divisas dependían de la oferta y la demanda.

Casi siempre estas divisas cambian sus precios con respecto a otra moneda; en el caso de Colombia solo existen dos tipos de cambio los cuales son el flexible y el fijo.

Tabla 31. Divisas de peso a bolívares durante el período 2005-2019

	DIV-Bs./COP			DIV-Bs./COP			DIV-Bs./COP	
	Compra	Venta		Compra	Venta		Compra	Venta
2005			2008			2011		
I trimestre	0,85041022	0,85254550	I trimestre	0,0011231	0,00112728	I trimestre	0,00228172	0,00229155
II trimestre	0,91689442	0,91920312	II trimestre	0,00121373	0,00121771	II trimestre	0,0023856	0,00239403
III trimestre	0,93018946	0,93253164	III trimestre	0,0011307	0,00113568	III trimestre	0,00238448	0,00239352
IV trimestre	0,93944166	0,94180713	IV trimestre	0,00093571	0,00094001	IV trimestre	0,0022306	0,00223862
2006			2009			2012		
I trimestre	0,94732079	0,9497061	I trimestre	0,00088918	0,00089281	I trimestre	0,00238924	0,00239695
II trimestre	0,87871205	0,8809246	II trimestre	0,00096463	0,00096881	II trimestre	0,00240096	0,00240876
III trimestre	0,88561584	0,88784578	III trimestre	0,00106428	0,00106949	III trimestre	0,00238445	0,00239224
IV trimestre	0,9320497	0,93439656	IV trimestre	0,00108919	0,00109596	IV trimestre	0,002373	0,00238065
2007			2010			2013		
I trimestre	0,96613404	0,96888851	I trimestre	0,00132645	0,00133332	I trimestre	0,00299643	0,00300605
II trimestre	1,0645375	1,0684622	II trimestre	0,00132775	0,00133423	II trimestre	0,00337703	0,00338782
III trimestre	1,05058153	1,05463778	III trimestre	0,00141508	0,00142124	III trimestre	0,00329498	0,00330549
IV trimestre	1,02600581	1,02951363	IV trimestre	0,00141641	0,0014218	IV trimestre	0,00328388	0,00329424

	DIV-Bs./COP			DIV-Bs./COP	
	Compra	Venta		Compra	Venta
2014			2017		
I trimestre	0,00313639	0,00314668	I trimestre	0,00341079	0,00342643
II trimestre	0,00328339	0,00329333	II trimestre	0,00340806	0,00341926
III trimestre	0,00328541	0,00329547	III trimestre	0,00335712	0,00336837
IV trimestre	0,00290136	0,00291127	IV trimestre	0,00333701	0,00334867
2015			2018		
I trimestre	0,00253878	0,00254769	I trimestre	0,00436254	0,00436629
II trimestre	0,00251903	0,0025284	II trimestre	0,00475073	0,00475073
III trimestre	0,00213935	0,00214726	III trimestre	0,00762432	0,00764322
IV trimestre	0,00205915	0,00206601	IV trimestre	0,04750505	0,04768447
2016			2019		
I trimestre	0,00226986	0,00227792	I trimestre	0,83634309	0,83949615
II trimestre	0,00333268	0,00334359	II trimestre	1,60994989	1,61520347
III trimestre	0,00338385	0,00339513	III trimestre	4,29437434	4,30769293
IV trimestre	0,00330528	0,00331636	IV trimestre	9,03167704	9,06003159

Fuente: datos del BCV.

4.2. Balanza comercial binacional del año 2005 a 2019

La balanza comercial se conoce como el registro económico que contrarresta lo que importa y exporta un país durante un período determinado, este puede ser un superávit o un déficit y por medio de ella se puede identificar si la economía de un país es positiva o negativa (PICTET Asset Management, 2020).

Año 2005

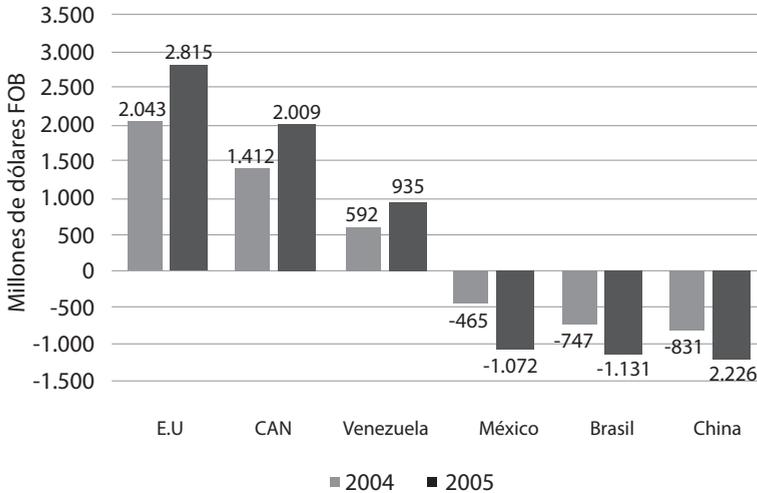
En el año 2005, Colombia presentó una balanza comercial positiva de USD 1.388,20 millones, al igual que el año anterior (ver Figura 63).

Figura 63. Balanza comercial durante el período 2004-2005



Fuente: datos del DANE, DIAN (2006).

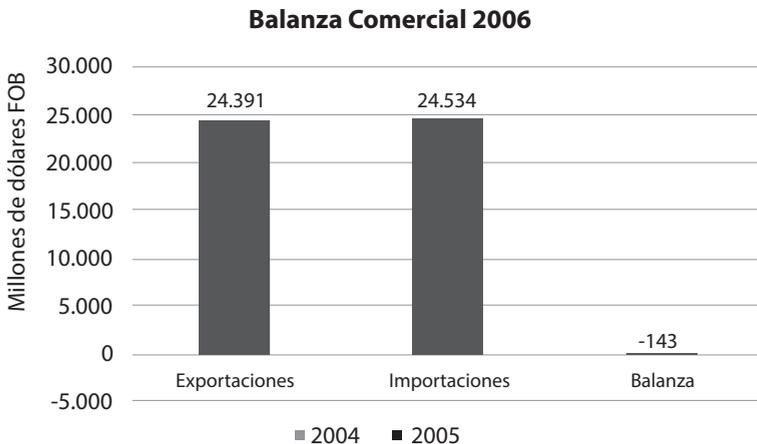
En relación con Venezuela este presentó una balanza positiva de USD 934.500.000 para este año, es decir que, al comparar esta cifra con el resultado del año 2004, obtuvo aumento de USD 343.000.000 (DANE, 2006b).

Figura 64. Balanza comercial de Colombia con países, durante el período 2004-2005

Fuente: datos del DANE, DIAN (2006).

Año 2006

Colombia registró durante este año una balanza negativa de USD 143.000.000 FOB, como se puede observar en la Figura 65. Los países que presentaron una participación positiva fueron Venezuela con USD 1.263,40 millones seguido de Estados Unidos, Ecuador y Puerto Rico (DANE, 2007b).

Figura 65. Balanza comercial durante el año 2006

Fuente: datos del DANE, DIAN (2007).

Año 2007

Durante este período Colombia presentó una balanza comercial en déficit con USD 824.300.000 FOB (ver Figura 66), mientras que Venezuela fue uno de los países con los mayores superávits seguido por Estados Unidos, Ecuador y Países Bajos.

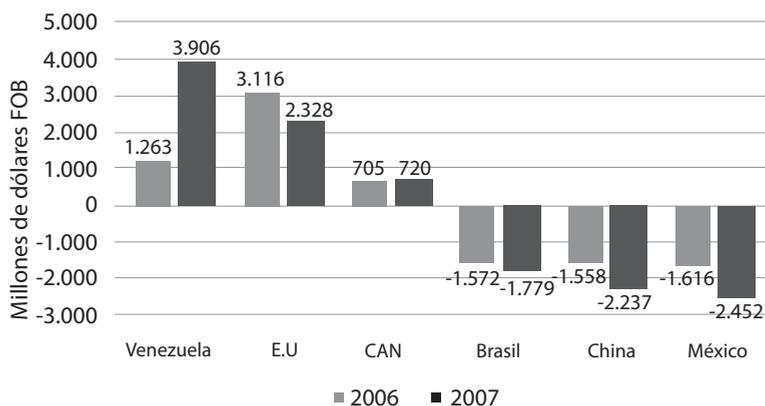
Figura 66. Balanza comercial durante el período 2006-2007



Fuente: datos de DANE, DIAN (2008).

Como se puede observar en la Figura 67, durante el año 2007 Venezuela se consolidó como el primer país con el cual Colombia obtuvo mayor superávit comercial bilateral con una cifra de USD 3.906 millones FOB en el año 2007, registrando un alza de USD 2.642,60 millones, comparado con el año anterior. Las exportaciones de Colombia al país vecino crecieron en un 92,9 %, mientras las importaciones se redujeron un 9,3 % (DANE, 2008b).

Figura 67. Balanza comercial de Colombia con países, durante el período 2006-2007



Fuente: datos del DANE, DIAN (2008).

Año 2008

En este año su balanza fue superavitaria con USD 470.000.000, recuperando el saldo positivo que no se registraba desde el año 2005. Este crecimiento se logró debido al aumento que presentaron las exportaciones de un 25,5% frente a las importaciones correspondientes al 20,6%.

Figura 68. Balanza comercial durante el período 2007-2008



Fuente: datos del DANE, DIAN (2009).

Entretanto, Venezuela fue el país que registró el mayor superávit con USD 4.951,10 millones FOB, incrementando USD 1.045 millones con respecto al año 2007. (DANE, 2008), como se puede ver en la Tabla 32 que muestra los principales países que registraron un superávit en Colombia durante el período 2007-2008.

Tabla 32. Balanza comercial, según países durante el período 2007-2008

Balanza comercial, según países 2008.

País	Balanza Comercial Millones de dólares FOB	
	2007	2008
Venezuela	3.906	4.951,10
Estados Unidos	2.327,80	3.312,30
Ecuador	563,6	712,7
Países Bajos	551,3	434,4
Chipre	205,7	352,6
China	-2.236,60	-3.725,40
México	-2.451,80	-2.369,30
Brasil	-1.778,90	-1.537,10
Alemania	-594,00	-851,5
Resto de Países	-1.317,40	-809,4
Total	-824,30	470,5

Fuente: datos del DANE, DIAN (2009).

Año 2009

Colombia durante el año 2009 tuvo una balanza comercial superávit con USD 1.665,20 millones FOB como lo muestra la Figura 69 y los países que presentaron una participación positiva fueron Estados Unidos y Venezuela.

Figura 69. Balanza comercial durante el período 2008-2009



Fuente: datos del DANE, DIAN (2010).

Como se puede observar en la Tabla 33, Venezuela se consolidó como el segundo país con el cual Colombia obtuvo una balanza superavitaria con USD 3.521,60 millones; sin embargo, al compararlo con el año 2008 se observa que tuvo una baja de USD 1.429,50 millones FOB (DANE, 2010b).

Tabla 33. Balanza comercial, según países durante el período 2008-2009

Balanza comercial, según países 2009

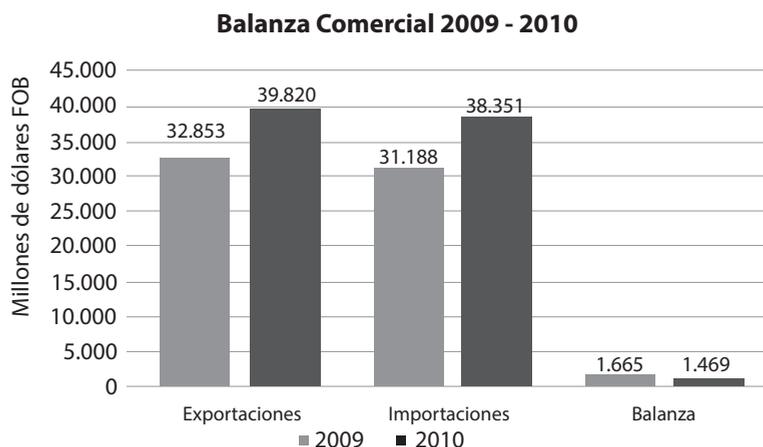
País	Balanza Comercial Millones de dólares FOB	
	2008	2009
Estados Unidos	3.312,30	3.856,90
Venezuela	4.951,10	3.521,60
Países Bajos	434,4	1.105,50
Ecuador	712,7	582,7
Reino Unido	346,5	489,1
Francia	-598,60	-1.225,70
Brasil	-1.537,10	-1.453,00
México	-2.369,30	-1.663,40
China	-3.725,40	-2.529,50
Resto de Países	-1.056,10	-1.018,90
Total	470,5	1.665,20

Fuente: datos del DANE, DIAN (2010).

Año 2010

En este período Colombia tuvo una balanza comercial positiva con USD 1.468,90 millones (ver Figura 70); sin embargo, al compararlo con el año 2009 este superávit presentó un decrecimiento de USD 196.400.000 FOB debido a que las importaciones estuvieron por encima de las exportaciones.

Figura 70. Balanza comercial durante el período 2009-2010



Fuente: datos del DANE, DIAN (2011).

Por su parte, Venezuela durante este mismo año continuó siendo uno de los países con mayor superávit con USD 1.131,50 FOB, pero al compararlo con el año 2009, este presentó una caída de USD 2.390,10 FOB (DANE, 2011b).

Tabla 34. Balanza comercial, según países durante el período 2009-2010

Balanza comercial, según países 2010

País	Balanza Comercial Millones de dólares FOB	
	2009	2010
Estados Unidos	3.856,90	6.935,20
Países Bajos	1.105,50	1.312,20
Venezuela	3.521,60	1.131,50
Ecuador	582,7	1.010,00
Perú	191,6	376,7
Brasil	-1.453,00	-1.207,60
Alemania	-919,60	-1.344,70
México	-1.663,40	-3.055,90
China	-2.529,50	-3.061,00
Resto de Países	-1.027,50	-627,50
Total	1.665,20	1.468,90

Fuente: datos del DANE, DIAN (2011).

Año 2011

Durante este año su balanza colombiana fue positiva con USD 4.955,50 millones (ver Figura 71), y los países con los cuales presentó una participación positiva fueron: Estados Unidos, Países Bajos y Venezuela.

Figura 71. Balanza comercial durante el período 2010-2011



Fuente: datos del DANE, COMEX-DIAN (2012).

La Tabla 35 muestra los principales países que registraron un superávit en Colombia durante el período 2009-2010. En esta se demuestra que Venezuela presentó un superávit de USD 1.216,50 millones FOB. Sin embargo, al contrastar esta cifra con la del 2010 se puede observar que presentó una baja de USD 85.000.000 FOB (DANE, 2012b). En este punto se puede apreciar que desde el 2007 hasta el 2011 la balanza comercial de Venezuela, a pesar de ser positiva decreció.

Tabla 35. Balanza comercial, según países durante el período 2010-2011

Balanza comercial, según países 2011

País	Balanza Comercial Millones de dólares FOB	
	2010	2011
Estados Unidos	6.765,70	8.682,50
Países Bajos	1.355,00	2.232,50
Chile	398,20	1.358,50
Venezuela	1.131,50	1.216,50
España	92,5	1.148,50
Ecuador	1.010,00	867,60
Francia	-756,00	-1.302,40
Argentina	-1.198,50	-1.400,90
Alemania	-1.344,70	-1.714,90

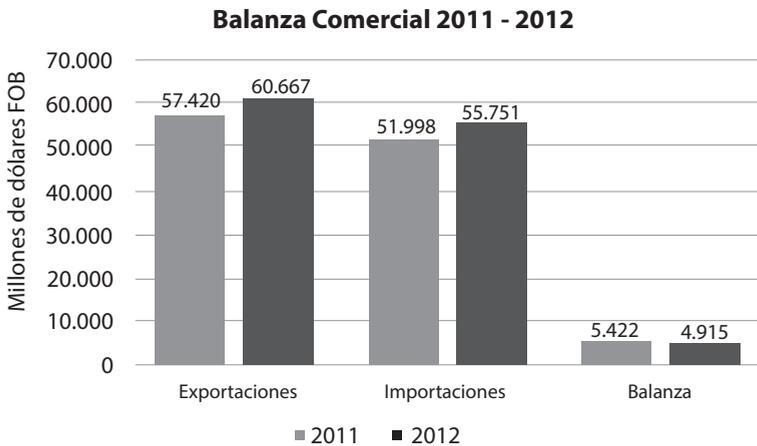
País	Balanza Comercial Millones de dólares FOB	
	2010	2011
México	-3.055,90	-5.144,20
China	-3.408,00	-5.676,50
Resto de Países	479,00	4.688,10
Total	1.468,90	4.955,50

Fuente: datos del DANE, COMEX-DIAN (2012).

Año 2012

Colombia registró durante este año una balanza positiva con USD 4.915,60 millones como lo muestra la Figura 72. En este caso los países con mayores superávits se mantuvieron: Estados Unidos, Países Bajos, España, y Venezuela. (DANE, 2013b).

Figura 72. Balanza comercial durante el período 2011-2012



Fuente: datos del DANE, COMEX-DIAN (2013).

En la siguiente tabla, se podrá observar la participación que presentaron los países según la balanza comercial; en donde Venezuela presentó una balanza positiva de USD 2.112,20 millones, es decir, que logró aumentar USD 895.700.000 FOB con respecto al año anterior.

Tabla 36. Balanza comercial según países durante el período 2011-2012**Balanza comercial, según países 2012**

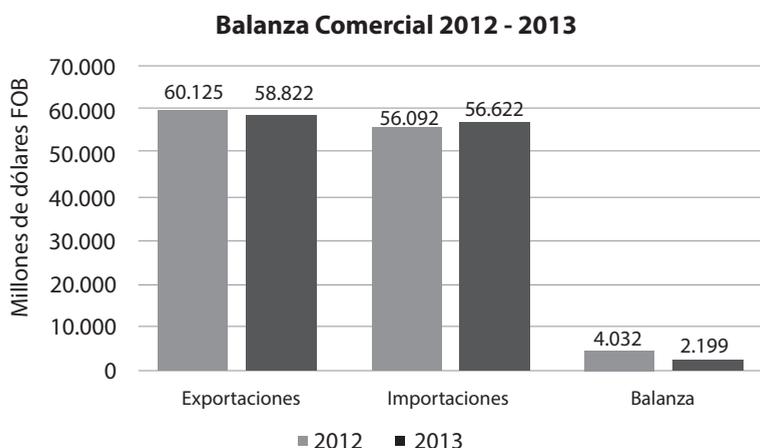
País	Balanza Comercial Millones de dólares FOB	
	2011	2012
Estados Unidos	8.496,50	8.498,50
Países Bajos	2.232,50	2.241,10
España	1.148,50	2.212,30
Venezuela	1.216,50	2.112,20
Chile	1.358,50	1.294,20
Ecuador	867,60	990,70
Perú	408,70	705,20
Reino Unido	768,70	588,90
Japón	-831,70	-1.202,70
Brasil	-1.246,60	-1.369,00
Argentina	-1.400,90	-1.820,90
Alemania	-1.714,50	-1.834,80
México	-5.144,20	-5.135,10
China	-5.676,50	-5.620,90
Resto de Países	4.489,20	3.436,00
Total	5.422,30	4.915,60

Fuente: datos del DANE, COMEX-DIAN (2013).

Año 2013

Durante el año 2013 Colombia presentó una balanza positiva con USD 2.199,80 millones, es decir, que Colombia sufrió una disminución de USD 1.833 millones FOB, debido al crecimiento de las importaciones durante este año como se podrá ver en la Figura 73. Por otra parte, los países con los que hubo una participación positiva fueron: Panamá, Estados Unidos, España, India y Venezuela.

Figura 73. Balanza comercial durante el período 2012-2013



Fuente: datos del DANE, COMEX-DIAN (2014).

Según la balanza comercial por países en la Tabla 37, Venezuela en el año 2013 tuvo un superávit de USD 1.846,10 millones, pese a esto, presentó un decrecimiento del USD 207.400.000 FOB con respecto al año 2012. (DANE, 2014b).

Tabla 37. Balanza comercial según países durante el período 2012-2013

Balanza comercial según países 2013

		Balanza Comercial Millones de dólares FOB		
País		2012	2013	Diferencia 2012-2013
Países con superávit comercial 2013	Panamá	2.840,80	3.272,40	431,6
	Estados Unidos	8.253,70	2.777,60	-5.476,10
	España	2.201,10	1.975,20	-225,9
	Países Bajos	2.239,90	1.964,50	-275,4
	India	286,60	1.909,20	1.622,60
	Venezuela	2.053,40	1.846,10	-207,4
	Aruba	930,00	1.630,80	700,8
	Ecuador	846,80	1.119,30	272,5
	Chile	1.283,60	726,10	-557,5
Países con déficit comercial 2013	Japón	-1.224,70	-1.011,50	213,2
	Francia	-820,20	-1.075,50	-255,3
	Argentina	-1.895,70	-1.158,50	737,2
	Alemania	-1.783,70	-1.339,40	444,4
	México	-5.398,90	-4.436,00	962,9
	China	-5.859,80	-4.739,40	1.120,40
	Resto de países	79,9	-1.261,00	-1.340,90
Total	4.032,80	2.199,80	-1.832,90	

Fuente: datos del DANE, COMEX-DIAN (2014).

Año 2014

Colombia durante el año 2014 presentó una balanza negativa con USD 6.293 millones (ver Figura 74), a causa del incremento que obtuvieron las importaciones con USD 61.087,80 millones frente a las exportaciones con USD 54.794,80 millones. Los países que registraron un mayor superávit fueron: Aruba, India, Venezuela, Países Bajos, España y Panamá (DANE, 2015b).

Figura 74. Balanza comercial durante el período 2013-2014



Fuente: datos del DANE, COMEX-DIAN (2015).

La Tabla 38 muestra la balanza comercial de los países que presentaron un superávit en el 2014, año en el cual Venezuela presentó un superávit de USD 1.567,10 millones FOB, pero tuvo una caída de USD 278.900.000 FOB con respecto al 2013.

Tabla 38. Balanza Comercial según países durante el período 2013-2014

Balanza comercial según países 2014

	País	Balanza Comercial Millones de dólares FOB		
		2013	2014	Diferencia 2013-2014
Países con superávit comercial 2014	Aruba	1.630,80	1.169,00	-461,8
	India	1.909,20	1.441,30	-467,90
	Venezuela	1.846,10	1.567,10	-278,9
	Países Bajos	1.964,50	1.839,40	-125,1
	España	1.975,20	2.358,20	383,00
	Panamá	3.162,80	3.562,40	399,5

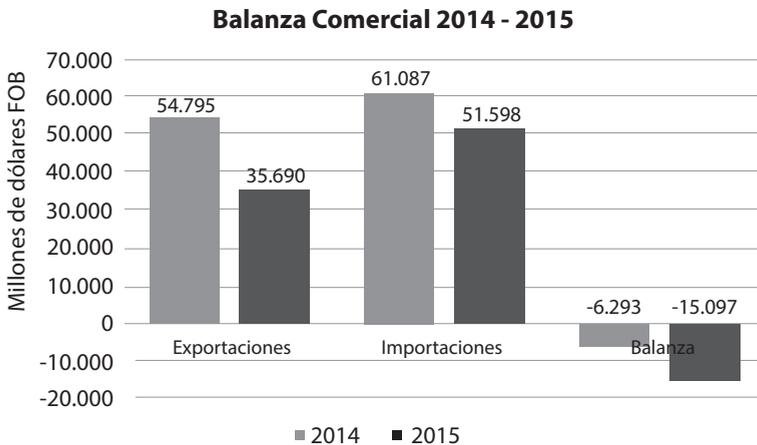
		Balanza Comercial Millones de dólares FOB			
		País	2013	2014	Diferencia 2013-2014
Países con déficit comercial 2014	China		-4.737,60	-5.397,50	-659,9
	México		-4.436,00	-4.176,80	259,2
	Estados Unidos		2.777,60	-3.303,60	-6.081,20
	Alemania		-1.339,40	-1.815,70	-476,3
	Francia		-1.075,50	-1.664,30	-588,8
	Japón		-1.011,50	-1.018,80	-7,2
	Corea		-984,40	-891,60	92,8
	Brasil		-866,70	-742,20	124,5
	Argentina		-1.158,10	-735,40	423,10
	Resto de países		2.546,80	1.515,40	-1.031,40
	Total		2.203,30	-6.293,00	-8.496,30

Fuente: datos del DANE, COMEX-DIAN (2015).

Año 2015

La balanza comercial colombiana durante este año registró un resultado negativo con USD 15.907,30 millones como lo muestra la Figura 75. Esto se debió al decrecimiento que presentaron las exportaciones de USD 35.490,80 millones frente a las importaciones con USD 51.598 millones. Esta vez, los países que presentaron un mayor superávit fueron: Bahamas, España, Venezuela, Aruba, Países bajos y Panamá (DANE, 2016b).

Figura 75. Balanza comercial durante el período 2014-2015



Fuente: datos del DANE, COMEX-DIAN (2016).

La balanza comercial con Venezuela en el año 2015 tuvo un superávit de USD 789.300.000 FOB, como lo muestra la Tabla 39. No obstante, presentó una caída de USD 777.900.000 FOB con respecto al año 2014.

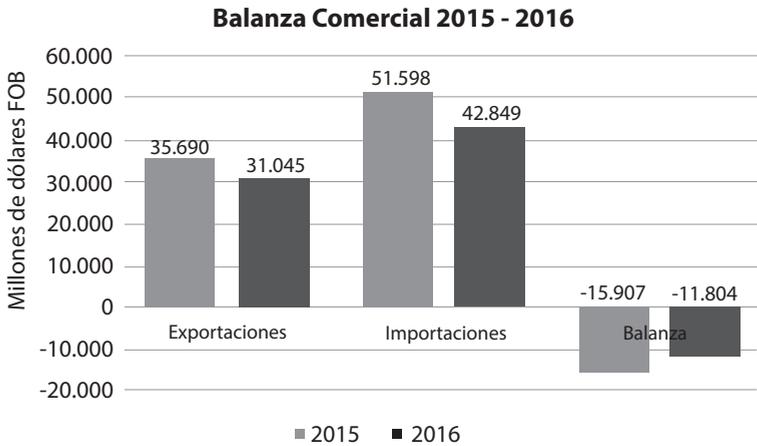
Tabla 39. Balanza comercial según países durante el período 2014-2015

Balanza comercial según países 2015				
Balanza Comercial Millones de dólares FOB				
	País	2014	2015	Diferencia 2014-2015
Países con superávit comercial 2015	Bahamas	760,00	674,40	-85,6
	España	2.358,20	719,90	-1.638,30
	Venezuela	1.567,10	789,30	-777,9
	Aruba	1.169,00	849,50	-319,5
	Países Bajos	1.839,40	1.150,80	-688,60
	Panamá	3.562,90	2.305,20	-1.257,70
Países con déficit comercial 2015	China	-5.397,50	-7.298,20	-1.900,70
	Estados Unidos	-3.209,00	-4.928,70	-1.719,80
	México	-4.176,80	-2.806,00	1.370,80
	Francia	-1.664,30	-1.775,90	-111,5
	Alemania	-1.815,70	-1.701,80	113,8
	Corea	-891,60	-856,00	35,6
	Brasil	-742,20	-807,60	-65,4
	Japón	-1.018,80	-634,00	384,8
	India	1.441,30	-591,00	-2.032,30
	Resto de países	-74,70	-997,30	-922,60
Total	-6.292,50	-15.907,30	-9.614,80	

Fuente: datos del DANE, COMEX-DIAN (2015).

Año 2016

Durante este período Colombia presentó una balanza negativa con USD 11.804,40 millones (ver Figura 76), pero tuvo una mejora en su déficit de USD 4.102,90 millones dado que pasó de USD 15.907,30 millones a USD 11.804,40 millones. Para este año, los países que registraron un mayor superávit fueron: Ecuador, Venezuela, Turquía, Países bajos y Panamá (DANE, 2017b).

Figura 76. Balanza comercial durante el período 2015-2016

Fuente: datos del DANE, DIAN (2017).

Venezuela durante el 2016 presentó una balanza positiva de USD 443.900.000 (ver Tabla 40). Sin embargo, presentó una caída de USD 345.400.000 FOB con respecto al año anterior.

Tabla 40. Balanza Comercial según países durante el período 2015-2016

Balanza comercial según países 2016

		Balanza Comercial Millones de dólares FOB			
		País	2015	2016	Diferencia 2015-2016
Países con superávit comercial 2016	Perú		239,80	392,20	152,4
	Ecuador		673,00	419,90	-253,00
	Venezuela		789,30	443,90	-345,4
	Turquía		529,50	546,30	16,8
	Países Bajos		1.150,80	914,60	-236,20
	Panamá		2.305,20	1.882,80	-422,40
Países con déficit comercial 2016	China		-7.298,20	-7.117,30	180,90
	México		-2.806,00	-2.361,30	444,70
	Estados Unidos		-4.928,70	-1.422,50	3.506,20
	Alemania		-1.701,80	-1.172,40	529,5
	Brasil		-807,60	-1.034,50	-227
	India		-591,00	-682,70	-91,7
	Francia		-1.775,90	-654,90	1.120,90
	Japón		-634,00	-628,60	5,4
	Vietnam		-466,40	-446,90	19,50
	Resto de países		-585,30	-883,10	-297,90
Total		-15.907	-11.804,40	4.102,80	

Fuente: datos del DANE, DIAN (2017).

Año 2017

Colombia presentó durante el año 2017 una balanza negativa de USD 6.176,50 millones FOB, como se observa en la Figura 77. En este caso es posible apreciar que a pesar de que la balanza fue negativa, Colombia obtuvo una mejora de USD 4.916,10 millones, pues el año anterior tuvo una participación negativa de USD 11.092,60 millones. En esta ocasión, los países que presentaron un mayor superávit fueron: Santa Lucía, Ecuador, Bahamas, Turquía, Países bajos y Panamá (DANE, 2018b).

Figura 77. Balanza comercial durante el período 2016-2017



Fuente: datos del DANE, DIAN (2018).

Durante este año Venezuela tuvo una balanza positiva con USD 99.768.000. Sin embargo, presentó una caída de USD 344.400.000 FOB con respecto al año 2016.

Año 2018

Colombia registró una balanza negativa con USD 7.113,30 millones como lo muestra la Figura 78, comparado con el año anterior en el cual registró un saldo USD 6.091,70 millones, es decir, su déficit creció en gran parte por el alza en las importaciones de manufacturas en USD 4.513,60 millones FOB (DANE, 2019a).

Figura 78. Balanza comercial durante el período 2017-2018

Fuente: datos del DANE, DIAN (2019).

Durante este período se registró una balanza positiva con Venezuela de USD 217.324.000 FOB; logrando aumentar USD 117.500.000 FOB con respecto al año anterior.

Año 2019

Colombia durante este año obtuvo una balanza negativa de USD 10.769,10 millones (ver Figura 79). Se puede observar que al comparar el saldo con el año anterior su monto fue de USD 7.039,70 millones; esto se originó por el incremento que obtuvieron las importaciones con un saldo de USD 50.270,80 millones frente a las exportaciones con USD 39.501,70 millones (DANE, 2020).

Figura 79. Balanza comercial durante el período 2018-2019

Fuente: datos del DANE, DIAN (2020).

En el año 2019 Venezuela presentó una participación positiva USD 151.020.000. Sin embargo, presentó una caída de USD 66.304.000 FOB con respecto al año 2018.

BIBLIOGRAFÍA

- ALADI-Sicoex. (s.f.). *Principales socios de un país*. http://consultawebv2.aladi.org/sicoexV2/jsfComercio/comercio_exterior_principales_socios_resultado.seam?cid=687083
- ANDBANK. (2012). *¿Qué son las divisas?* <https://www.andbank.es/observatoriode-linversor/que-son-las-divisas/>
- BCV. (s.f.). *Producto Interno Bruto*. <http://www.bcv.org.ve/estadisticas/producto-interno-bruto>
- CEPALSTAT. (s.f.). *Panorama Regional de América Latina y el Caribe: Indicadores seleccionados*. <https://estadisticas.cepal.org/cepalstat/Portada.html>
- DANE. (2006a). *Comercio exterior - exportaciones, diciembre de 2005*. https://www.dane.gov.co/files/prensa/comunicados/cp_export_dic05.pdf
- DANE. (2006b). *Comercio exterior - importaciones, diciembre de 2005*. https://www.dane.gov.co/files/prensa/comunicados/cp_import_dic05.pdf
- DANE. (2007a). *Comercio exterior - exportaciones, diciembre de 2006*. https://www.dane.gov.co/files/investigaciones/boletines/exportaciones/bol_exp_dic06.pdf
- DANE. (2007b). *Comercio exterior - importaciones y balanza comercial, diciembre de 2006*. https://www.dane.gov.co/files/investigaciones/boletines/importaciones/bol_import_dic06.pdf

- DANE. (2008a). *Comercio exterior – exportaciones y balanza comercial, diciembre de 2007*. https://www.dane.gov.co/files/investigaciones/boletines/exportaciones/bol_exp_dic07.pdf
- DANE. (2008b). *Comercio exterior - importaciones, diciembre de 2007*. https://www.dane.gov.co/files/comunicados/cp_import_dic07.pdf
- DANE. (2009a). *Comercio exterior – exportaciones y balanza comercial, diciembre de 2008*. https://www.dane.gov.co/files/comunicados/cp_exp_dic08.pdf
- DANE. (2009b). *Comercio exterior - importaciones, diciembre de 2008*. https://www.dane.gov.co/files/comunicados/cp_impo_dic08.pdf
- DANE. (2010a). *Comercio exterior - exportaciones, diciembre de 2009*. https://www.dane.gov.co/files/investigaciones/boletines/exportaciones/bol_exp_dic09.pdf
- DANE. (2010b). *Comercio exterior - importaciones, diciembre de 2009*. https://www.dane.gov.co/files/investigaciones/boletines/importaciones/bol_impo_dic10.pdf
- DANE. (2011a). *Comercio exterior – exportaciones y balanza comercial, diciembre de 2010*. https://www.dane.gov.co/files/investigaciones/boletines/exportaciones/bol_exp_dic10.pdf
- DANE. (2011b). *Comercio exterior - importaciones, diciembre de 2010*. https://www.dane.gov.co/files/investigaciones/boletines/importaciones/bol_impo_dic10.pdf
- DANE. (2012a). *Comercio exterior - exportaciones, diciembre 2011*. https://www.dane.gov.co/files/investigaciones/boletines/exportaciones/cp_exp_dic11.pdf
- DANE. (2012b). *Comercio exterior - importaciones, diciembre de 2011*. https://www.dane.gov.co/files/investigaciones/boletines/importaciones/cp_impo_dic11.pdf
- DANE. (2013a). *Comercio exterior - exportaciones, diciembre de 2012*. https://www.dane.gov.co/files/investigaciones/boletines/exportaciones/bol_exp_dic12.pdf
- DANE. (2013b). *Comercio exterior - importaciones y balanza comercial, diciembre de 2012*. https://www.dane.gov.co/files/investigaciones/boletines/importaciones/bol_impo_dic12.pdf
- DANE. (2014a). *Comercio exterior - exportaciones, diciembre de 2013*. https://www.dane.gov.co/files/investigaciones/boletines/exportaciones/bol_exp_dic13.pdf
- DANE. (2014b). *Comercio exterior - importaciones, diciembre de 2013*. https://www.dane.gov.co/files/investigaciones/boletines/importaciones/bol_impo_dic13.pdf
- DANE. (2015a). *Comercio exterior - exportaciones, diciembre de 2014*. https://www.dane.gov.co/files/investigaciones/boletines/exportaciones/bol_exp_dic14.pdf
- DANE. (2015b). *Comercio exterior - importaciones, diciembre de 2014*. https://www.dane.gov.co/files/investigaciones/boletines/importaciones/bol_impo_dic14.pdf
- DANE. (2016a). *Comercio exterior - exportaciones, diciembre de 2015*. https://www.dane.gov.co/files/investigaciones/boletines/exportaciones/bol_exp_dic15.pdf

- DANE. (2016b). *Comercio exterior - importaciones, diciembre de 2015*. https://www.dane.gov.co/files/investigaciones/boletines/importaciones/bol_impo_dic15.pdf
- DANE. (2017a). *Exportaciones, diciembre de 2016*. https://www.dane.gov.co/files/investigaciones/boletines/exportaciones/bol_exp_dic16.pdf
- DANE. (2017b). *Importaciones, diciembre 2016*. https://www.dane.gov.co/files/investigaciones/boletines/importaciones/pres_impo_dic16.pdf
- DANE. (2018a). *Exportaciones, diciembre 2017*. https://www.dane.gov.co/files/investigaciones/boletines/exportaciones/bol_exp_dic17.pdf
- DANE. (2018b). *Importaciones, diciembre 2017*. https://www.dane.gov.co/files/investigaciones/boletines/importaciones/bol_impo_dic17.pdf
- DANE. (2019a). *Exportaciones, diciembre 2018*. https://www.dane.gov.co/files/investigaciones/boletines/exportaciones/bol_exp_dic18.pdf
- DANE. (2019b). *Importaciones, diciembre 2018*. https://www.dane.gov.co/files/investigaciones/boletines/importaciones/bol_impo_dic18.pdf
- DANE. (2020). *Importaciones, diciembre 2019*. https://www.dane.gov.co/files/investigaciones/boletines/importaciones/bol_impo_dic19.pdf
- EFXTO. (s.f.). *Exportaciones*. <https://efxto.com/diccionario/exportaciones>
- MINCIT. (2009). *Exportaciones colombianas, diciembre 2009*. <https://www.mincit.gov.co/getattachment/estudios-economicos/estadisticas-e-informes/informes-de-exportacion/2009/diciembre/diciembre.pdf.aspx>
- MINCIT. (2013). *Importaciones colombianas y balanza comercial, enero-diciembre de 2013*. https://www.mincit.gov.co/getattachment/estudios-economicos/estadisticas-e-informes/informes-de-importaciones-colombianas-y-balanza-co/2013/diciembre/informeimportacion_2013_diciembre.pdf.aspx
- MINCIT. (2014). *Importaciones colombianas y balanza comercial, enero-diciembre de 2014*. https://www.mincit.gov.co/getattachment/estudios-economicos/estadisticas-e-informes/informes-de-importaciones-colombianas-y-balanza-co/2014/diciembre/informeimportacion_2014_diciembre.pdf.aspx
- MINCIT. (2015). *Información, exportaciones diciembre 2015*. https://www.mincit.gov.co/getattachment/estudios-economicos/estadisticas-e-informes/informes-de-exportacion/2015/diciembre/dic_exportacion_2015.pdf.aspx
- MINCIT. (2016). *Información, exportaciones diciembre 2016*. https://www.mincit.gov.co/getattachment/estudios-economicos/estadisticas-e-informes/informes-de-exportacion/2016/diciembre/dic_exportacion_2016.pdf.aspx
- MINCIT. (2017). *Información, exportaciones diciembre 2017*. https://www.mincit.gov.co/getattachment/estudios-economicos/estadisticas-e-informes/informes-de-exportacion/2017/diciembre/dic_exportacion_2017.pdf.aspx

MINCIT. (2018). *Informe de exportaciones, diciembre de 2018*. <https://www.mincit.gov.co/getattachment/estudios-economicos/estadisticas-e-informes/informes-de-exportacion/2018/diciembre-1/oe-mab-informe-de-exportaciones-a-diciembre-de-2018.pdf.aspx>

MINCIT. (2019). *Informe sobre los acuerdos vigentes de Colombia*. <https://www.mincit.gov.co/ministerio/normograma-sig/procesos-misionales/facilitacion-del-comercio-y-defensa-comercial/acuerdos-convenios>

PICTET Asset Management. (2020). *¿Qué es la balanza comercial?* <https://www.am.pictet/es/blog/articulos/guia-de-finanzas/que-es-la-balanza-comercial>

Este libro fue compuesto en caracteres Minion a 11 puntos, impreso sobre papel Bond de 75 gramos y encuadernado con el método hot melt, en septiembre del 2021, en Bogotá, Colombia.

RELACIONES COMERCIALES BINACIONALES

Colombia y Venezuela, socios históricos
Período 2005 - 2019

Este libro se construye desde un análisis del comportamiento comercial entre Colombia y Venezuela en los últimos 15 años, el propósito es analizar como han funcionado las operaciones binacionales de sus exportaciones e importaciones, así como, el comportamiento de su balanza comercial, en un período de tiempo donde prevalecen las diferencias políticas e ideológicas de sus mandatarios, la necesidad de su complementariedad en época de políticas internacionales inviables.

Se encuentra estructurada en cuatro capítulos: primero, analiza el dinamismo comercial binacional; segundo, relacionado con las exportaciones colombianas a Venezuela durante el período comprendido entre 2005 a 2019; tercero, aborda un análisis de las exportaciones venezolanas a Colombia en este mismo período de estudio y cuarto, analiza el comportamiento de las relaciones monetarias y balanza comercial que enmarca este intercambio comercial.

Dirigido a profesionales y estudiantes de Comercio Internacional, Administración de Empresas, Economía, Relaciones Internacionales y demás ciencias relacionadas.

Incluye

- ▶ Relaciones comerciales Colombia y Venezuela.
- ▶ Exportaciones e importaciones entre Colombia y Venezuela.
- ▶ Balanzas comerciales binacionales.
- ▶ Relaciones monetarias binacionales y sus TRM.

Nelson Emilio García Torres

Profesional en Finanzas y Comercio Exterior, Universidad Sergio Arboleda, Colombia. Especialista en Economía UB, España. Máster en Comercio y Finanzas Internacionales de la UB, España. MBA UVM, Chile. Profesor Universitario e Investigador con categoría Asociado, Minciencias. Autor de los libros *Relaciones económicas binacionales, Colombia y Venezuela, relaciones de altibajos e Importancia de la logística, un área de la Planeación Estratégica Multidisciplinar de las Empresas.*

Liliana Marcela Bastos Osorio

Economista, Especialista en finanzas, Magister en Gerencia de Empresas, Candidata a Doctor en Estudios Políticos, Docente Universitaria, Investigadora Asociada Minciencias. Autora de los libros *Economía sumergida e informalidad laboral y Metodología para la evaluación de la cadena de valor como base para la internacionalización del aguacate de Norte de Santander.*

César Augusto Panizo Cardona

Administrador Aduanero y Comercio Internacional. Administrador de Empresas y Negocios Internacionales. Especialista en Alta Gerencia. Especialista Tecnológico en Comercio Electrónico. Master of Business Administration (MBA), UniMedellin - UniLibre - Umass. Profesor universitario e investigador con categoría Asociado, Minciencias. Autor de los libros *Relaciones Económicas Binacionales, Colombia y Venezuela, relaciones de altibajos e Importancia de la Logística un Área de la Planeación Estratégica Multidisciplinar de las Empresas.*



e-ISBN 978-958-503-149-4