

CAPÍTULO 3

LA ECONOMÍA REGIONAL DE LOS DEPARTAMENTOS COLOMBIANOS LOCALIZADOS EN LA FRONTERA COLOMBO- VENEZOLANA

El análisis económico de un territorio es pertinente para conocer el contexto estructural de la economía, este permite revelar las características y cualidades que presenta el sistema económico de una sociedad. El análisis económico realizado en este capítulo contempla en su primera parte estudiar la evolución del producto interno bruto (PIB) a lo largo del corte temporal de 2001 a 2013, seguido, se define la estructura por sectores del PIB para el año 2013 de los departamentos fronterizos objeto de estudio, luego se compara el PIB per cápita, el comportamiento de la inflación y por último se estudia la composición de las exportaciones.

Caracterización económica de los departamentos localizados en la Frontera colombo-venezolana

En este apartado se analiza la evolución del el PIB para cada departamento, el PIB se expresa en precios constantes del 2005, luego se realiza un análisis sintético de la tendencia que han presentado las tasas de crecimiento del PIB, utilizando la media nacional como un marco de referencia comparativo, con el fin de señalar sí las tendencias de crecimiento concuerdan con el ciclo económico nacional.

Bajo un marco comparativo, se han organizado los departamentos por grupos con el propósito de generar un panorama donde se prevean las semejanzas y las diferencias entre los departamentos fronterizos, los departamentos se agruparon por similitudes en la estructura económica como es el caso de Norte de Santander,

Boyacá y Nariño, y de otro lado se agruparon de acuerdo con su localización geográfica los departamentos de Arauca y Guainía; Cesar y La Guajira.

Para el análisis se estima la participación PIB dentro de los siete departamentos, con los datos usados a partir de la tabla 6. Al respecto Guainía posee el PIB más bajo, con una participación de 0,3%, Arauca es el segundo con menor tasa de participación de 6,5%. Mientras que Boyacá posee la participación mayor del PIB dentro del grupo de estudio, con una proporción de 28,5%, lo cual manifiesta la importancia de este departamento en el análisis comparativo de los departamentos fronterizos.

Por su parte, el departamento del Cesar posee un PIB importante dado a que es el segundo en el grupo de análisis y su participación dentro del total es tiene un peso relativo de 20%.

Tabla 6. PIB departamentales a precios constantes del 2005

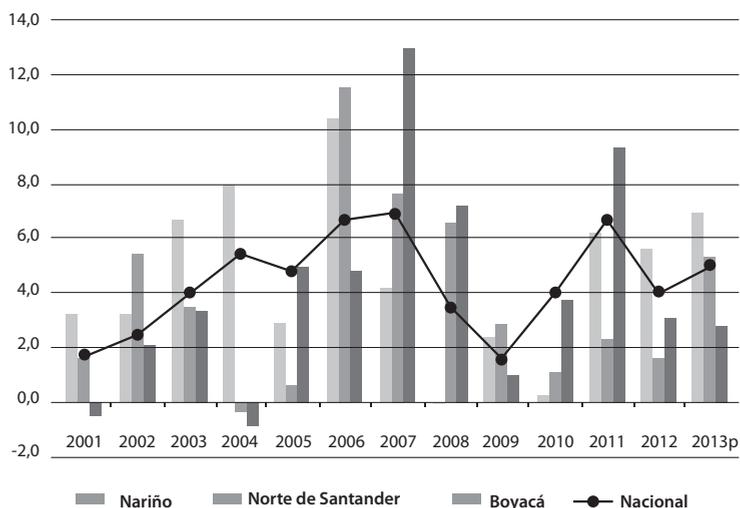
Departamentos	2013	%	2014	%	2015	%	2016	%
Arauca	3.077	6,3%	2.839	5,8%	2.964	6,0%	2.838	5,8%
Boyacá	13.416	27,3%	14.004	28,5%	14.501	29,6%	14.306	29,2%
Cesar	9.412	19,2%	9.935	20,3%	10.156	20,7%	10.287	21,0%
Guainía	157	0,3%	158	0,3%	162	0,3%	164	0,3%
La Guajira	5.545	11,3%	5.685	11,6%	5.644	11,5%	5.507	11,2%
Nariño	7.490	15,3%	7.809	15,9%	8.180	16,7%	8.245	16,8%
Norte de Santander	7.945	16,2%	8.317	17,0%	8.430	17,2%	8.710	17,8%
Total	49.055		50.761		52.052		52.073	

Fuente: DANE, Cuentas Departamentales Colombia. Valor agregado según actividad económica, a precios constantes 2005 por encadenamiento, 2000 – 2016 pr. Los valores están en miles de millones. Cálculos propios.

Nariño como departamento fronterizo y no localizado en la región colombo-venezolana, presenta un PIB superior al de La Guajira y cuenta con una participación de 15,9%. Por su parte, La Guajira muestra ser un departamento con un PIB considerable, su tasa de importancia relativa dentro de los siete departamentos es de 11,8%; Norte de Santander posee una tasa de participación de 16,9%. Esto indica que Norte de Santander tiene una participación mayor al compararse con la contribución económica de La Guajira o Nariño.

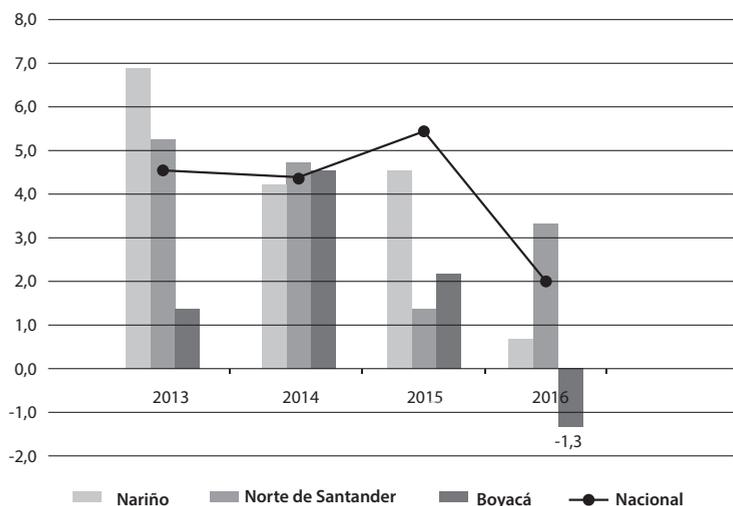
Ahora bien, procediendo con el análisis económico se da paso al estudio de las tendencias del crecimiento económico en comparación con la tasa de crecimiento nacional.

Gráfico 8a. Tasas de crecimiento del PIB de Norte de Santander, Nariño, Boyacá y el promedio nacional



Fuente: Cuentas departamentales DANE (2013 -2016), elaboración y cálculos propios.

Gráfico 8b. Tasas de crecimiento del PIB de Norte de Santander, Nariño, Boyacá y el promedio nacional



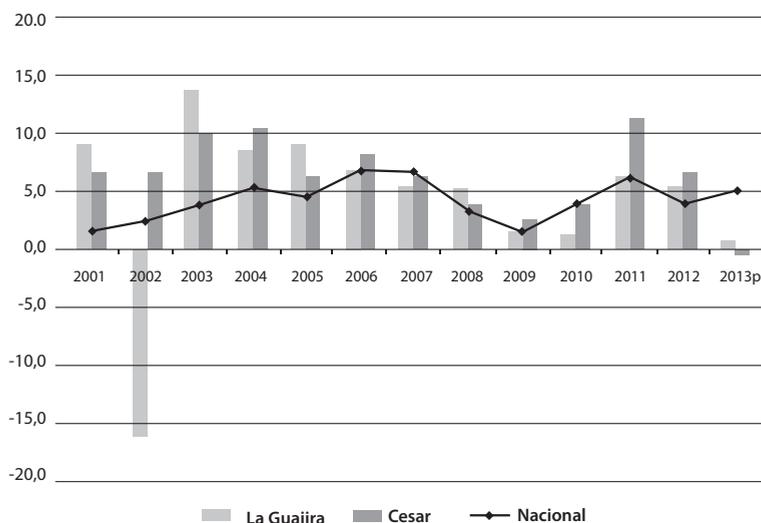
Fuente: Cuentas departamentales DANE (2013 -2016), elaboración y cálculos propios.

Los gráficos 8a y 8b, muestran que las tasas de crecimiento de los departamentos de Nariño y Norte de Santander convergen con diversas intensidades frente a la medida nacional. La excepción es La Guajira, que presenta la mayor divergencia.

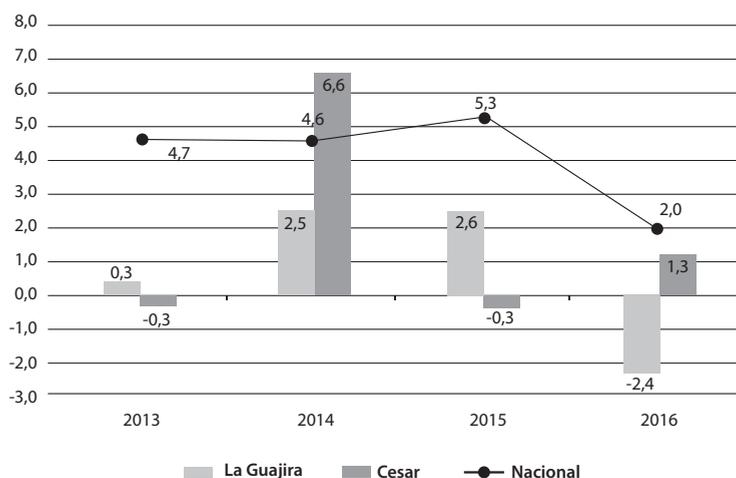
Para analizar la tendencia de manera individual de las unidades de estudio, se puede empezar examinando la tasa de crecimiento del departamento de Nariño, la cual se mantiene la mayoría de los años por encima del promedio nacional, y presenta su máximo valor en el año 2006, el cual fue superior al 10%, y su mínimo se dio en el año 2010 cuando obtuvo un valor inferior al 1%. Nariño mostró una pequeña variación negativa en todo el corte temporal. El crecimiento económico de Norte de Santander se expresa para 2001 en una tasa de crecimiento 1,6%, mientras que para el año 2002 la tasa de crecimiento es de 5,4%. En el año 2003 la tasa de crecimiento cambia la tendencia hasta alcanzar un descenso de 3,6%, y posterior en 2004 la tendencia es negativa (-0,4%), el valor mínimo en toda la serie. En el año 2006 esta tendencia negativa se rompe con una tasa de crecimiento cercana al 11,6%, seguida de esta alza se presentan tasas de crecimiento por encima del 5% hasta el año 2009 donde se observa nuevamente una tendencia decreciente con tasa de crecimiento de 2,9%. En los años siguientes se observan tasas inferiores al 2.5% y en el año 2013 se proyecta un punto de inflexión en la tendencia con un crecimiento del producto de 5.3%.

A analizar la tendencia de manera individual de las unidades de estudio, se puede empezar examinando la tasa de crecimiento del departamento de Nariño, la cual se mantiene la mayoría de los años por encima del promedio nacional, y presenta su máximo valor en el año 2006, el cual fue superior al 10%, y su mínimo se dio en el año 2010 cuando obtuvo un valor inferior al 1%. Nariño mostró una pequeña variación negativa en todo el corte temporal. El crecimiento económico de Norte de Santander se expresa para 2001 en una tasa de crecimiento 1,6%, mientras que para el año 2002 la tasa de crecimiento es de 5,4%. En el año 2003 la tasa de crecimiento cambia la tendencia hasta alcanzar un descenso de 3,6.

Por otro lado, la tendencia que presenta el departamento de Boyacá es un poco similar a la de los anteriores departamentos, pero difiere en un par: los años (2001 y 2004) donde tuvo tasas de crecimiento negativas, por las caídas en los sectores primario y secundario; mientras que en el año 2007 la tasa de crecimiento del producto fue la más alta del grupo de análisis con un valor superior al 12%. De igual forma, posee la tasa de crecimiento negativo más alta dentro de los departamentos de estudio.

Gráfico 9a. Tasas de crecimiento del PIB de La Guajira, Cesar y promedio nacional

Fuente: Cuentas departamentales DANE (2013), elaboración y cálculos propios.

Gráfico 9b. Tasas de crecimiento del PIB de La Guajira, Cesar y promedio nacional

Fuente: Cuentas departamentales DANE (2013 -2016 -2016), elaboración y cálculos propios.

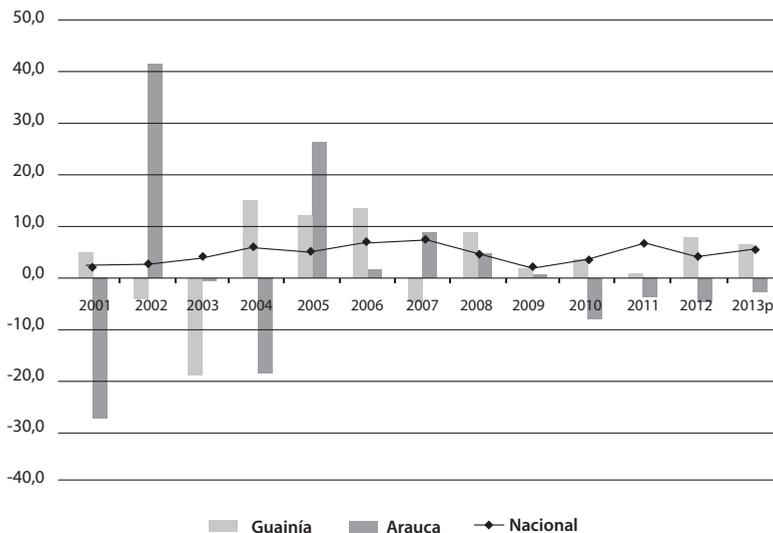
Los gráficos 9a y 9b muestran las tasas de crecimiento del PIB de los departamentos de La Guajira, Cesar y la medida nacional. Las tendencias y valores que presentan ambos departamentos son similares, aunque, La Guajira experimenta un decrecimiento superior al 15% en el año 2002, mientras que, para el mismo año, Cesar presentó una tasa de crecimiento superior al 5%. Las tasas de crecimiento

para los dos departamentos en su mayoría han estado por encima del 3%. El valor máximo que se observa para La Guajira es cercano al 15% justamente en el año 2003, de igual forma, la tasa de crecimiento mayor fue para Cesar en el año 2011 donde alcanzó un 10%.

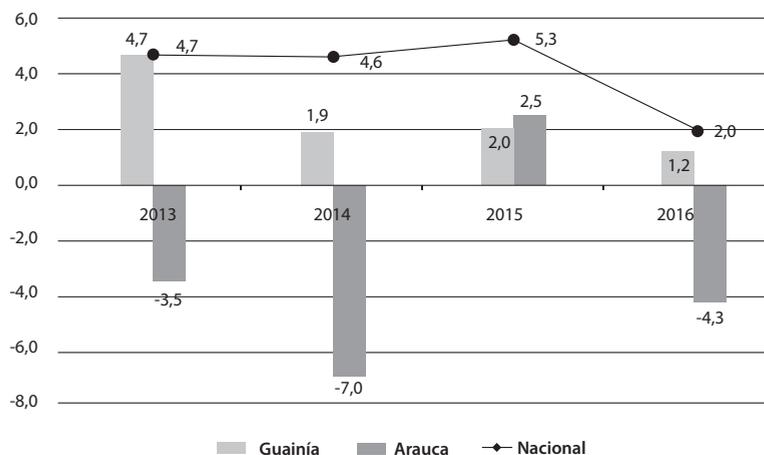
Por otro lado, el gráfico 10 muestra las tasas de crecimiento de Guainía, Arauca y del promedio nacional. El gráfico describe que Guainía experimentó tasas de crecimiento negativo, las cuales se dan en los años 2002, 2003 y 2007. Esto indica que el crecimiento de Guainía presenta un comportamiento muy inestable. Del mismo modo, al examinar el crecimiento de Arauca, se observan tasas de crecimiento negativo, las cuales se presentan en los años 2001, 2003, 2004, 2010, 2011, 2012 y 2013.

Para 2002 se observa que Arauca presenta un crecimiento superior al 40% y para el año 2005 la tasa de crecimiento fue superior al 20%. En fin, los departamentos de Guainía y Arauca son similares en sus tendencias de crecimiento económico y distan mucho del comportamiento de la medida nacional y del resto de departamentos analizados en párrafos anteriores.

Gráfico 10a. Tasas de crecimiento del PIB de Guainía, Arauca y promedio nacional.



Fuente: Cuentas departamentales DANE (2013-2016), elaboración y cálculos propios.

Gráfico 10b. Tasas de crecimiento del PIB de Guainía, Arauca y promedio nacional.

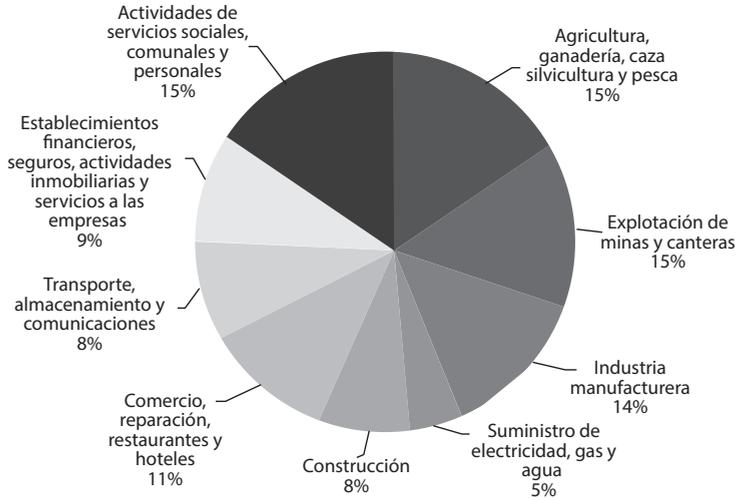
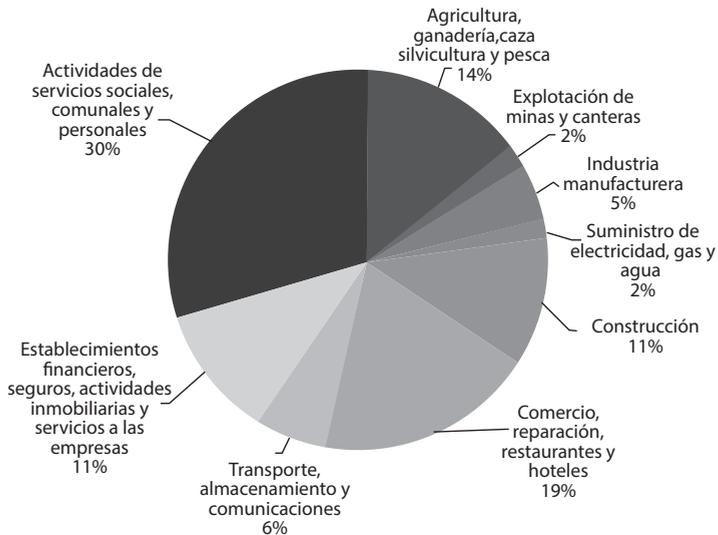
Fuente: Cuentas departamentales DANE (2013-2016), elaboración y cálculos propios.

En conclusión, se puede aseverar que existe una heterogeneidad en los comportamientos de las tendencias de crecimiento. Mientras que en unos departamentos se presentan tasas de crecimientos estables y en algunos casos anclados al crecimiento nacional, en otros departamentos, se observan tasas de crecimientos volátiles y altas, tanto en su tendencia positiva como negativa. Factores como el orden público, el desplazamiento humano en algunos departamentos y la búsqueda de nuevas oportunidades en otros lugares, ha incidido dentro de dicha tendencia de crecimiento.

3.1 Caracterización de las estructuras económicas de los departamentos localizados en la frontera colombo-venezolana.

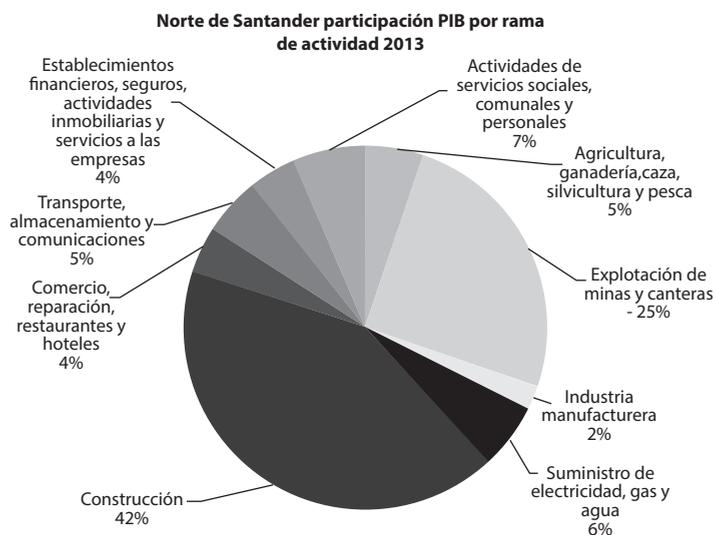
La estructura económica de un departamento puede analizarse a partir de la composición de actividades sectoriales del PIB, su importancia radica en mostrar una parte importante del contexto económico de una región. Asimismo, el análisis derivado puede evidenciar el tipo de modelo económico adoptado por cada departamento.

A la hora de examinar la estructura económica de los departamentos fronterizos, se analiza la tasa de participación porcentual de los 3 principales sectores de cada economía: agropecuario (extractivo), industria y servicios; el análisis se da bajo un marco comparativo que muestra las semejanzas y diferencias entre las unidades de estudio.

Gráfico 11. Participaciones porcentuales por rama de actividad económica de Boyacá, Nariño año 2013**Boyacá participación PIB por rama de actividad 2013****Nariño participación PIB por rama de actividad 2013**

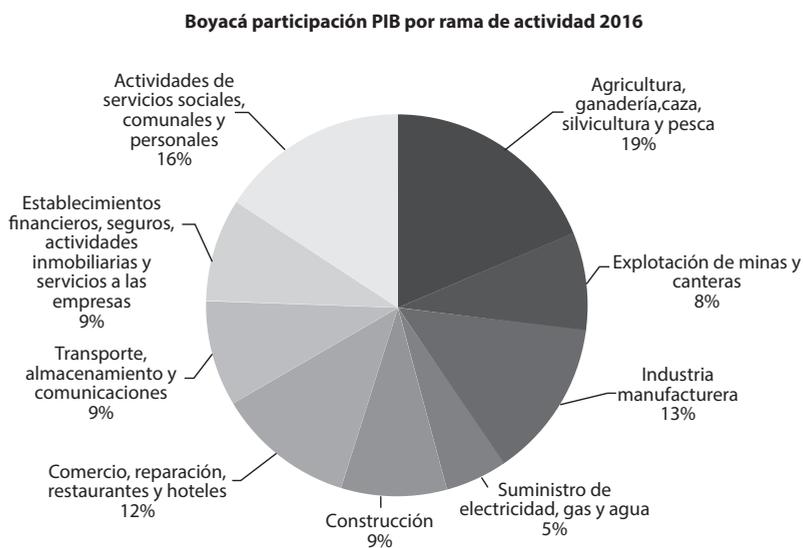
Fuente: Cuentas departamentales DANE (2013), gráfico de elaboración propia.

Gráfico 12. Participaciones porcentuales por rama de actividad económica de Norte de Santander, año 2013



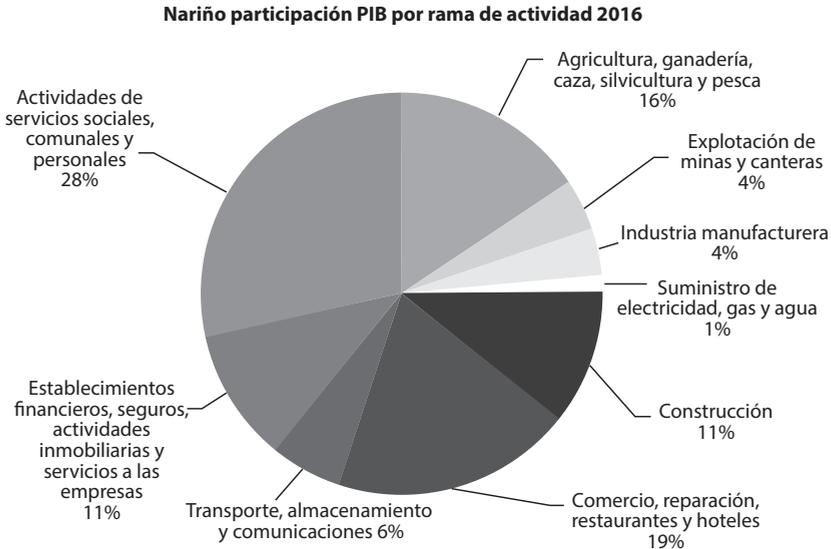
Fuente: Cuentas departamentales DANE (2013), gráfico de elaboración propia.

Gráfico 13. Participaciones PIB por rama de actividad económica de Boyacá, año 2016



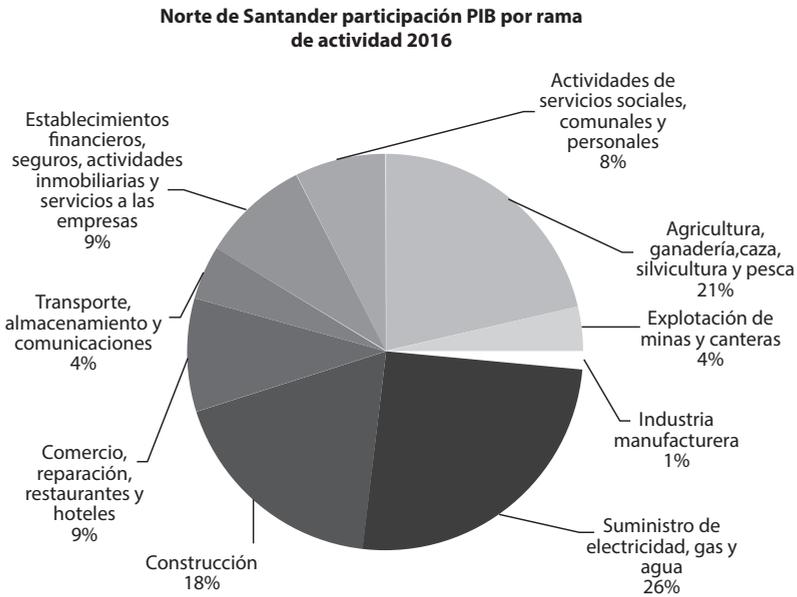
Fuente: Cuentas departamentales DANE (2016), gráfico de elaboración propia.

Gráfico 14. Participaciones PIB por rama de actividad económica de Nariño, año 2016



Fuente: Cuentas departamentales DANE (2016), gráfico de elaboración propia.

Gráfico 15. Participaciones PIB por rama de actividad económica de Norte de Santander, año 2016



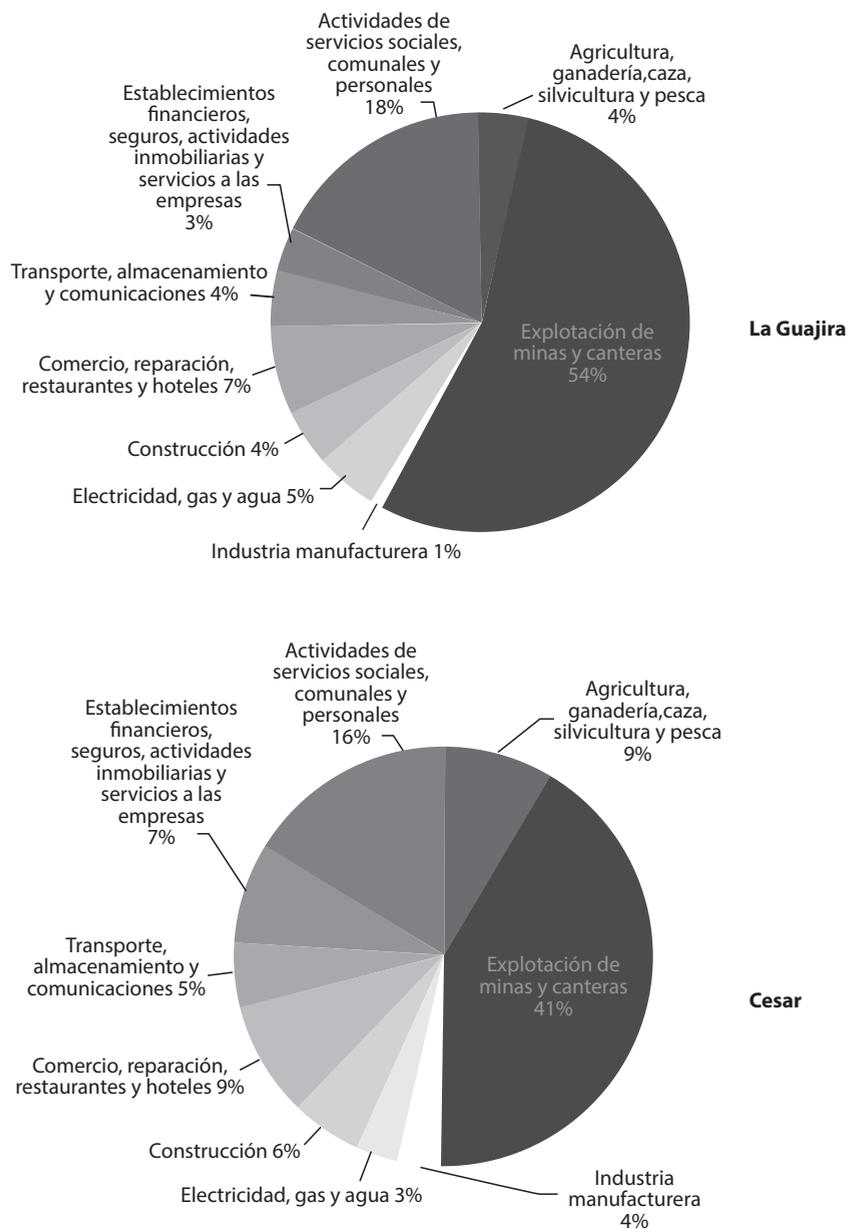
Fuente: Cuentas departamentales DANE (2016), gráfico de elaboración propia.

Los gráficos 11 y 12 describen las estructuras económicas de los departamentos de Norte de Santander, Boyacá y Nariño para el año 2013. El primer hecho a destacar es la participación a 2016 del sector agropecuario dentro de cada estructura productiva: tales estructuras denotan que la participación del sector agropecuario para los departamentos de Nariño y Boyacá es la misma con una tasa de 14%, mientras que para Norte de Santander la participación es solo de 10%, es decir, que el sector agropecuario en Norte de Santander es inferior comparativamente.

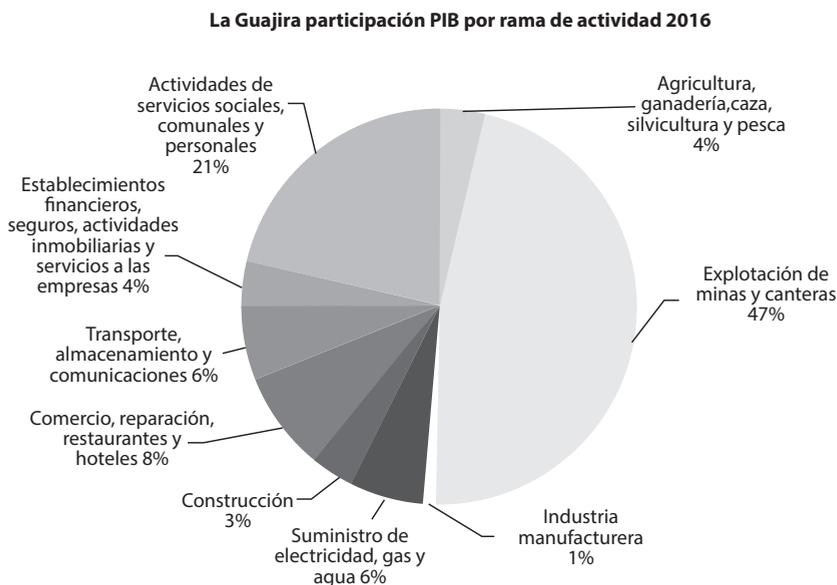
El sector de minas y canteras en los departamentos analizados presenta poca participación en el PIB, como es el caso de Norte de Santander y Nariño, donde la tasa porcentual fue de 3% y 2% respectivamente. Por otro lado, Boyacá presenta una alta participación de este sector en comparación con los departamentos anteriores, con un valor porcentual de 15%.

Cuando se analiza el sector industrial, Boyacá es el departamento con mayor participación con relación a su PIB: la tasa es de 14%, le sigue Norte de Santander con una participación de 8%, mientras que Nariño posee una participación menor de 5%. En cuanto a la participación del sector comercial para el primer grupo de departamentos, Nariño presenta una tasa de participación de 19%, relativamente alta en comparación con Norte de Santander y Boyacá, cuyas tasas de participación del sector comercial fueron de 13% y 10% respectivamente.

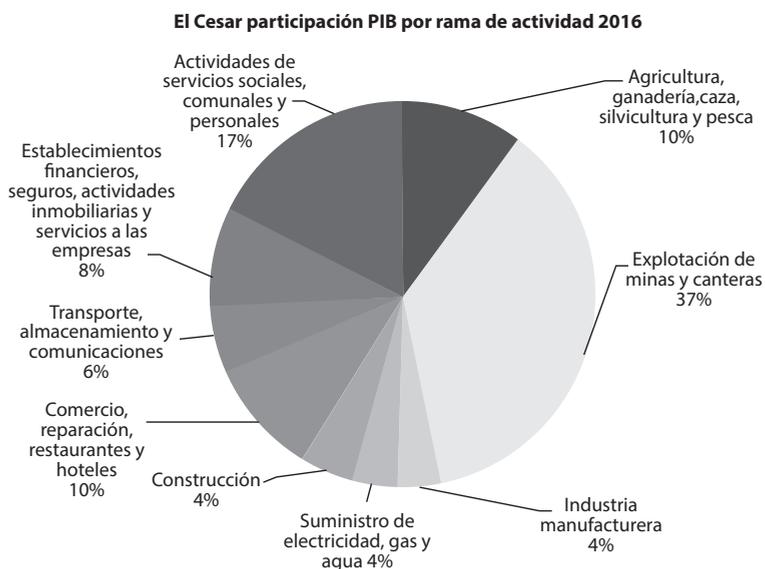
En suma, el departamento de Boyacá presenta una mayor diversificación por ramas de actividad económica, lo cual le da una relativa solidez a su estructura económica. Por otro lado, la estructura económica de Nariño y Norte de Santander son muy semejantes, en cuanto a la distribución por sectores y al tamaño de sus economías. Este desarrollo equilibrado de los sectores es favorable para la economía, dado que diversifica el riesgo de depender de un sector específico ante eventuales impactos negativos en la economía.

Gráfico 16. Participaciones porcentuales por rama de actividad de La Guajira y Cesar, año 2013.

Fuente: Cuentas departamentales DANE (2013), gráfico elaboración propia.

Gráfico 17. Participaciones porcentuales por rama de actividad de La Guajira, año 2016.

Fuente: Cuentas departamentales DANE (2016), gráfico elaboración propia.

Gráfico 18. Participaciones porcentuales por rama de actividad de Cesar, año 2016.

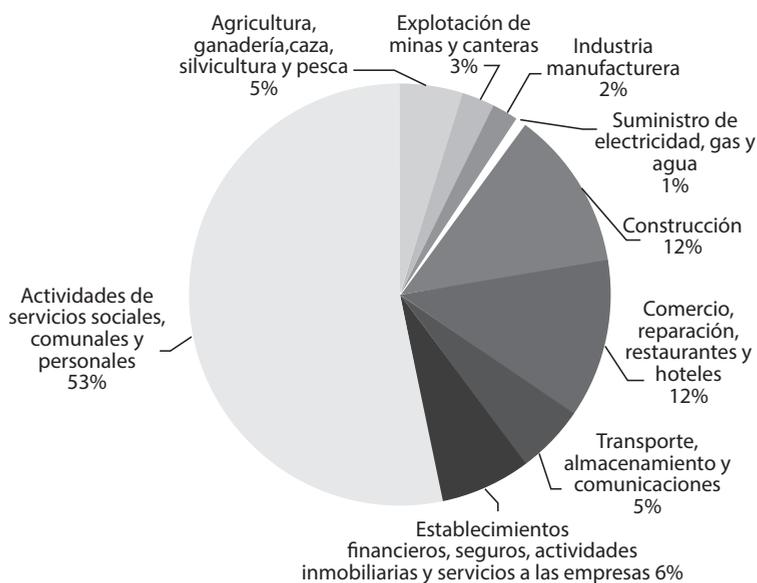
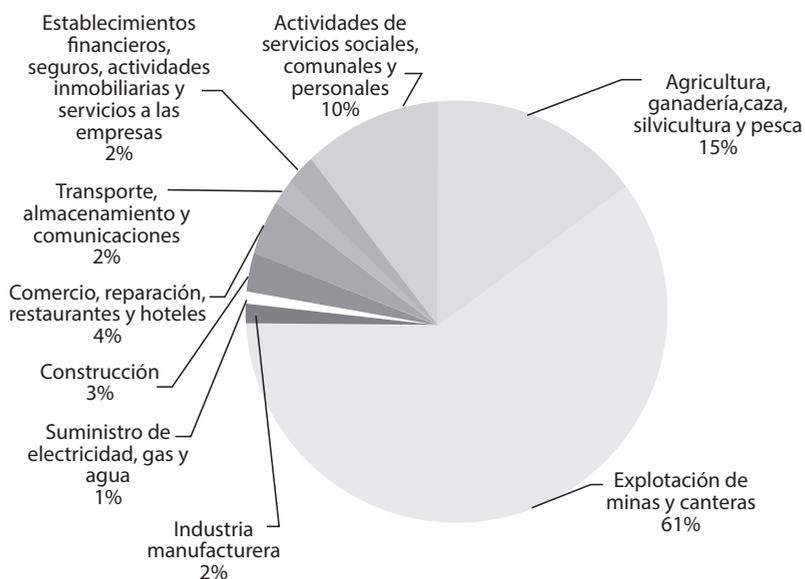
Fuente: Cuentas departamentales DANE (2016), gráfico elaboración propia.

Los departamentos de La Guajira y Cesar presentan una estructura económica un poco homogénea en cuanto a la distribución por sectores, aunque con diferencias cuantitativas. Por ejemplo, el sector agropecuario de los departamentos presenta tasas de participación porcentual un poco disímiles, La Guajira obtuvo una tasa de participación de 4%, mientras que Cesar de 9%, esto marca una leve diferencia cercana al 5%.

Por otro lado, el sector de minas y canteras presenta las tasas de participación más altas; La Guajira posee una participación de 54% y el departamento de Cesar alcanza una tasa de 41%, esto indica para ambos departamentos que el sector extractivo es el rasgo más característico de sus estructuras económicas dada su dotación de recursos naturales. Esto implica que los departamentos reciben ingresos provenientes de regalías y de licencias ambientales que pueden usarse para inversiones públicas que favorezcan a sus habitantes, especialmente, a las poblaciones en condiciones de pobreza y exclusión.

En contraste, las tasas de participación del sector industrial en ambos departamentos son relativamente bajas, La Guajira presenta una tasa de participación de 1%, tal participación es marginal a diferencia de Cesar que muestra una tasa de participación de 4%.

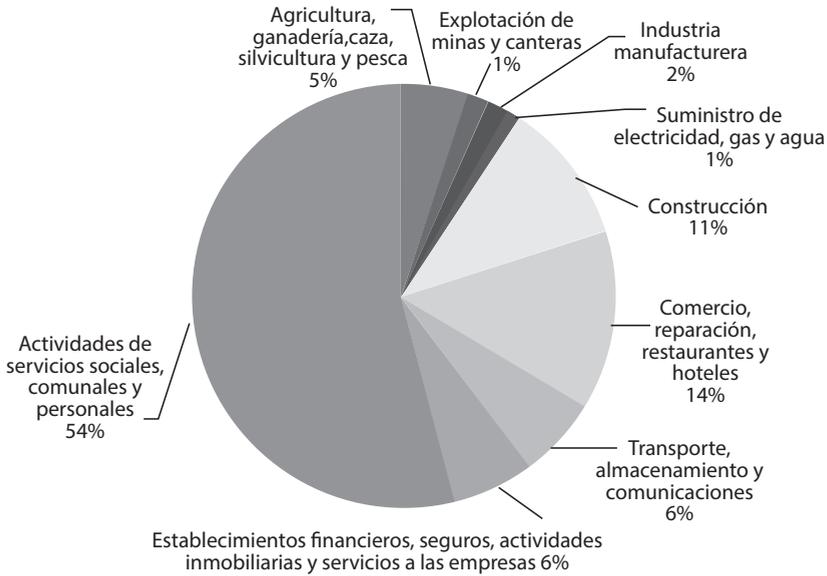
Otra característica de las economías de los departamentos de La Guajira y Cesar es que las tasas de participación del sector comercio son casi equivalentes y presentan diferencias mínimas. La tasa del sector comercio en La Guajira es de 7%, mientras que en Cesar es de 9%. Ambos departamentos presentan características similares, como una baja especialización industrial y una alta participación del sector extractivo en sus economías, lo cual ha moldeado un sistema económico basado y altamente dependiente de la minería. Esa dependencia de la minería, se convierte, también, en un espacio favorable para que proliferen la minería informal, la extracción ilegal y se configure un espacio donde pueda proliferar la economía subterránea o sumergida. Esto afecta los indicadores sociales, económicos y ambientales de los departamentos, dado que será necesario desviar recursos para atender esas desviaciones.

Gráfico 19. Participaciones porcentuales por rama de actividad de Guainía y Arauca**Guainía participación PIB por rama de actividad 2013****Arauca participación PIB por rama de actividad 2013**

Fuente: Cuentas departamentales DANE (2013), gráfico de elaboración propia.

Gráfico 20. Participaciones porcentuales por rama de actividad de Guainía.

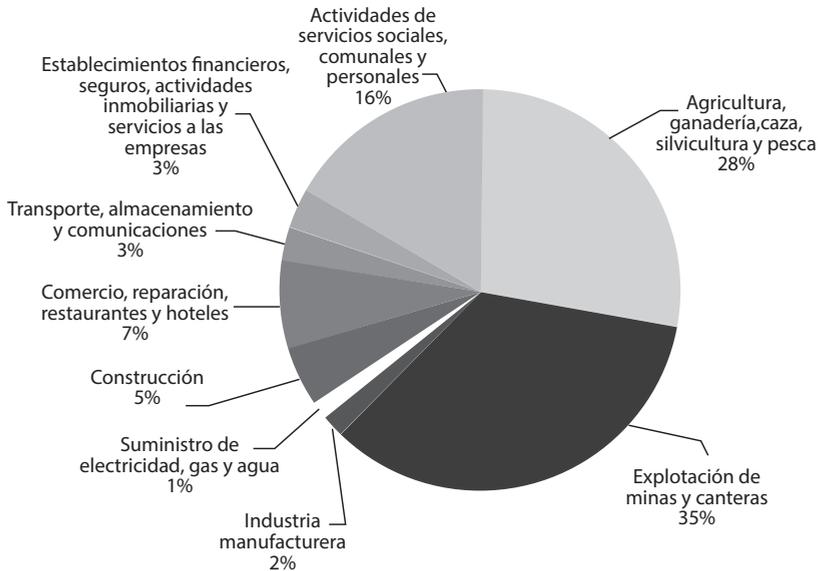
Guainía participación PIB por rama de actividad 2016



Fuente: Cuentas departamentales DANE (2016), gráfico de elaboración propia.

Gráfico 21. Participaciones porcentuales por rama de actividad de Arauca.

Arauca participación PIB por rama de actividad 2016



Fuente: Cuentas departamentales DANE (2016), gráfico de elaboración propia.

Al comparar las estructuras económicas de los departamentos de Guainía y Arauca se detalla que difieren en su distribución sectorial. La estructura del departamento de Arauca presenta mayor similitud con los departamentos de Cesar y La Guajira. Al comparar el sector agropecuario, se observan diferencias significativas, la tasa de participación de Guainía es del 5%, mientras que la de Arauca alcanzó el 14%. Sin embargo, al analizar el sector extractivo, se observa una mayor diferencia entre los dos departamentos, ya que para Guainía la participación de este sector es de tan solo 2%, mientras que para Arauca la participación es del 60%.

Esto muestra una discrepancia bastante alta entre los dos departamentos, y al mismo tiempo ratifica que Arauca es el departamento con mayor participación del sector extractivo, lo cual revela una alta dependencia de las actividades y de los ingresos de sector de minas y canteras.

En contraste, en ambos departamentos el sector industrial es sustancialmente bajo, para el caso del Arauca, la tasa de participación es de 1% y en Guainía la tasa es de 2%, algo relativamente muy bajo en comparación al resto de departamentos estudiados. Por otra parte, el sector comercial presenta tasas de participación diferentes para cada departamento, Guainía posee una tasa de participación de 12%, y Arauca una tasa de 4%.

3.2 El PIB Per Cápita de los departamentos localizados en la frontera colombo-venezolana

El PIB Per Cápita, ingreso per cápita o renta per cápita, es un indicador económico que mide la relación existente entre el nivel de renta de un país y su población. Para ello, se divide el Producto Interior Bruto (PIB) de dicho territorio entre el número de habitantes, el “PIB per cápita” es utilizado generalmente para reflejar el desarrollo económico de un territorio. Sin embargo, el índice presenta grandes falencias en su forma de revelar el desarrollo económico, dado que no tiene en cuenta la desigualdad al momento de calcular el PIB per cápita, por tanto, es un indicador imperfecto pero útil para analizar la realidad económica de una región.

Con el fin de contextualizar la situación de la economía de los departamentos fronterizos, se estima el PIB per cápita para cada uno de los departamentos para el año 2013, teniendo en cuenta las proyecciones poblacionales del DANE y el sistema de Cuentas departamentales del Banco de la República.

Tabla 7. PIB departamentales Per Cápita - millones de pesos (COP)

Departamentos	2005	2013	2014	2015	2016
Arauca	12,0	21,8	19,0	17,3	16,0
Boyacá	10,5	15,9	17,1	18,4	20,13
Cesar	9,4	12,8	13,2	13,9	15,3
Guainía	3,9	6,0	6,1	6,5	6,7
La Guajira	6,1	8,5	8,2	8,5	8,7
Nariño	4,4	6,3	6,7	7,3	7,9
Norte de Santander	6,0	8,6	9,2	9,8	10,7

Fuente: DANE, Producto Interno Bruto Departamental por habitante a precios corrientes 2000 - 2016p, elaboración y cálculos propios.

En el tabla 7 se observa, en primer lugar, que el departamento con el mayor índice de renta per cápita es Arauca, lo que contrasta con su PIB total en 2013, dado que su PIB es el segundo menor en el grupo de estudio.

Arauca es un departamento pequeño, en el año 2013 tuvo una población de 256.527 habitantes y un PBI total de 3078 miles de millones de pesos (constantes a 2005), que se soportó –en más de 50%– en la producción minera, específicamente de extracción de petróleo, *commodity* que presentó, para ese año, un precio promedio cercano a los 100 dólares.

Segundo, está Boyacá, con un PIB per cápita de \$ 10,54 millones, fundamentado en una estructura económica sólida con una importante participación del sector industrial. Otro departamento con renta per cápita alta es Cesar, el cual tiene un PIB per cápita de \$ 9,37 millones de pesos. Este departamento, al igual que Arauca, ha desarrollado un modelo económico basado principalmente en el sector extractivo.

El departamento de La Guajira alcanza una renta per cápita de \$ 6,14 millones de pesos, y al igual que Cesar y Arauca, el sector extractivo es muy importante en la composición de sus PIB respectivos. Sin embargo, la dependencia de commodities es riesgosa, dado que está sujeta al comportamiento de los precios internacionales y regulaciones ambientales.

Por su parte, Norte de Santander tiene una renta per cápita de \$ 5,96 millones, la cual es prácticamente la mitad de la renta alcanzada por Boyacá.

Por último, Nariño posee una renta per cápita de \$ 4,40 millones de pesos, lo que es relativamente bajo en comparación con el resto de los departamentos, no obstante,

gran parte de este efecto, está relacionado con el número de habitantes que tiene Nariño. Según el Dane, para el año 2013, la población de este departamento fue cercada a 1.7 millones; es decir, fue muy superior a la población del grupo de departamento analizados. Por su parte, Guainía posee un PIB per cápita de \$ 3,90 millones, el más bajo de todos los de departamentos, lo que refleja una estructura económica débil.

A modo de conclusión se puede aseverar que los departamentos con una alta participación del sector extractivo presentan un alto PIB per cápita, en comparación con los departamentos que no tienen un fuerte sector extractivo, exceptuando al departamento de Boyacá el cual presenta la segunda renta per cápita más alta debido a su sólida estructura económica, compuesta por una industria importante en el PIB.

3.3 El comportamiento de la inflación en los departamentos localizados en la frontera colombo-venezolana.

La inflación se estudia según datos del año 2013 y se toman los datos de la base estadística del Banco de la República. Se utilizará el IPC como un estimador, un *proxy*, de la inflación. En este análisis descriptivo se prescindirá de los departamentos de Arauca y Guainía debido a que no se obtuvieron los datos correspondientes.

Tabla 8. Índice de precios al consumidor por departamento

Departamento	Ciudades	IPC				
		2013	2014	2015	2016	2017
Norte de Santander	Cúcuta	0,03	2,9	5,6	6,1	4,0
Nariño	Pasto	1,02	4,0	7,6	4,8	3,7
La Guajira	Riohacha	3,70	3,5	7,1	5,6	1,1
Boyacá	Tunja	1,53	3,6	6,1	4,9	3,1
Cesar	Valledupar	0,10	4,2	6,8	4,3	4,5

Fuente: Fuente: DANE, Índice de precios al Consumidor - IPC. Elaboración propia.

Primero, se observa en la tabla que el departamento con la mayor inflación es Cesar, con un IPC de 4,29%, superior a la meta inflacionaria propuesta por el Banco de La República para el año 2013, la cual fue de 3% y de igual forma sobrepasa el rango máximo del 4%.

Seguido, se encuentra el departamento de Nariño con una inflación de 4% al igual que Cesar, es superior a la meta inflacionaria, pero no excede el rango máximo de la inflación trazado por el Banco de la República.

La Guajira y Boyacá muestran índices de precios al consumidor bastantes similares. La Guajira presenta una tasa de inflación de 3,53% y Boyacá una inflación de 3,6%, ambas sobrepasan la meta inflacionaria, pero se mantienen dentro del rango establecido por el Banco de la República.

Por último, se encuentra Norte de Santander con una inflación de 2,87% acorde con la meta inflacionaria, fue el índice de precios más bajo de todos los departamentos analizados. Uno de los factores que inciden en el resultado, es el contrabando que abarata algunos rubros en la capital norte santandereana. Sin embargo, en los últimos meses de 2016 el encarecimiento del dólar y, la reapertura temporal de la frontera con Venezuela incrementó el ritmo inflacionario.

Así mismo, es de considerar que, en Norte de Santander, frente a los demás departamentos de estudio, su inflación fue menor, dado el aprovechamiento de los consumidores de esta zona fronteriza, como lo plantea Pabón, Bastos y Mogrovejo (2016) “presenta un patrón común dado por los beneficios que pueda obtener en el intercambio comercial”.

3.4 Análisis del sector externo de los departamentos colombianos localizados en la frontera colombo-venezolana

En este apartado se estudia la composición de las exportaciones, se analiza el contenido de la cesta exportadora de los departamentos que son objeto de estudio. Para facilitar el trabajo se dividen en exportaciones tradicionales¹¹ y no tradicionales¹², haciendo énfasis en las exportaciones no tradicionales de las cuales se examina su composición porcentual por la línea de actividad, luego, se define las ramas exportadoras más representativas para cada departamento.

11 Se calcula las exportaciones tradicionales como la diferencia entre exportaciones no tradicionales y el total de exportaciones.

12 Las exportaciones tradicionales son las que se refieren a materia prima como lo son: café, petróleo, carbón, y gas, etc. Por otra parte, las exportaciones no tradicionales son las que conllevan un proceso industrial y son las que poseen un valor agregado implícito.

Tabla 9. Exportaciones (Miles de US \$)

Departamento	2013	2014	2015	2016	2017
Norte de Santander	342678,12	272624,87	193943,69	119990,47	210703,53
Nariño	50815,89	70786,12	67445,63	103475,94	131460,99
La Guajira	2517001,46	2366274,69	2002978,93	1499045,47	2440811,98
Boyacá	325445,96	356040,57	307098,94	278853,88	439315,17
Arauca	1340,75	6434,06	871,66	9,00	466,05
Guainia	74,85	37,07	173,14	594,80	96,55
Cesar	3658449,65	3849545,47	2077365,68	2724198,34	4133238,60

Fuente: DANE (2013-2017), Exportaciones totales. Elaboración propia.

Tabla 10. Composición de las Exportaciones departamentales para el año 2013-2015

Exportaciones No Tradicionales				
Departamento	Exportaciones	2013	2014	2015
Norte de Santander	Total exportaciones	402.814,16	272.779,00	193.961,00
	Exportaciones No Tradicionales	204.807,00	120.276,00	88.805,00
	Participación de las No Tradicionales.	50,84%	44,09%	45,8%
Boyacá	Total, exportaciones	341.227,75	356.041,00	307.099,00
	Exportaciones No Tradicionales	132.698,00	159.238,00	169.208,00
	Participación de las No Tradicionales	38,9%	44,7%	55,1%
Arauca	Total, exportaciones	797.426,49	3863579	2088430
	Exportaciones No Tradicionales	1.341,00	6434	872
	Participación de las No Tradicionales	0,17%	0,2%	0,04%
Nariño	Total, exportaciones	50.851,10	70.788,00	67.446,00
	Exportaciones No Tradicionales	20.070,00	26.773,00	31.602,00
	Participación de las No Tradicionales	39,5%	37,8%	46,9%

Exportaciones No Tradicionales				
Departamento	Exportaciones	2013	2014	2015
Cesar	Total, exportaciones	3.668.334,72	3.863.579,00	2.088.430,00
	Exportaciones No Tradicionales	166.103,00	26.257,00	6.640,00
	Participación de las No Tradicionales	0,2%	0,2%	0,04%
La Guajira	Total, exportaciones	2.929.472,92	2.645.718,00	2.098.594,00
	Exportaciones No Tradicionales	537.406,00	3.305,00	2.310,00
	Participación de las No Tradicionales	18,3%	0,1%	0,1%

Fuente: Datos del Banco de la República ICER (2013-2015). Elaboración propia.

En la tabla 9 se muestran las exportaciones totales por departamento, las exportaciones no tradicionales y la tasa de participación de las exportaciones no tradicionales sobre el valor total exportado.

En primer lugar, las exportaciones totales de Norte de Santander equivalen al 4,9% del total de los 6 departamentos, seguidamente la tabla revela que las exportaciones no tradicionales representan el 50,8% de las exportaciones totales de Norte de Santander, es decir, que por cada dólar vendido al exterior; 0,51 centavos de dólar son generados a partir de exportaciones con algún contenido industrial, el resto son productos básicos como el carbón. Para el departamento de Boyacá la tasa de participación de sus exportaciones tiene un peso relativo de 4,1%, sobre el agregado de los departamentos de análisis. En comparación, las exportaciones no tradicionales representan el 38,9% de las exportaciones totales de Boyacá, el resto son exportaciones de productos básicos.

Arauca participa con el total de sus exportaciones con el 9,7% dentro del grupo de estudio, dicha participación es mayor a la de los departamentos de Norte de Santander y Boyacá. No obstante, las exportaciones no tradicionales representan de las tan solo 0,2% de la cesta exportadora araucana, lo que revela la poca capacidad del departamento para generar valor agregado en su cesta exportadora y revela el énfasis creado a partir de un modelo sumamente extractivo, es decir, que el 98% de sus exportaciones son eminentemente commodities.

Ahora bien, el departamento de Nariño tiene una participación de sus exportaciones totales en el agregado de los departamentos fronterizos de 0,6%. Esta es la menor participación de los 6 departamentos estudiados. Este porcentaje revela el bajo nivel de industrialización y de generación de valor agregado en el departamento, aspecto que dificulta los procesos de exportación donde el origen

sea Nariño. Las exportaciones no tradicionales representan el 39,5% de las exportaciones nariñenses, lo cual es positivo como indicador dado que muestra la capacidad del departamento para incorporar valor a sus exportaciones, siendo el segundo en la generación valor en la cesta exportadora.

Al respecto, las exportaciones del departamento de Cesar dentro del total de los 6 departamentos, es de 44,8%, la cual es la participación más alta dentro del grupo de departamentos fronterizos. Las exportaciones no tradicionales representan el 4,5% de las exportaciones totales, sin embargo, dentro del rango de participación de las exportaciones no tradicionales por departamentos la tasa de participación es de 30,91%, la cual es la segunda más alta dentro del grupo de estudio. Lo anterior, evidencia que las exportaciones no tradicionales del departamento del Cesar son muy bajas, en comparación con las tradicionales dada su dependencia de la minería.

Por último, las exportaciones del departamento de La Guajira poseen una participación de 35,8% con relación a los seis departamentos estudiados. Dicha participación es la segunda más alta dentro del grupo de estudio, sin embargo, tiene una muy baja participación de las exportaciones no tradicionales sobre el total de las exportaciones totales (0,4%), lo que revela la dependencia sobre la economía extractiva. Se evidencia que la participación de las exportaciones no tradicionales sobre la cesta exportadora cesareña es de 4,5%, esto indica que, el departamento de Cesar se sustenta en un modelo económico extractivo y la dependencia de las exportaciones básicas y mineras es cercana al 96%.

Aunado a la revisión del comportamiento del sector externo de estos departamentos frente al mercado internacional, es pertinente resaltar aspectos de Bastos, Gómez y Mogrovejo (2017) relacionados a la formulación de las políticas públicas de incentivo al mercado comercial. Es así como existen políticas nacionales en temas de comercio y no de acuerdo con el contexto y necesidades de estos departamentos fronterizos.

